



**UNIVERSIDAD  
TORCUATO DI TELLA**

**UNIVERSIDAD TORCUATO DI TELLA  
DEPARTAMENTO DE ECONOMÍA  
MAESTRÍA EN ECONOMÍA APLICADA**

**Estudios acerca de índices de Competitividad Global**

Alumno: Santiago Gigler

Tutor: Hernán Ruffo

Fecha: 27/05/2018

## Resumen

---

*En general para la confección de los distintos índices globales de competitividad se homogeneizarán parámetros con el fin de hacer comparables las características de cada país y así establecer un orden.*

*Al momento existe una vasta literatura acerca de la competitividad entre naciones y la trascendencia e impacto de los diferentes índices en las naciones toma cada vez más relevancia, atacando la problemática de las naciones de ubicarse en el mercado global. El presente trabajo buscara ahondar en la temática mediante el análisis de autores que ya incursionaron en críticas, consideraciones y las utilidades de los índices actuales.*

*Principalmente el trabajo analiza el Índice de Competitividad Global realizado todos los años por el Foro Económico Mundial. La utilidad de la medición de la competitividad en las naciones es una información muy útil, tanto para naciones, como para empresas, sin embargo tal como se desarrolla en la actualidad existen condicionantes a tener en cuenta, entre esto surgen la forma en que se confeccionan los índices y su correlato con la realidad.*

*La metodología empleada para realizarlo toma especial relevancia y se intenta analizar en detalle la confección del mismo. A lo largo del trabajo es un tema transversal con permanentes referencias a estos temas.*

*La utilidad y reflejo de la realidad es fundamental para que el índice tenga sentido. La correlación con el grado de apertura e inserción en el mundo es un punto a tener en cuenta, tomando relevancia los cambios que el propio índice muestra*

Palabras Clave: Competitividad, Índices Globales, Competencia; Foro Económico Mundial

## Contenido

INTRODUCCIÓN.....	3
REVISIÓN DE LA LITERATURA .....	5
MÉTODOS.....	9
RESULTADOS .....	16
DISCUSIÓN.....	24
CONCLUSIONES .....	27
REFERENCIAS.....	28
APÉNDICE I. ....	30

## INTRODUCCIÓN

En este trabajo se buscará dar un poco de claridad al concepto de competitividad. En la actualidad la competitividad de las naciones se encuentra en agenda de los diferentes gobiernos alrededor del mundo, destinando notables esfuerzos y recursos para mejorarla, causa por la cual cobra especial importancia el análisis de la misma.

La globalidad de las transacciones que hoy en día se experimenta lleva a que los productos de las diferentes empresas puedan volcarse a mercados de todo el mundo. Para que se pueda dar esto, necesariamente fueron generados ahorros en los costos operativos, mejoras en la infraestructura y los avances tecnológicos y de esta manera el traslado alrededor del mundo es menos costoso y se habilita un mayor alcance del producto. Hoy en día el mercado no se limita simplemente al país, región o continente, sino que el alcance de mercados en todo el mundo genera que los costos de traslado puedan licuarse en el precio del producto y aun así seguir siendo competitivos en mercados exteriores.

La capacidad de ingresar en los diferentes mercados que las empresas pudieran tener depende mucho de las ventajas competitivas que las mismas pudiesen ejercer. Estas se traducirán ya sea en reducción de costos o incrementos de ventas induciendo a que sea conveniente concentrar la producción de un bien o servicio (o una porción de bien) en un país, región. La posibilidad de los países de comerciar entre sí generará eficiencias y ahorro de gastos.

El esfuerzo de las empresas para introducir productos en las cadenas de valor globales es más importante, lo cual no depende simplemente de esfuerzos internos de la firma sino que estarán atados en gran medida a las condiciones estructurales en las que se vean inmersas las mismas. Dicha necesidad de reducir costos para poder competir internacionalmente muy posiblemente genere economías de escala, generando incentivos a que las empresas quieran reubicarse en naciones que resulten más competitivas o se den condiciones de infraestructura propicias para el desarrollo. Esta situación es la que genera que los diferentes países “compitan” por ubicar a su propia economía como un lugar más propicio para instalar las empresas. Como ejemplo se podrán ver la gran cantidad de empresas estadounidenses que instalaron manufacturas en Asia por su menor costo de producción (principalmente laboral). En esta “competencia” entre los distintos países por prestar condiciones más aptas para la localización de empresas importarán las condiciones macroeconómicas, la infraestructura del país, la educación de la población, la capacidad de innovación, los costos laborales, la credibilidad y estabilidad de las políticas y todo aquello que les de confianza a las empresas.

Cada empresa evaluará que factor pondera más en su estructura de costos y en qué lugar de la cadena de valor buscarán ubicarse, generando así el contexto para la decisión de su locación. En este punto es donde surge el aspecto central del trabajo, y es que a nivel nación también se buscará medir cuán competitivo es cada país, y es por esa razón que existirán los diferentes índices de competitividad de la actualidad.

Existe cierta variedad de índices de competitividad global y regional que se pueden encontrar. Los mismos no siempre tienen trascendencia o duración en el tiempo, pero la realidad que no existe

una metodología consensuada, libre de críticas, acerca de cómo es la mejor forma de medir la competitividad de una nación.

Entre los índices destacados se destaca el Índice de Competitividad Mundial (IMD) publicado por el World Competitiveness Center, el Doing Business del Banco Mundial y Índice de Competitividad Global (ICG) publicado año a año por el Foro Económico Mundial, y algunos no tan notables sin alcance mundial. Específicamente en el presente trabajo me concentraré en el ICG, la elección no se realiza en forma aleatoria sino que se evalúa según notoriedad e influencia en la actualidad, como así también detalle y composición.

Una vez enmarcado el contexto general del concepto y citado la opinión de destacados autores acerca de competitividad y de diversos índices, el trabajo se concentra en identificar la metodología del ICG. Se expone como esta confeccionado y el alcance de los indicadores que lo componen, razón por la cual se realizarán diferentes mediciones y presentación de resultados, con su posterior detalle y conclusión.

## REVISIÓN DE LA LITERATURA

La competitividad es un tema muy tratado en economía, no se puede dudar de la importancia que ejerce a la hora de comparar las posturas y avances de cada nación, volviéndose cuestiones centrales para los gobiernos, empresarios y regiones enteras. La misma es el resultado de muchas cuestiones que acontecen en un país y teóricamente sería una manera acertada de comparar a las diferentes naciones del mundo.

Lo llamativo del concepto son las posiciones contrapuestas que el mismo concepto genera, la cuestión fundamental es la forma en que la misma se mide. Si existiese una única forma de medir la competitividad su utilidad sería incalculable, la forma de alcanzarla y los pasos para establecerse en los diferentes mercados también sería un modelo a seguir, obteniendo resultados y alcanzando mejores niveles de país con la concreción de los mismos. Sin embargo no hay un consenso respecto la forma de medición, ni de la amplitud del término y es por eso que el espectro de autores es muy variable y todas las posturas cuentan con argumentos suficientemente sólidos.

En una primera instancia citaré a Paul Krugman con su trabajo a cerca de la competitividad: **“Competitiveness: A Dangerous Obsession”**. El autor expone una visión bastante crítica sobre el concepto, la utilidad y la universalidad que mismo puede abarcar.

Utiliza como argumento central la comparativa entre la competitividad empresarial y la que las naciones buscan medir. Para él las empresas se concentran en un mercado específico, por ejemplo el de los televisores, autos, servicio de venta de viajes o cualquier bien o servicio transable por lo que les es útil la comparación de costos y productos que se pueden dar ente empresas de diferentes entre países. En cambio la competitividad entre las naciones no solamente abarca un producto o mercado específico, sino que involucra todos los bienes y servicios que el país produce, siendo a su vez muy difícil llegar a un valor único, comparable con el resto de las naciones, ya que las diferentes naciones no tendrán un parámetro único de comparación. A partir de esta idea considera 3 puntos importantes:

- Las preocupaciones acerca de la competitividad las toma como completamente infundadas.
- Al definir el problema de las economías como uno de competencia internacional, no es tan atractivo para mucha gente.
- Argumenta que la obsesión por la competitividad puede resultar peligrosa ya que desvirtúa políticas internas y amenaza el sistema económico internacional.

Refuerza o inspira su argumento cuando retoma el discurso de un expresidente de los EEUU el cual se refiere a la comparación la competitividad de una nación con la competitividad de una corporación. De dicha comparación extrae un concepto básico en su análisis, una nación no puede tener idénticos niveles de competitividad en todos los bienes y servicios que produce, por lo tanto no se podrá considerar un único nivel de competitividad para todo un país, sino que se deberá hablar de distintos mercados de bienes, compitiendo en las distintas naciones.

Las empresas pueden entrar en quiebra o fundirse, los países no. La competitividad puede ser medida como la habilidad de un país de vender más al exterior de lo que compra, sin embargo en

ocasiones el superávit de comercio podría ser un signo de debilidad, como por ejemplo en México en 1980 cuando debieron efectuarlo para pagar los intereses de deuda. Cuando la competitividad aumenta, la productividad también crece, lo que genera que los salarios reales también crezcan. La productividad y la competitividad son del todo asimilables, dando lugar a que los causantes de la competitividad puedan no ser necesariamente comparables. Resumiendo su idea es que la competitividad entre naciones tiene sentido si se concentrase en un mercado en particular, y no en toda una nación como algo homogéneo, es más bien la productividad de un país. Además advierte de 3 peligros destacados sobre el concepto de competitividad: (a) El excesivo gasto de las naciones de dinero y recursos con el único fin de mejorarla; (b) la posibilidad de que las naciones experimenten guerras comerciales y pudiendo ejercer proteccionismo comercial; (c) la posibilidad de que los países opten por políticas públicas que distan de ser ideales.

El trabajo de Benzaquen, del Carpio, Zegarra & Valdiv (2010) se orienta al objetivo de la creación de un índice regional, lo cual atribuye el nombre del paper **“Un índice Regional de Competitividad para un País”**, y si bien la idea de los autores es confeccionar el índice en cuestión, para su armado y justificación realizan un repaso por las teorías acerca de la competitividad. Retoman teorías sobre ventajas comparativas y hacen referencias muy elocuentes a la productividad y los índices vigentes, de esta manera exponen la evolución del concepto de competitividad desde 1976 hasta la actualidad.

En un comienzo inducen el inicio de la historia de la competitividad con Adam Smith y su identificación de los 4 factores productivos (tierra, capital, recursos naturales y fuerza laboral); siguiendo con el propio David Ricardo y la teoría acerca de ventajas comparativas, funcionando como una primera aproximación teórica de la dinámica de competencia entre las diferentes naciones. Luego le adhieren a las críticas marxistas la continuidad del concepto, haciendo referencia del contexto sociopolítico como limitante del comercio mundial. Posteriormente con Max Weber y en línea con las críticas de Marx, se aporta limitantes de la propia sociedad en dicho comercio, sometiendo valores éticos y religiosos a dicho escrutinio, ampliando más aún la competitividad y su relación con el factor social. Más tarde con Shumpeter se concentra el rol del empresario emprendedor como motor del avance tecnológico, siendo los desequilibrios en el comercio fundamentales para entender los avances e innovaciones a través de ese cambio disruptivo. Profundizando la importancia de la administración llegarán los autores Alfred Sloan y Peter Ducker destacando el rol fundamental de esta en el aporte a la competitividad. Ya en tiempos más cercanos a la actualidad Robert Solow, con sus estudios acerca del crecimiento de las economías denotará la importancia de la educación y el “know how” adquirido por las empresas, siendo este de alta importancia para la innovación y el cambio tecnológico. Finalizando, los autores retomarán a Michael Porter, presentando la teoría del “diamante de la ventaja nacional”. La misma sentará las bases para un análisis dinámico de las ventajas competitivas de las naciones, donde se reconocen continuos cambios en el entorno y la conjunción de varios factores para la determinación de la misma. Dicha teoría cobra especial importancia en el presente trabajo ya que es una de las bases teóricas para la confección del Índice de Competitividad Global del Foro Económico Mundial y es por eso que se la citará con una mayor precisión.

Básicamente en **“La ventaja competitiva de las naciones”** se muestra que la medición de la competitividad se concentra en ventajas que puedan ser alcanzadas por las naciones, razón por la

cual propone un modelo que consta de 4 condicionantes de dichas ventajas. Las mismas cuentan con una particularidad y es que se relacionan cada una entre sí y los desarrollos o problemas en uno de los condicionantes afectaran, positiva o negativamente, los demás. Estos 4 atributos a los que hace referencia serán:

- Condiciones de la demanda
- Condiciones de los factores
- Sectores conexos y de apoyo
- Estructura y rivalidad de las industrias

La idea del autor es un sistema dinámico que se refuerza por estos 4 atributos, creando un contexto para el desarrollo local de algún sector en particular. Los países generarán el éxito en algún sector cuando se conforme el diamante de competitividad que enuncia Porter.

El ICG tiene nociones muy similares en su concepción y se sustenta en gran medida en esta teoría, si bien cuenta con 12 pilares (en la actualidad), los mismos están agrupados en 3 subgrupos y la coincidencia de los atributos, al igual que en varios de los índices de competitividad planteados, es notoria.

Volviendo al análisis del texto de Benzaquen, del Carpio, Zegarra & Valdiv (2010), los autores no reconocen una mayor utilidad para los índices mundiales, justificando que hay ciertas cuestiones macro o estructurales, como el tipo de cambio, que no los haría comparables. Sin embargo lo que si consideran viable es la construcción de un índice regional que mida la competitividad. Es bajo este razonamiento que se encaminan a la construcción del mismo, alegando las similitudes y utilidades para la comparación. Lo llamativo es que la estructura de dicha construcción es que se formula de manera bastante similar al ICG, si bien no buscan exactamente 12 pilares, engloban una serie de índices con datos duros y encuestas en subniveles ponderados, de manera muy similar al índice del Foro económico Mundial.

En la misma línea con el reciente análisis K. Esser, W, Hillebrand, D. Messner y J. Meyer-Stamer en su trabajo **“Competitividad sistémica: un nuevo desafío para las empresas y la política”** se proponen desarrollar el concepto de competitividad sistemática. Básicamente a lo que se orienta el artículo es a plantear la competitividad industrial como el producto de la interacción entre cuatro niveles económicos y sociales que considera fundamentales. Estos niveles son: (1) el nivel micro, relacionado con las empresas; (2) nivel meso, en línea con el Estado y los niveles sociales; (3) nivel macro, que actúa sobre el conjunto; (4) el nivel meta que son factores jurídicos, económicos y políticos.

El trabajo de los autores tiene como objetivo la construcción de un índice que sea capaz de medir la competitividad entre las naciones, lo llamativo, al igual que el índice regional son las similitudes que tienen respecto a la confección con otros índices. El mismo surge de la conjunción de los aspectos de la sociedad citados anteriormente, creando una ponderación de estos 4 niveles fundamentales citados con anterioridad. Como se verá en lo sucesivo del presente trabajo, el índice de competitividad global también cuenta con fundamentos similares en la metodología, otorgándole una ponderación cierta a una cantidad de indicadores para exponer ciertos pilares. El propósito de citar estos trabajos es por la noción de caracterizar lo complejo que es abordar el tema, existiendo cierto sesgo en la forma en llevar a cabo la metodología.

Para finalizar esta sección se tomará el trabajo de Sanjaya Lall (2001) **“Competitiveness Indices and Developing Countries: An Economic Evaluation of the Global Competitiveness Report”** en el

cual el autor realiza una postura crítica a los índices de competitividad que se presentan mundialmente, concentrándose y resaltando el expuesto por el Foro Económico Mundial.

Destaca la importancia que los índices podrían tener para los “hacedores de política” y privados si fuesen confiables, con información certera, y con sólidos conceptos en su parte metodológica. El autor realiza fuertes críticas tanto a su forma de valoración, sus ponderadores, sus fuentes y su acceso a la información.

Una primera crítica del índice es conceptual, refiriéndose a una tendencia de los índices a en general a tratar a los mercados como mecanismos que funcionan de forma eficiente, considerando posibles intervenciones gubernamentales como algo perjudicial en muchos casos. La cuestión y el centro de la crítica es que esto funcionaría de una manera lógica si la teoría del libre comercio funcionase a la perfección ya que optimizaría la localización de las actividades bajo una extrema simplificación de lo que se estaría asumiendo (perfecta competencia, eficiencia de los mercados, productos homogéneos, acceso universal a la tecnología, etc.). Sin embargo en la realidad existen fallas de mercado que propician la concentración de industrias, llevando a monopolios a subsistir potenciando estas ineficiencias. Estas ineficiencias llevarán a múltiples equilibrios donde usualmente los países pobres caerán en ciertas trampas de bajo crecimiento. Pese a los debates que pudiese generar esta afirmación, es importante notar la tendencia en este tema. Particularmente el ICG le asigna valores altos a los ponderadores del índice en todo lo que se refiera o este aparejado al libre comercio, protección intelectual alta y flujo de capitales tendiente a liberalizar.



## MÉTODOS

Como se comentó en la introducción del trabajo, si bien se analizará la competitividad y más específicamente los índices de competitividad existentes, me concentraré en el detalle del índice de competitividad global realizado año a año por el Foro Económico Mundial. La elección de este índice no es casual sino que responde a la difusión que tiene el mismo, la amplitud de temas que trata y el acceso a la información, que si bien es escueto, es de los que más datos se pueden obtener. En esta sección definiré las variables que tomé para el trabajo, destacando la procedencia de las mismas y forma en que se valúan.

El ICG tiene una particularidad en cuanto a su metodología y es que es susceptible a cambiar año a año respecto a su composición, o por lo menos a mutado en reiteradas ocasiones a lo largo de su historia. Por dicha razón se debe notar que los datos tenidos en cuenta para esta primera etapa de análisis son los correspondientes a los años 2017-2018, es decir el último informe publicado por el Foro Económico Mundial.

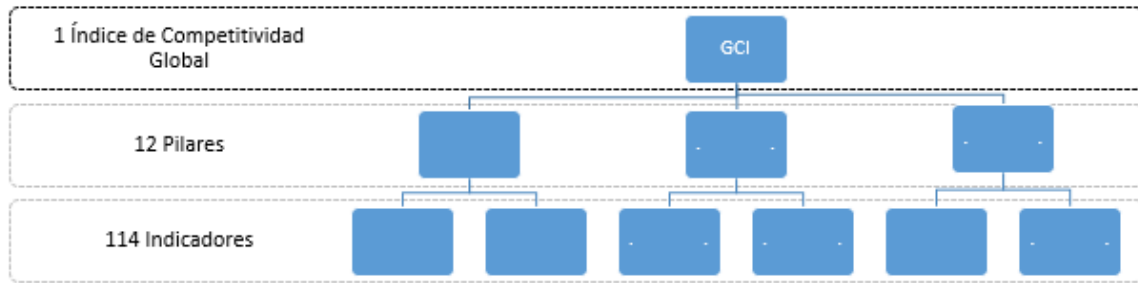
La elaboración del índice de competitividad global es el resultado de una conjunción 114 indicadores que abarcan diferentes aspectos de la realidad de los diferentes países que se incluyen en el mismo.

En la actualidad se analizan 137 economías de todo el mundo comparadas transversalmente por estos datos y cuyo resultante es el ICG el cual estará compuesto por 12 pilares, los cuales estructuran aspectos de las diferentes naciones que lo conforman:

- |                                       |                                       |
|---------------------------------------|---------------------------------------|
| (1) Instituciones                     | (7) Eficiencia del mercado laboral    |
| (2) Infraestructura                   | (8) Desarrollo del mercado financiero |
| (3) Entorno macroeconómico            | (9) Preparación tecnológica           |
| (4) Salud y educación primaria        | (10) Tamaño del mercado               |
| (5) Educación superior y capacitación | (11) Sofisticación empresarial        |
| (6) Eficiencia del mercado de bienes  | (12) Innovación                       |

A su vez cada uno de los pilares expuestos son el resultado de la ponderación de una serie de indicadores que lo componen. Los 114 indicadores a los que se hizo referencia se distribuirán de manera no uniforme entre los 12 pilares, contando cada uno con una ponderación específica para el índice en general y por supuesto para cada pilar en particular. Esquemáticamente la construcción del ICG será de la siguiente manera:

Cuadro 1: Esquema del ICG



Los 12 pilares son centrales para entender la metodología del índice, los mismos se agruparon o clasifican en 3. En el primer grupo se encontrarán los primeros 4 pilares (Instituciones; Infraestructura; Entorno macroeconómico; Salud y educación primaria) y serán clasificados como “Requerimientos Básicos”; posteriormente tendremos e grupo que engloba a los “Potenciadores de Eficiencia” conformado por otros 6 pilares (Educación superior y capacitación, Eficiencia del mercado de bienes, Eficiencia del mercado laboral, Desarrollo del mercado financiero, Preparación tecnológica y Tamaño del mercado); y ya para finalizar estarán los “Factores de Innovación y Sofisticación” que reflejan la conjunción de otros 2 pilares (Sofisticación empresarial e Innovación). El ICG tiene la particularidad de brindar un peso relativo para cada pilar y también para cada indicador que lo compone de manera no pareja, pudiendo fluctuar según la especificidad de la economía.

Tal como se comentó el índice cubre 137 economías del mundo, a las cuales se las clasificará respecto a datos reales que se consideran determinantes de la economía del país. Dicha clasificación será producto de indicadores como el PIB per cápita y la participación de las exportaciones representadas por las materias primas, en los anexos metodológicos del informe<sup>1</sup> se expone esta problemática, por lo cual se extrae la tabla 1 de los anexos metodológicos del reporte en la cual se detalla con precisión la forma de valuación:

Tabla 1: Peso relativo variable de los grupos de pilares según características de la economía.

Appendix A: Methodology and Computation of the Global Competitiveness Index 2017–2018

Table 1: Subindex weights and income thresholds for stages of development

	STAGE OF DEVELOPMENT				
	Stage 1: Factor-driven	Transition from stage 1 to stage 2	Stage 2: Efficiency-driven	Transition from stage 2 to stage 3	Stage 3: Innovation-driven
GDP per capita (US\$) thresholds*	<2,000	2,000–2,999	3,000–8,999	9,000–17,000	>17,000
Weight for basic requirements	60%	40–60%	40%	20–40%	20%
Weight for efficiency enhancers	35%	35–50%	50%	50%	50%
Weight for innovation and sophistication factors	5%	5–10%	10%	10–30%	30%

Note: See individual economy profiles for exact applied weights.

\* For economies with a high dependency on mineral resources, GDP per capita is not the sole criterion for the determination of the stage of development. See text for details.

Resumiendo las ponderaciones expuestas tendremos que dependiendo de la clasificación del país en cuestión el conjunto de los pilares del primer grupo podrán representar entre un 20% y un 60%; a su vez bajo el mismo criterio los 6 pilares que conforman el segundo grupo podrán significar entre un 35% y un 50% del peso relativo del índice; como así también los últimos 2 pilares representarán desde un 5% hasta un 30%.

El índice cuenta con sucesivos niveles que han sido graficados en el Cuadro 1 (ICG, grupo de pilares, pilares, indicadores), y cada uno de estos niveles cuenta con una ponderación específica en su nivel. Es decir que cada pilar contará con una ponderación específica dentro del grupo de pilares al cual pertenece y a su vez cada indicador ponderará de una forma particular en cada pilar. Ante esto surgen 3 cuestiones fundamentales para el análisis del presente trabajo<sup>1</sup>: (a) Por un lado el índice cuenta con la particularidad de que año a año es susceptible a contar con una forma de valuación puntual, donde la ponderación otorgada a cada uno de los indicadores fluctúa, como así también los indicadores tomados en cuenta también pueden fluctuar; (b) Cada uno de los 114 indicadores cuenta con una fuente de datos diferente. Una gran parte de estos surgen de datos duros extraídos de organismos internacionales, de instituciones estadísticas u organismos nacionales de cada país, sin embargo otra porción más que destacable de los datos tienen como fuente de datos la encuesta ejecutiva<sup>2</sup> que se realiza año a año en el Foro Económico Mundial. (c) Existe otra cuestión referente al acceso a la información. A lo largo de los años los reportes presentan variedad de estados en cuanto a la accesibilidad de los datos que conforman la encuesta

Ante estas 3 cuestiones una primer parte del análisis del presente trabajo se basa en dilucidar o aproximar el peso relativo de cada indicador, para poder obtener un panorama más clarificador de la metodología de armado del índice. Específicamente para el reporte del año 2017-2018 se cuenta con un grado de detalle bastante detallado a través de los anexos metodológicos. A partir de esta información se buscará calcular el peso que cada indicador tendrá, lo cual surgirá de un aproximado obtenido por los datos brindados por el informe<sup>3</sup>.

Cada grupo de pilares tiene un peso relativo, que a su vez está compuesto por pilares que tienen su peso relativo, que también son conformados por grupos de indicadores que se le otorga un peso específico, distribuido entre cada indicador individualmente. Con la búsqueda del peso puntual de cada indicador se puede aproximar a un mejor análisis de las fuentes de información y metodologías de valuación.

$$ICG = GP \langle P[GI(I; I; I; I; \dots; n)] \rangle + \langle P[GI(I; I; I; I; \dots; n)] \rangle + \langle P[GI(I; I; I; I; \dots; n)] \rangle$$

*ICG: Índice de Competitividad Global*

*GP: Grupo de Pilares (Requerimientos Básicos, Potenciadores de Eficiencia y Factores de innovación y Sofisticación)*

*P: Los 12 Pilares que conforman el Índice*

*GI: Los grupos de indicadores que cada pilar específicamente clasifica*

*I: Los 114 Indicadores que conforman el índice*

<sup>1</sup> Son analizadas con mayor detalle en la sección dedicada a Discusión

<sup>2</sup> En el Anexo 2 se detalla la fuente de datos de cada uno de los 114 indicadores utilizados en el índice 2017-2018

<sup>3</sup> Para mayor detalle: Word Economic Forum (2017, September) The Global Competitiveness Report. Appendix A: Methodology and Computation of the Global Competitiveness Index 2017–2018

La cuestión es que en el reporte no están definidos todos los pesos relativos de los diferentes niveles. Específicamente tendremos que los GP estarán definidos pero estos serán variables según la clasificación de la “etapa” de la economía del país. Los P en su mayoría si estará definido el peso que aporta dentro del GP al que pertenece, existiendo casos en que se lo define como variable según país. En los GI sucede idéntica situación a los P, pero un nivel debajo. Y finalizando los I no cuentan con detalle de ponderación dentro de los GI.

En este punto surge una aclaración metodológica importante para el desarrollo del presente trabajo, y es que ante la falta de datos respecto a la formulación del índice (se realizan consultas puntuales a contactos brindados por el Foro, sin resultado alguno) se toma la decisión de valuar los subniveles (mayormente el peso relativo que los indicadores aportan a los GI) de manera uniforme, es decir otorgándole el mismo peso relativo dentro a cada indicador. Si bien en los Anexo 1 del presente trabajo se detalla el cálculo de los 114 indicadores citaré un ejemplo concreto para clarificar el procedimiento:

- Grupo de Pilares: Potenciadores de Eficiencia (Ponderación variable entre 35% y 50%)
  - o Pilar 9: Preparación tecnológica (Se pondera un 17 % respecto a la ponderación grupo de pilares respectivo)
    - GI: Adopción de tecnologías (Se pondera un 50 % respecto a la ponderación del pilar 9)
      - I: Nivel de Absorción de tecnología por parte de la Firma (No está definida. El GI se compone por 3 indicadores por lo que se distribuye uniformemente un 33,33%)

El peso relativo del Indicador en el total del índice sería:

$$Peso\ relativo\ del\ Indicador \begin{cases} > GP (35\%) \times P (17\%) \times GI (50\%) \times I (33,33\%) \\ < GP (50\%) \times P (17\%) \times GI (50\%) \times I (33,33\%) \end{cases}$$

$$0,99\% < Peso\ relativo\ del\ Indicador < 1,41\%$$

A través de esta metodología se evaluará la significancia de cada ponderador y de conjuntos de estos, prestándole especial importancia a la fuente de los datos.

En una segunda instancia se procede a evaluar la evolución del indicador a lo largo del tiempo. Para dicha cuestión será necesario limitar cierto periodo de tiempo en donde se realicen las estimaciones, pero existe un punto a destacar y es que el índice cuenta con la particularidad de contar año a año con una manera de valuación puntual, con esto se quiere decir que la ponderación tomada para el análisis realizado (2017-2018) no fue constante a lo largo del tiempo de vigencia del índice. Fundamentalmente por dicha razón se hace difícil la valuación de los indicadores a lo largo del tiempo. Además esto trae aparejado ciertas críticas, las cuales se tratan con mayor detalle en la sección discusión.

Por esta razón se trabaja con datos anuales que se limiten entre el 2007 y el 2017. Las inconsistencias metodológicas acotan el rango a tomar para realizar la evaluación y de cierta manera interviene en la calidad de medición que se pueda extraer. Por esta razón se los datos que se toman son:

- ICG con frecuencia anual, desde 2007 hasta 2017 inclusive. Se contará con valuación puntual resultante de las diferentes ponderaciones de los indicadores (Anexo 4) y el ranking resultante de aplicar esos valores puntuales (Anexo 3).
- El pilar 1 referido a las Instituciones de un país desde 2007 hasta 2017 inclusive. Se contará con valuación puntual resultante de las diferentes ponderaciones de los indicadores (Anexo 4) y el ranking resultante de aplicar esos valores puntuales (Anexo 3).
- El pilar 2 referido a infraestructura de un país desde 2007 hasta 2017 inclusive. Se contará con valuación puntual resultante de las diferentes ponderaciones de los indicadores (Anexo 4) y el ranking resultante de aplicar esos valores puntuales (Anexo 3).
- El pilar 3 referido al entorno macroeconómico de un país desde 2007 hasta 2017 inclusive. Se contará con valuación puntual resultante de las diferentes ponderaciones de los indicadores (Anexo 4) y el ranking resultante de aplicar esos valores puntuales (Anexo 3).
- El pilar 4 referido a la Salud y Educación primaria de un país desde 2007 hasta 2017 inclusive. Se contará con valuación puntual resultante de las diferentes ponderaciones de los indicadores (Anexo 4) y el ranking resultante de aplicar esos valores puntuales (Anexo 3).
- El pilar 5 referido a la Educación superior y capacitación de un país desde 2007 hasta 2017 inclusive. Se contará con valuación puntual resultante de las diferentes ponderaciones de los indicadores (Anexo 4) y el ranking resultante de aplicar esos valores puntuales (Anexo 3).
- El pilar 9 referido a la Preparación tecnológica de un país desde 2007 hasta 2017 inclusive. Se contará con valuación puntual resultante de las diferentes ponderaciones de los indicadores (Anexo 4) y el ranking resultante de aplicar esos valores puntuales (Anexo 3).
- El pilar 12 referido a la Innovación primaria de un país desde 2007 hasta 2017 inclusive. Se contará con valuación puntual resultante de las diferentes ponderaciones de los indicadores (Anexo 4) y el ranking resultante de aplicar esos valores puntuales (Anexo 3).
- Las exportaciones de bienes y servicios divididas el PBI de cada país desde 2006 hasta 2017. (Fuente Banco Mundial).

Tanto en los 7 pilares, como del ICG poseen una característica particular a resaltar y es que los mismos no estarán confeccionados con idénticas metodologías a través del tiempo, pero es justamente es detalle lo que aporta que las comprobaciones y el análisis a realizar tomen relevancia. Por otro lado las exportaciones al ser ponderadas por el PBI propio de cada nación, aportara que se pondere el tamaño del país, y de esta manera no se distorsione el dato.

A partir de estos datos se construyeron 2 diferentes bases, mediante las cuales se confeccionan los testeos. En ambos se realizan testeos econométricos mediante datos de panel. Por la disposición de los indicadores se observará que poseen una dimensión de datos de corte transversal, como una dimensión de series de tiempo. Al referirse a los mismos países a lo largo del tiempo, no se podrá considerar los datos que cada uno arroje como independientes, dada esta situación se tratará la base de datos como datos de panel

Por un lado está el ranking del índice propiamente dicho, con números enteros y obedeciendo cierto orden ascendente, y por el otro lado se encuentra la base que arroja la puntuación de cada indicador, pilar e índice. (Ambas se detallan en los anexos)

Un primer punto a evaluar es la variabilidad del índice. Para testarlo se evalúa el índice propiamente dicho y los pilares a los que se hizo referencia unas líneas antes. A través del Software Stata se realizan los cálculos, por lo tanto procede a separar la variación en el tiempo respecto a la variación entre unidades del índice. Tanto los cálculos de los pilares, como el cálculo de ICG se realizan de forma individual, y cabe aclarar que se realizan mediante la base de datos proveniente del ranking, la cual arroja valores puntuales.

Junto con este análisis, el trabajo se orientará a la problemática acerca de la utilidad que el índice pudiera generar. Para ello se recurrirá a un contexto desarrollado en la sección del presente trabajo relativa a la revisión literaria, y es la utilidad que la competitividad le podrá dar a las diferentes naciones. Tal como se expresó, el fin de la misma será introducir bienes y servicios de producción nacional en los diferentes mercados internacionales, será por ello que se tomarán las exportaciones para tal fin.

Se confecciona otra base, pero ahora con el ICG en valores (no en ranking) junto con las exportaciones. A su vez se testea la implicancia que el índice puede generar en uno y dos periodos posteriores al actual, es decir rezagando la variable. Es decir si las variaciones que los países experimenten año a año en el índice deberían tener su correlato en las fluctuaciones de las exportaciones ya sea en el mismo período, en el período subsiguiente o en el posterior. Las funciones a testear serán:

$$Expo = \alpha + \beta (\text{Indice de Competitividad Global}) + e$$

$$Expo^{+1} = \alpha + \beta (\text{Indice de Competitividad Global}) + e$$

$$Expo^{+2} = \alpha + \beta (\text{Indice de Competitividad Global}) + e$$

Los testeos se realizan de forma individual para poder aislar las conclusiones y se efectuarlas bajo la misma metodología de datos de panel utilizada anteriormente.

Para las estimaciones en mínimos cuadrados clásicos de muestras en datos de panel los estimadores serán consistentes y con una distribución aproximadamente normal para muestras grandes, sin embargo es muy probable que las unidades de corte transversal tengan correlación en los errores para los diferentes períodos temporales.

Si se diera el caso que no se incluya una variable, estos errores estándar usuales no serían válidos, al estar en duda la confiabilidad de los errores, será prudente calcularlos nuevamente. Calcularé los errores estándar robustos. Una vez calculado lo comparo con los obtenidos por los mínimos cuadrados clásicos. El resultado del cálculo arroja errores standard más pequeños en el caso de la tasa de cambio y caso inverso para el Índice de Competitividad Global. Con errores standard más pequeños la estimación tendería a ser más sólida. Si tomásemos el primer cálculo estaríamos concluyendo que el ICG tienen su correlación con las exportaciones de los países, sin embargo ajustado dicha estimación no arrojaría un resultado tal.

Para finalizar con los análisis econométricos calcularé por efectos fijos. Si suponemos efectos fijos, imponemos que los efectos en el tiempo sean independientes para cada país y que posiblemente

esté correlacionada con sus regresores. Será de utilidad para el caso en que se crea que el intercepto tiene una covarianza diferente a 0 con las variables explicativas.  $Cov(X_{it}; \alpha_i) \neq 0$

Al transformar el modelo se estaría eliminando la heterogeneidad no observada en mínimos cuadrados, limitando las desviaciones de cada variable respecto a su media individual. A través de la comparación entre los coeficientes se puede observar que varían entre las regresiones por mínimos cuadrados, mínimos cuadrados robustos y por efectos fijos. Los diferentes métodos de estimación, arrojarán variaciones fundamentalmente en los errores estándar, afectando por lo tanto la significatividad de dichos coeficientes.

Se podrá ver que con respecto a las anteriores regresiones, la estimación por efectos fijos arrojará cambios en los coeficientes, en algunos casos de cierta significancia. Esto nos dará el indicio de que las variables no observadas serán significativas en la estimación. La covarianza entre dicho efecto no visualizado y las variables explicativas no será nulo.

Si bien, por la observación de los cambios coeficientes y errores estándar en los puntos anteriores se podrá aproximar la idea de la importancia de los efectos no observados en las regresiones, se realizará un test para confirmar esta hipótesis. Puntualmente se realizará el test de Hausman, cuya resultado nos dará la confirmación acerca de la relevancia de dichos efectos. Según los resultados observados rechazamos la hipótesis nula de que los efectos no observados no son significativos a la hora de estimar. Al 5% de significatividad correspondería usar efectos fijos. Las  $\beta$  de las variables que sí varían en el tiempo son significativas, y esta será la razón por la que optemos por el modelo de efectos fijos.

Resumiendo los pasos que fuimos haciendo tenemos que en un primer momento se estimó por mínimos cuadrados ordinarios lo cual nos daba que el índice tenía correlación con el nivel de exportaciones de los países. Luego se intentó corregir posibles problemas en los errores calculando una estimación robusta, lo cual dio que no solamente el índice, sino que también la tasa de cambio nominal tienen senderos similares. Para finalizar se calculó por efectos fijos para corroborar si las variable no contempladas son significativas a la hora de la estimación. Esto, corroborándolo por el test de Hausman nos dirá que sí.

## RESULTADOS

El presente trabajo además de realizar una revisión de las teorías y fundamentos se propone revisar los datos a los que se pueden acceder. Por dicha razón esta sección se concentrará en dos aspectos de análisis, tal como se detalló en la sección anterior por un lado se toman los anexos metodológicos de los reportes buscando clarificar las fuentes de información y como se compone el índice, y por otro lado se busca analizar la utilidad de los resultados que el índice puede generar.

Se comienza describiendo las fuentes del reporte, estas son de 2 tipos, por un lado están los datos concretos, los cuales llamaré cuantitativos o “duros”, y los datos provenientes de la encuesta ejecutiva, o de percepción. Entre los datos cuantitativos, se incluyen fuentes como organismos internacionales, El Fondo Monetario Internacional, el Banco Mundial, la UNESCO, la Organización mundial de la Salud y la International Telecommunication Union. Y a su vez los datos de percepción estarán conformados principalmente por encuesta ejecutiva realizada año a año en el Foro Económico Mundial.

La encuesta ejecutiva o como prefieren presentarlo “la voz de la comunidad de negocios”, toma opiniones de líderes mundiales en cuanto a diversos temas, buscando abarcar información que los índices de organismos transnacionales muchas veces no logran abarcar. Claramente la trascendencia de esta encuesta es notable, siendo fuente de consulta y tomándose como referencia mundialmente. La misma se realiza a través de preguntas sobre una gran variedad de temas, entendiéndose que las personas que los respondan plasmaran su visión acerca de la realidad simplemente respondiendo esas preguntas según un ranking de ponderación del 1 al 7.<sup>4</sup>

**Tabla 2: Distribución de los Grupos de Pilares según tipo de fuentes de datos.**

	<i>REQUERIMIENTOS BÁSICOS</i>	<i>POTENCIADORES DE EFICIENCIA</i>	<i>FACTORES DE INNOVACIÓN Y SOFISTICACIÓN</i>
<i>Datos de percepción (encuestas)</i>	<i>67%</i>	<i>67%</i>	<i>88%</i>
<i>Datos cuantitativos "duros"</i>	<i>33%</i>	<i>33%</i>	<i>12%</i>

Tal como se observa en la Tabla 2, los grupos de pilares tendrán su composición entre datos duros y de percepción. A su vez se replica en los indicadores este mismo comportamiento; como se nombró anteriormente la preponderancia de cada subíndice dependerá de la valuación del grado de desarrollo que se evaluara. Sin embargo la encuesta ejecutiva, tiene similar participación en cantidades de indicadores a evaluar en todos los subíndices. Tanto en los indicadores básicos (BASIC REQUIREMENTS) como en los indicadores que reflejan la eficiencia (EFFICIENCY ENHANCERS) un 66% de los datos extraídos corresponden a las encuestas. A su vez los indicadores que plasman la innovación y la sofisticación (INNOVATION AND SOFISTICATION FACTORS) el número ascienden a 88%. Con esto se quiere explicar, que independientemente de la ponderación de los países según su grado de desarrollo, las fuentes de datos son las mismas, es decir las mismas personas respondiendo a preguntas tanto en indicadores de un pilar como de otro. La información extraída

<sup>4</sup> Para mayor detalle ver Anexo 2



podría verse afectada por estos motivos. La opción de contar con datos basados en percepciones es una elección por parte de los hacedores del índice, ya que años anteriores el comportamiento era el mismo y si el ICG sufrió cambios no se hizo eje en este tema.

Volviendo al peso de las encuestas, esta se distribuye de diferente manera en los distintos grupos de pilares y a su vez en los diferentes pilares. Si aplicamos una sumatoria simple de los porcentajes individuales que aporta cada indicador, y dependiendo de las ponderaciones que se lo otorguen al país de acuerdo al grado de desarrollo que se lo categoriza, obtenemos que el peso de las encuestas podrá ir **desde un 39% hasta un 77%** del valor final del índice. Relegándose los datos o índices obtenidos por medio de organismos internacionales a pesar desde un 23% hasta un 71% de acuerdo a la clasificación del país.

**Tabla 3: Peso relativo según tipo de fuentes de datos de cada pilar del índice.**

<b>Pilar</b>	<b>Tipo de Dato</b>	<b>Tipo de datos</b>
Pilar 1: Instituciones	Encuesta	100%
Pilar 2: Infraestructura	Datos - Indices	42%
	Encuesta	58%
Pilar 3: Entorno macroeconómico	Datos - Indices	100%
Pilar 4: Salud y educación primaria	Datos - Indices	56%
	Encuesta	44%
Pilar 5: educación superior y capacitación	Datos - Indices	33%
	Encuesta	67%
Pilar 6: Eficiencia del mercado de bienes	Datos - Indices	24%
	Encuesta	76%
Pilar 7: eficiencia del mercado laboral	Datos - Indices	20%
	Encuesta	80%
Pilar 8: Financial market development	Datos - Indices	17%
	Encuesta	83%
Pilar 9: Technological readiness	Datos - Indices	40%
	Encuesta	60%
Pilar 10: tamaño del mercado	Datos - Indices	100%
Pilar 11: sofisticación empresarial	Encuesta	100%
Pilar 12: Innovación	Datos - Indices	14%
	Encuesta	86%

Este comportamiento no es uniforme en los indicadores. El subíndice que lógicamente más pondera las encuestas será el que abarca los factores de innovación y sofisticación, observándose una notoria diferencia en cuanto al peso de estas.

De los 114 indicadores que se utilizan para el armado del índice, 80 corresponden a información extraída de la encuesta ejecutiva realizada. Es decir, alrededor del 70% de las fuentes de datos corresponden a un mismo centro de información, extraído de la encuesta a líderes globales.

**Tabla 4: Distribución del tipo de fuentes de datos del índice.**

	<i>Cantidad de indicadores</i>		<i>Peso relativo</i>	
	<i>Numero</i>	<i>%</i>	<i>Mínimo posible</i>	<i>Máximo posible</i>
<i>Datos de percepción (encuestas)</i>	<b>80</b>	<b>70%</b>	<b>39%</b>	<b>77%</b>
<i>Datos cuantitativos "duros"</i>	<b>34</b>	<b>30%</b>	<b>23%</b>	<b>61%</b>

Los datos duros serán los que menos aporten a la composición final del índice. Como se puede ver en la tabla 4, los indicadores provenientes de la encuesta ejecutiva serán 80 de los 114, sin embargo mediante los pesos relativos asignados por los técnicos la participación disminuye. En lo referente a la participación de estos indicadores cabe hacer una aclaración importante. La suma de la ponderación cuyos resultantes son los mínimos o máximos alcanzados no son exactos esto se debe a que los cálculos realizados se efectúan según estimaciones en base a los datos de acceso público emitidos por el foro<sup>5</sup>. Como resultado no solamente se ve la participación principal de datos provenientes de percepciones, con todos los inconvenientes metodológicos que se puedan llegar a suscitar, sino que se evalúa la persistencia de esta metodología, notándose como una elección por parte de los técnicos responsables de su armado.

Para finalizar con los tipos de datos que utiliza el índice ya se ha hecho referencia a que la evolución del índice ha sufrido cambios año a años, pero es importante notar que por lo menos en la última versión del índice (2017-2018), no se toman en cuenta ciertos indicadores, aunque si los agregan como información pertinente en su reporte. Puntualmente son:

- 1.17 Comportamiento ético de las empresas
- 1.18 Fortaleza de las normas de auditoría e información
- 1.19 Eficacia de los consejos de administración
- 1.20 Protección de los intereses de los accionistas minoritarios
- 1.21 Fortaleza de la protección del inversionista
- 10.03 PIB (PPP)
- 10.04 Exportaciones como porcentaje del PIB

<sup>5</sup> Se detalla con mayor precisión en la sección metodológica.

Como se hizo referencia al comenzar la sección, posterior al análisis del tipo de datos se procede a corroborar la utilidad del índice. Para ello se efectuaron dos tipos de testeos econométricos. En primera instancia se corroboró la variabilidad del índice, junto con 7 de los pilares del mismo.

Con este análisis se busca analizar si realmente el ranking efectuado año a año por el Foro Económico Mundial, cumple su función y toma relevancia. A simple vista queda expuesto que hace más de 4 años Suiza se ubica en el primer lugar, siendo los países subsiguientes muy similares y con poco movimiento año a año. Esto es bastante lógico ya que el índice valúa en gran medida aspectos estructurales, muy difíciles de cambiar de un año a otro, quizás en países como Suiza, Estados Unidos, Singapore o algunos de los que se encuentran encabezando el ranking, los aumentos en infraestructura pudieran ser muy marginales de un año a otro, pero países como Zimbabwe o Argentina si es posible que varíen de un año a otro. Un pequeño cambio en la calidad de sus rutas o un cambio de gobierno que potencie la credibilidad de su contexto macroeconómico pueden generar variaciones significativas, plasmándose en el resultado del índice ya sea ganando o perdiendo varias posiciones. Es por eso que el testeo acerca de la variabilidad de los mismos puede aportar un aspecto más sólido para afirmar los resultados.

**Tabla 5: Variación en el tiempo del ICG y pilares.**

<i>Variación en el Tiempo</i>	
<i>Global Competitiveness Index</i>	<i>7.748</i>
<i>1st pillar Institutions</i>	<i>10.850</i>
<i>2nd pillar Infrastructure</i>	<i>7.810</i>
<i>3rd pillar Macroeconomic environment</i>	<i>19.266</i>
<i>4th pillar Health and primary education</i>	<i>8.288</i>
<i>5th pillar Higher education and training</i>	<i>7.233</i>
<i>9th pillar Technological readiness</i>	<i>7.467</i>
<i>12th pillar Innovation</i>	<i>11.993</i>

La tabla 5 expone la variación en el tiempo de las variables en cuestión. Como se puede notar de todas las variables testeadas serán mayores a 7, esto nos dice que el ranking elaborado año a año si sufre cambios, es decir que las 134 economías tendrán fluctuaciones y cambios de posiciones entre si. Tanto las percepciones, como los datos duros extraídos mostrarán variaciones, si se hubiese dado el caso de que la variación en el tiempo fuese cero, tendríamos que dudar de la utilidad práctica que el índice podría aportar.

Un detalle a ver es la diferencia entre la variación que hay entre los diferentes índices. Por ejemplo el tercer pilar es el que mayores cambios presenta, dicho pilar se determina en base a 5 indicadores, Balance presupuestario del gobierno, Ahorro nacional bruto, Inflación, deuda del gobierno, Calificación crediticia del país. (Ver Anexo 2). La realidad es que en países en vías de

desarrollo estos indicadores experimentan grandes cambios, muchas veces vertiginosos, por lo que no es llamativo dicho resultado.

Si se estableciese un orden de mayor a menor variación de los pilares encontraríamos que vendrían el pilar 12 referente al grado de innovación que el país tenga y el pilar 1, relativo a las instituciones. Lo llamativo de estos pilares es que en ambos se tendería a pensar que cualquier cambio en esos ámbitos llevaría cierto tiempo. Por el lado de las instituciones, si bien es cierto el entusiasmo o pesimismo que un gobierno nuevo o un contexto económico pudiesen generar es un factor a tener en cuenta, los procesos que involucren instituciones llevan un tiempo de desarrollo y consolidación. Por el lado de la innovación más aún, la innovación no nace de la nada sino que resulta de un proceso de inversión, de investigación y desarrollo, de educación, por eso llama también la atención semejantes variabilidades. Sin embargo un aspecto que ambos comparten es la presencia de datos de percepción como fuente principal de la cuales se nutren los pilares. Como se puede ver, el peso relativo de las encuestas en el pilar 1 es del 100% y del pilar 12 un 86%. Claramente se podrá identificar un tema a destacar respecto a esto.

Los demás pilares analizados y el ICG presentan comportamientos similares. Con una variabilidad entre el 7 y 8, lo que lleva a pensar que es el comportamiento medio. Cabe aclarar que la distribución de la fuente de datos de dichos pilares también resulta más pareja, no superando más que el 66% de encuestas contra el 33% de datos duros. Este análisis nos lleva a pensar que la distribución interna de la fuente de datos también es importante.

Para ampliar el detalle se citará un ejemplo de los cambios del índice. Para ello se toma a la Argentina, debido al conocimiento de la economía.

**Tabla 6: ICG y principales pilares para la Argentina (2007-2017)**

Indicador	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Global Competitiveness Index	85	88	85	87	85	94	104	104	106	104	92
1st pillar Institutions	123	128	126	132	134	138	143	137	135	130	113
2nd pillar Infrastructure	81	87	88	77	81	86	89	89	87	85	81
3rd pillar Macroeconomic environment	64	64	48	54	62	94	111	102	114	130	125
4th pillar Health and primary education	54	61	59	60	56	59	61	67	68	63	64
5th pillar Higher education and training	51	56	55	55	54	53	49	45	39	40	38
9th pillar Technological readiness	78	76	68	73	64	67	88	82	69	69	66
12th pillar Innovation	91	98	86	73	78	91	104	97	93	81	72

Como se podrá observar en el cuadro 6, la Argentina a nivel global ha sufrido una caída en el ranking de competitividad de más de casi 20 lugares para el 2016, retomando 12 lugares para el 2017. Se podrán destacar ciertos temas, en primer lugar llama la atención la brusca caída experimentada en el tercer pilar, bajando casi 61 lugares en el ranking, situándose entre las peores economías en dicho aspecto. En los otros pilares en general conserva cierto nivel, si bien en algunos pierde posiciones, en varios también lo incrementa. En general se podría destacar el punto fuerte en salud y educación primaria y hacer un gran llamado de atención en lo referente al tema de instituciones. Estas no experimentan demasiadas fluctuaciones pero se ubica en una

posición bastante mala, evidenciado el descreimiento (100% de sus fuentes corresponden a encuestas) por las instituciones del país.

Las exportaciones están íntimamente relacionadas con la competitividad de una nación. Tal como se abordó con anterioridad estas serán el resultado de la inmersión de un país en el mundo. Cada una de las empresas que quieran colocar productos en el mundo deberá contar con costos competitivos, calidad superior, innovación única, o alguna otra característica que haga que el bien o servicio que aquella empresa vende sea requerido por otra persona o empresa al otro lado del mundo. A partir de esta idea se procederá a testear la lógica que sugiere que el avance o retroceso en el ranking que el Foro Económico Mundial confecciona año a año debiera tener su correlato en las importaciones, o eso al menos se supondría.<sup>6</sup>

Mediante los datos extraídos se realizó un análisis transversal de los países, comparando la evolución año a año tanto del ICG como las exportaciones.

**Tabla 7: Regresión de ICG y Exportaciones (como % del PBI) (2007-2017)**

	Exportaciones en t	Exportaciones en t+1	Exportaciones en t+2
Coefficiente	0.0640913	-1.810511	-5.086778
Error Standard	1.828725	1.872052	1.978572
t	0.04	-0.97	-2.57
P >  z	0.972	0.334	0.01
[ 95 % Intervalos de Confianza]	-3.523335 3.651518	-5.483045 1.862024	-8.968723 -1.204833

La tabla 7 muestra el resultado de los testeos realizados. En un primer momento se regresó por mínimos cuadrados clásicos a las al ICG y a las exportaciones como porcentaje del PBI de cada país perteneciente al índice. Las mismas se realizaron respecto a los datos anuales de ambos indicadores, es decir GCI 2007 y EXPO 2007, y así sucesivamente para cada país. Esto indicó que existía una correlación entre las fluctuaciones del índice y las exportaciones de los países. Los resultados fueron similares, aunque con menor grado de precisión para las comparaciones respecto a las exportaciones en t+1 períodos y t+2 períodos.<sup>7</sup>

Sin embargo luego se efectuó una corrección de la regresión, por medio de un modelo de efectos fijos se detectó un problema en la estimación. A partir de esto se observa que a la hora de evaluar una posible correlación del ICG respecto a las exportaciones no se encuentran justificativo para afirmarlos. Lo que sí se podría afirmar es que cuando se incorporan lags a la variable de las

<sup>6</sup> En cuanto a las exportaciones cabe aclarar un punto, llamativamente en años anteriores los reportes del ICG incluían a las exportaciones como parte del índice, de esta forma se acota el periodo de tiempo susceptible a extraer datos (en la metodología 2017-2018, dicho indicador no es tenido en cuenta, si bien se hace referencia al mismo).

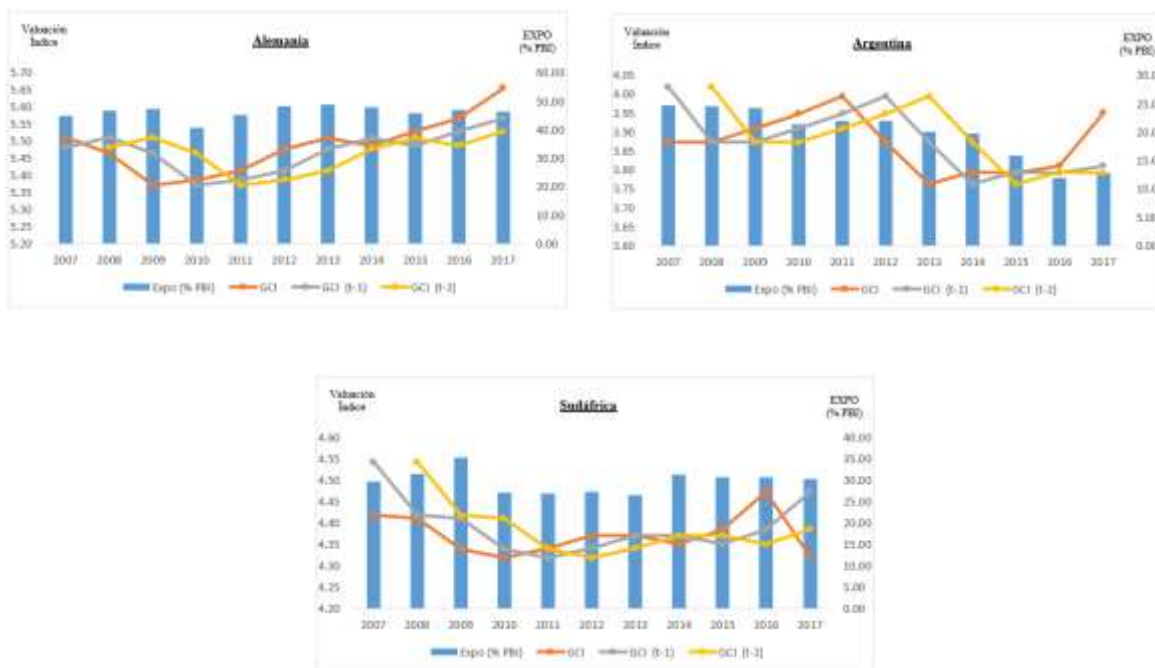
<sup>7</sup> Se detallan resultados y salidas de stata en anexo 6

exportaciones, es decir que los efectos que el ICG traería aparejado no tendrían su correlato inmediatamente, sino que a medida que se evidenciarían con un cierto tiempo, el impacto se vería en más de 1 periodo.

Basándome en el análisis al 95% de confianza no se podrá sostener que el GCI fuera explicativo del nivel de exportaciones de un país, ni en el mismo año, ni en el año siguiente, ni en el subsiguiente. Pero si es importante destacar que el índice es más explicativo para el año siguiente al período y aún más para el subsiguiente.

Para ampliar este punto se citarán 3 ejemplos puntuales de países, los cuales se exponen en el Gráfico 1. Se tomará la evolución de las exportaciones y el ICG a lo largo del período de análisis.

Gráfico 1: Evolución exportaciones y ICG



La elección de los dichos países no es casual. Por un lado se toman economías de distintos continentes, para tener en cuenta los efectos regionales que en las referencias literarias se hace referencia. Además se toman economías con diferente ubicación en el ranking en cuestión. Específicamente se tomará a Alemania como un país europeo y ubicándose en los primeros puestos del ranking; a Sudáfrica el cual se ubica en el puesto 61 siendo el representante Africano; y la Argentina que ya se ha hecho referencia, situándose en el número 92 del ranking, por el continente Americano.

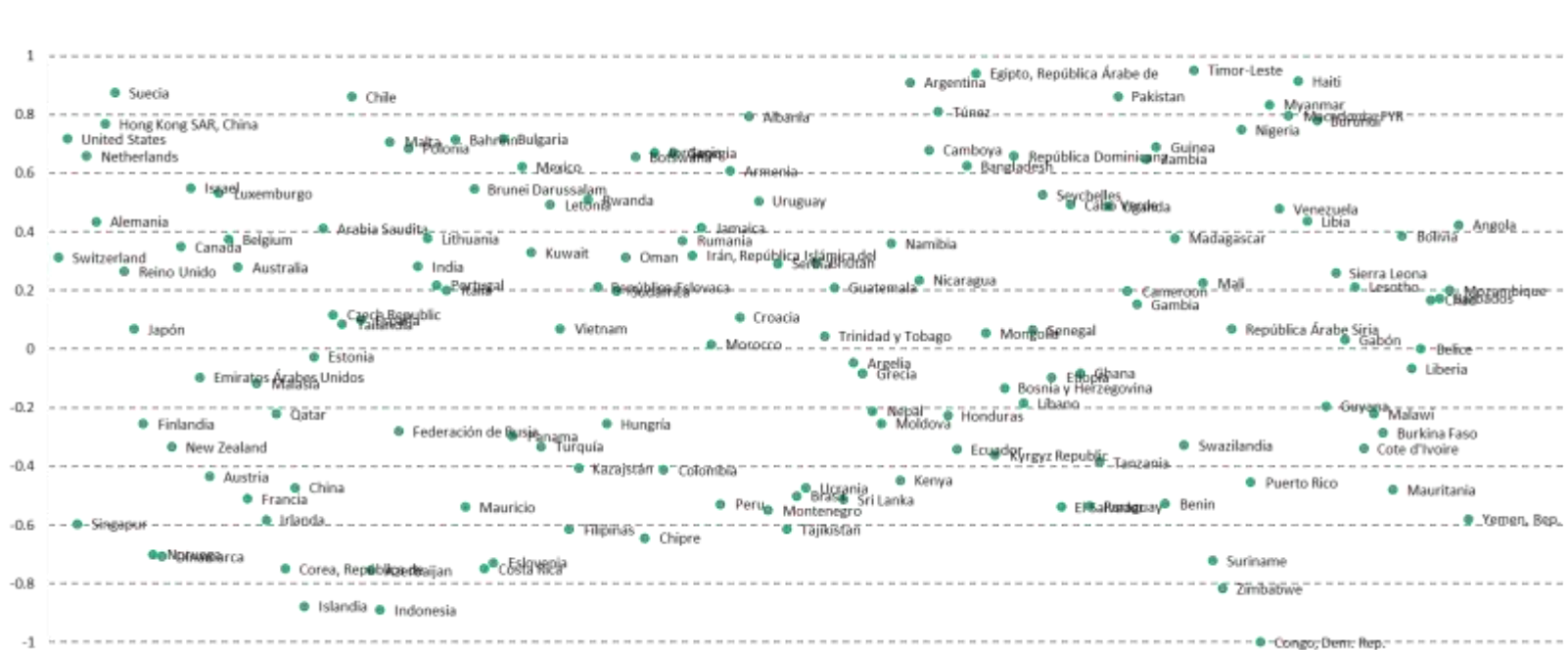
Las 3 economías presentan características dispares, pero en concreto no se evidencia un comportamiento uniforme respecto de la correlación que pudiese existir entre el índice y las exportaciones.

El caso de la Argentina es el que más correlación pareciese evidenciar, pero también es el que experimenta fluctuaciones más abruptas en las exportaciones. A partir del 2011 el índice cayó de manera destacable y su correlato con la caída en las exportaciones se ajusta en mayor medida a los 2 años de dicho reporte. Es decir, si bien se ve una tendencia en los mismos años, se denota en mayor medida con 2 años de rezago.

El caso de Sudáfrica es bastante llamativo, o mejor dicho no aporta conclusiones muy útiles en torno a esta evaluación de la correlación. Los niveles de exportación parecen bastante constantes a lo largo del período analizado, inclusive mostrando efecto contrario al esperado los primeros años, por lo que no se podría aproximar una conclusión respecto al tema.

Finalizando Alemania presenta números constantes de exportaciones con relación al PBI, entre el 40 y 50. Es posible asociarlo a una economía sólida donde, ni las percepciones, ni los índices fluctúan en demasía.

Gráfico 2: Correlación ICG y exportaciones



En el gráfico 2 se podrán ver las correlaciones puntuales de los países respecto a las exportaciones. Los países se encontrarán ordenados de izquierda a derecha según el último ranking del índice. Como se podrá observar no existe algún tipo de comportamiento uniforme entre las naciones. Las correlaciones de las variables tienden a demostrar la heterogeneidad de los resultados, dejando la posible inferencia acerca de la utilidad del índice de lado.

En resumen, no se obtienen datos para realizar inferencias, por lo que no se puede asegurar, ni negar la correlación, pero si se observa una tendencia medianamente similar, acentuándose mediante rezagos de 2 años de la variable, ubicado en peor posición en el ranking, como sucede con la Argentina.

## DISCUSIÓN

Se expondrán las limitaciones del modelo planteado por el Foro Económico Mundial para la confección del ICG y críticas recurrentes a los datos presentados. Ya he destacado anteriormente la importancia de tener índices sólidos para poder tomar decisiones, los hacedores de política, empresas, y diferentes organizaciones prestan especial atención los resultados de este tipo de índices, su alcance y sus fluctuaciones año a año. Las críticas o temas a rever que se proponen en esta sección serán la variación de la ponderación según el peso de cada economía; el cambio que acontece año a año de la metodología utilizada; el fuerte peso de encuestas ejecutivas; y la falta de acceso a la información de la metodología de armado del índice son críticas resonantes del ICG.

Comenzaré por la diferenciación de ponderación de los indicadores entre países según el peso de la propia economía. Los factores de competitividad tienen asignados pesos relativos para la formación del índice, y dentro de los factores a su vez también tienen cierto peso relativo. La cuestión que el reporte asigna dichos pesos relativos según “based on the economic growth literatur”. Pero en ningún momento define ciertamente a que literatura se refiere. En mi opinión el objetivo de la diferencia de valuación de ponderación de los pilares es justamente atacar el problema destacado por Sanjaya Lall (2001) en el que exponía que se tendía a favorecer modelos asociados a la eficiencia del mercado. A través del cambio de ponderaciones que cada país tendrá se tenderá a equiparar el índice en mayor medida a los requerimientos básicos en aquellos países con menor producto per cápita. Es decir mientras menos producto per cápita tengan las naciones, mayor peso relativo tendrán los requerimientos básicos y menos los que respectan a la innovación y sofisticación de factores. Caso inverso para los países como mayor producto per cápita. De esta manera los estados de los países se tenderán a respetar, teniendo en cuenta las “etapas” en que los países se encuentren.

Una particularidad llamativa es la diferencia entre los criterios de exposición de información entre los mismos reportes del ICG, año tras año. Es decir, puede ser que un año se cuente con acceso bastante completo de la información, y otro por consiguiente no, por ese motivo es difícil la determinación de los datos y su alcance. Por esta razón se hace difícil exponer con detalle la variabilidad del peso que se le asigna a los indicadores año a año, sin embargo podemos citar un ejemplo concreto, que es la composición del pilar número 10. En 2017 el 75% del valor del mismo corresponde al indicador “Índice de tamaño del mercado interno”, dejando el 25% restante al indicador “Índice de tamaño del mercado extranjero”. Ambos son datos duros, es decir que son el producto de institutos de estadísticas o internacionales o propios de las naciones, pero basados en un dato concreto de las diferentes economías. Lo llamativo es que años antes el indicador “Exportaciones como porcentaje del PIB” formaba parte importante del aporte al total de la valuación del respectivo pilar. Es real que sería más lógico interpretar la causalidad de forma inversa y de alguna manera se justifica su omisión, pero no se entiende porque en años previos se lo incluye y en años posteriores, como el 2017, se lo deja de lado. Otro ejemplo puede ser simplemente notar que en 1999 se toma un total de 173 indicadores para el índice, los cuales hoy en día se reducen a 104.

Como se ha valuado en la sección anterior el peso de la encuesta ejecutiva toma una significancia relevante, citaré nuevamente a Sanjaya Lall quien profundiza en su análisis acerca de las



respuestas ejecutivas. En su análisis hará referencia a la manera en que se realizan las encuestas ejecutivas, tomando la forma que los empresarios y personalidades destacadas deben responder (Anexo 1). Estas respuestas se acotan en otorgar un valor entre el 1 y el 7 según el grado de certeza. La particularidad es que las mismas tienden a ser categóricas, es decir que en la mayoría de los casos se vuelcan ya sea por el 1 o por el 7, dejando de lado los valores medios. Esto se podría interpretar como un sesgo donde ponderan los extremos, afectando el resultado de los indicadores y en consecuencia a los rankings obtenidos.

Siguiendo con el tema, el autor prosigue con su análisis acerca de la información, puntualmente concentraba su estudio en el reporte del Foro Económico Mundial realizado en el 2001. En dicho descargo el autor cuestionaba con precisión la rigurosidad de la recolección de la información. Puntualmente exponía que:

- Se utilizaba una mezcla de información entre información de calidad (encuestas) e información dura (datos medibles)
- El **91%** corresponde a respuestas provenientes del **sector privado** 25% son correspondientes a multinacionales.

En ese entonces se agrupaban los indicadores como factores de competitividad. La mayoría de los indicadores (casi el 80%) está compuesto por respuestas cualitativas, siendo además categóricos en la misma (o el extremo positivo, o el extremo negativo). En el 99 notan el problema acerca de la falta de datos cuantitativos en las mediciones para la competitividad, siendo por eso que tiendan a valorar en mayor medida estos. Sin embargo muchos de los factores de competitividad se miden en su mayoría por datos provenientes de encuestas. Se cita un extracto del reporte del Foro Económico Mundial del año 1999.

*"Wherever we have both quantitative and survey data available, we tend to give higher weight to the quantitative data... For the rest of the data however, there is often a scarcity of quantitative data, so we rely more heavily on the survey results. Furthermore, there are some aspects of competitiveness that are difficult to quantify, such as management, institutional quality and corruption, where it is preferable to rely on survey data. Therefore, for two factors, management and institutions, we rely entirely on survey data and for two other factors, infrastructure and technology, we give the survey data a weight of ¾ (WEF, 1999, p. 97).*

Al mismo tiempo destaca 4 cuestiones acerca de la información cualitativa:

- ✚ Si existe información cuantitativa y cualitativa al mismo tiempo tiene que existir una razón suficientemente fuerte para utilizarla.
- ✚ Las preguntas no pueden ser interpretadas de diversas maneras en distintos países.
- ✚ Si las personas que responden las preguntas tienen suficiente información, podrían responder para favorecer sus propios países
- ✚ Si la misma información de las preguntas es respondida de diversa manera por los diferentes encuestados provoca cierto ruido en los datos.

Pese a poder optar en varias oportunidades entre ambos tipos de datos, en muchos de ellos se opta por el índice del tinte cualitativo. Además cuestionan los tipos de preguntas realizadas, siendo en muchos casos iguales en contenido, pero preguntadas de diferente manera y muchas veces confusas y poco claras, siendo en muchos casos ambiguas. En consecuencia, según lo expuesto los índices y la valuación que se hace de los mismos estarán viciados en varios sentidos, afectando los rankings resultantes.

Para finalizar ya han sido comentados los problemas en cuanto a la restricción en el acceso a la información, sin embargo cabe puntualizar que al no ser totalmente compartida no genera simplemente cierto secretismo y desconfianza, sino que además se cae en la recurrencia de ver diferentes ponderadores valuados a lo largo de los años (inclusive agregando o sacando pilares). Esto no solo genera pérdida del valor del índice, sino que además no obedece a una cuestión básica y lógica: las comparaciones año a año, los rankings compartidos y los avances o retrocesos no se construyen acerca de la misma base, no se compara exactamente lo mismo, sino que al modificarse la composición, se modificarán también los resultados.

## CONCLUSIONES

Se procedió con el análisis de aspectos referentes al Índice de Competitividad Global, fundamentalmente en lo que respecta a su concepción metodológica, sus teorías que lo sustentan y la utilidad de sus resultados.

Desde el punto de vista de las teorías expuestas en la revisión literaria se vislumbran gran cantidad de críticas concentradas en lo que respecta a la competitividad entre los países. El principal argumento, expuesto por Krugman, se concentra en que la comparación se debiese dar entre mercados específicos y no entre países los cuales son una conjunción de muchos mercados con diferentes productividades. Siendo así el concepto estaría asociado a productividad de un país

Además del índice de Competitividad Global realizado por el Foro Económico Mundial, se citaron algunos índices alternativos, como el elaborado por el Institute for Management Development, el Doing Business del Banco Mundial e algunos propios de autores resaltados en la Bibliografía. Lo llamativo de estos es la semejanza en la concepción y elaboración.

En cuanto a la metodología existen varios puntos a destacar. Por un lado es recurrente la crítica de los autores en cuanto a los cambios en la metodología, ya sea específicamente de las ponderaciones de los indicadores descartados o de la composición de los mismos y el secretismo de la metodología.

Las encuestas ejecutivas se han expuesto en detalle en el trabajo, citando críticas y opiniones personales denotando los posibles sesgos que las mismas pueden hacer incurrir al índice. Específicamente se notó la variabilidad de pilares con gran componente de estas como fuente de datos.

En cuanto a los resultados se intentó evaluar la utilidad del índice, suponiendo la correlación que se esperaría tenga el índice con el crecimiento del mercado externo para un país. Sin embargo a través de diferentes testeos no se pudo concluir que exista una correlación entre dicho índice y las exportaciones presentes o futuras.

Concluyendo el índice de Competitividad Global es una herramienta muy poderosa tanto para estados, empresas y personalidades destacadas ya que aporta y conjuga opiniones y datos mundiales, unificándolos y generando un resultado favorable. Sin embargo también existen ciertos condicionantes en cuanto a la metodología y acceso a la información a tener en cuenta a la hora de ponderarlo, lo que relativiza el poder que el propio índice podría tener.

## REFERENCIAS

- Sanjaya Lall (2001). *Competitiveness Indices and Developing Countries: An Economic Evaluation of the Global Competitiveness Report*. World Development Vol. 29. No 9, pp 1501 – 1525
- Krugman, P (1994). *Competitiveness: A Dangerous Obsession*; Foreign Affairs No 73 pp 2
- Benzaquen, del Carpio, Zegarra & Valdiv (2010 Dicember) *Un índice Regional de Competitividad para un País – Revista CEPAL, No 102, pp 38-52.*
- Ezeala, Harrison & Fidel (2005) *Advances in Competitiveness Research*. Indiana No. 13, pp. 1
- Solow, R. (1957), *A contribution to the theory of economic growth*. Quarterly Journal of Economics, No. 70, pp 1
- Porter, M.E. (2001), *¿Dónde radica la ventaja competitiva de las naciones?*. Harvard Deusto Business Review, No 44,
- Porter, M.E. (1990), *La Ventaja Competitiva de las Naciones*.(Editorial Vergara, 1991)
- Krugman, P (1997). *La economía internacional y las mentiras de la competitividad*, Crítica
- Sanjaya Lall, (2001). *Competitiveness, Technology and Skills*. Londres, Edward Elgar
- Weber, M. (1905), *The Protestant Ethic and the Spirit of Capitalism*. Londres.
- Schumpeter, J. (1962), *Capitalismo, socialismo y democracia*. Mexico, D.F. Aguilar.
- Sloan, A. (1963), *My Years with General Motors*.
- Smith, A. (1776), *An inquiry into the nature and causes of the wealth of nations*. Nueva York, P.F. Colliers & Son Corpration.
- Drucker, P. (1969), *The Age of Discontinuity*. Nueva York, Harper & Row.
- Ricardo, D. (1817), *Principios de economía política y tributación*. Madrid, Pirámide.
- *The Global Competitiveness Report 2017-2018*. Word Economic Forum (2017, September). Ginebra.
- *The Global Competitiveness Report 2016-2017*. Word Economic Forum (2016). Ginebra.
- *The Global Competitiveness Report 2015-2016*. Word Economic Forum (2015). Ginebra.
- *The Global Competitiveness Report 2014-2015*. Word Economic Forum (2014). Ginebra.

- *The Global Competitiveness Report 2013-2014. World Economic Forum (2013). Ginebra.*
- *The Global Competitiveness Report 2012-2013. World Economic Forum (2012). Ginebra.*
- *The Global Competitiveness Report 2011-2012. World Economic Forum (2011). Ginebra.*
- *The Global Competitiveness Report 2010-2011. World Economic Forum (2010). Ginebra.*
- *The Global Competitiveness Report 2009-2010. World Economic Forum (2009). Ginebra.*
- *The Global Competitiveness Report 2008-2008. World Economic Forum (2008). Ginebra.*
- *The Global Competitiveness Report 2006-2017. World Economic Forum (2006). Ginebra.*

## APÉNDICE .

### Anexo 1: Peso relativo de Grupo de Pilares, Pilares, Grupo de Indicadores e Indicadores

Categoría	Pilar	Subíndice	Tipo de Dato	Ponderación				
				Categoría		Pilar	Indicador	
				Mín	Máx		Total	Individual
REQUERIMIENTOS BÁSICOS	Pilar 1: Instituciones	1.01 Derechos de propiedad	Encuesta	0.2	0.6	0.25	20	0.100
REQUERIMIENTOS BÁSICOS	Pilar 1: Instituciones	1.02 Protección de la propiedad intelectual	Encuesta	0.2	0.6	0.25		0.100
REQUERIMIENTOS BÁSICOS	Pilar 1: Instituciones	1.03 Desvío de fondos públicos	Encuesta	0.2	0.6	0.25	20	0.067
REQUERIMIENTOS BÁSICOS	Pilar 1: Instituciones	1.04 Confianza del público en los políticos	Encuesta	0.2	0.6	0.25		0.067
REQUERIMIENTOS BÁSICOS	Pilar 1: Instituciones	1.05 Pagos irregulares y sobornos	Encuesta	0.2	0.6	0.25		0.067
REQUERIMIENTOS BÁSICOS	Pilar 1: Instituciones	1.06 Independencia judicial	Encuesta	0.2	0.6	0.25	20	0.100
REQUERIMIENTOS BÁSICOS	Pilar 1: Instituciones	1.07 Favoritismo en las decisiones de los funcionarios del gobierno	Encuesta	0.2	0.6	0.25		0.100
REQUERIMIENTOS BÁSICOS	Pilar 1: Instituciones	1.08 Eficiencia del gasto gubernamental	Encuesta	0.2	0.6	0.25	20	0.040
REQUERIMIENTOS BÁSICOS	Pilar 1: Instituciones	1.09 Carga de la regulación gubernamental	Encuesta	0.2	0.6	0.25		0.040
REQUERIMIENTOS BÁSICOS	Pilar 1: Instituciones	1.10 Eficiencia del marco legal en la solución de controversias	Encuesta	0.2	0.6	0.25		0.040
REQUERIMIENTOS BÁSICOS	Pilar 1: Instituciones	1.11 Eficiencia del marco legal en regulaciones desafiantes	Encuesta	0.2	0.6	0.25		0.040
REQUERIMIENTOS BÁSICOS	Pilar 1: Instituciones	1.12 Transparencia de la formulación de políticas gubernamentales	Encuesta	0.2	0.6	0.25		0.040
REQUERIMIENTOS BÁSICOS	Pilar 1: Instituciones	1.13 Costos comerciales del terrorismo	Encuesta	0.2	0.6	0.25	20	0.050
REQUERIMIENTOS BÁSICOS	Pilar 1: Instituciones	1.14 Costos comerciales del crimen y la violencia	Encuesta	0.2	0.6	0.25		0.050
REQUERIMIENTOS BÁSICOS	Pilar 1: Instituciones	1.15 Crimen organizado	Encuesta	0.2	0.6	0.25		0.050
REQUERIMIENTOS BÁSICOS	Pilar 1: Instituciones	1.16 Fiabilidad de los servicios policiales	Encuesta	0.2	0.6	0.25		0.050
REQUERIMIENTOS BÁSICOS	Pilar 1: Instituciones	1.17 Comportamiento ético de las empresas	Encuesta	0.2	0.6	0.25	0	0.000
REQUERIMIENTOS BÁSICOS	Pilar 1: Instituciones	1.18 Fortaleza de las normas de auditoría e información	Encuesta	0.2	0.6	0.25	0	0.000
REQUERIMIENTOS BÁSICOS	Pilar 1: Instituciones	1.19 Eficacia de los consejos de administración	Encuesta	0.2	0.6	0.25	0	0.000
REQUERIMIENTOS BÁSICOS	Pilar 1: Instituciones	1.20 Protección de los intereses de los accionistas minoritarios	Encuesta	0.2	0.6	0.25	0	0.000
REQUERIMIENTOS BÁSICOS	Pilar 1: Instituciones	1.21 Fortaleza de la protección del inversionista	Dato duro	0.2	0.6	0.25	0	0.000
REQUERIMIENTOS BÁSICOS	Pilar 2: Infraestructura	2.01 Calidad de la infraestructura general	Encuesta	0.2	0.6	0.25	50	0.083
REQUERIMIENTOS BÁSICOS	Pilar 2: Infraestructura	2.02 Calidad de las carreteras	Encuesta	0.2	0.6	0.25		0.083
REQUERIMIENTOS BÁSICOS	Pilar 2: Infraestructura	2.03 Calidad de la infraestructura ferroviaria	Encuesta	0.2	0.6	0.25		0.083
REQUERIMIENTOS BÁSICOS	Pilar 2: Infraestructura	2.04 Calidad de la infraestructura portuaria	Encuesta	0.2	0.6	0.25		0.083
REQUERIMIENTOS BÁSICOS	Pilar 2: Infraestructura	2.05 Calidad de la infraestructura de transporte aéreo	Encuesta	0.2	0.6	0.25		0.083
REQUERIMIENTOS BÁSICOS	Pilar 2: Infraestructura	2.06 kilómetros disponibles de asiento de avión	Dato duro	0.2	0.6	0.25		0.083
REQUERIMIENTOS BÁSICOS	Pilar 2: Infraestructura	2.07 Calidad del suministro de electricidad	Encuesta	0.2	0.6	0.25	50	0.167

REQUERIMIENTOS BÁSICOS	Pilar 2: Infraestructura	2.08 Suscripciones a teléfonos móviles y celulares	Dato duro	0.2	0.6	0.25		0.167
REQUERIMIENTOS BÁSICOS	Pilar 2: Infraestructura	2.09 líneas telefónicas fijas	Dato duro	0.2	0.6	0.25		0.167
REQUERIMIENTOS BÁSICOS	Pilar 3: Entorno macroeconómico	3.01 Balance presupuestario del gobierno	Dato duro	0.2	0.6	0.25	100	0.200
REQUERIMIENTOS BÁSICOS	Pilar 3: Entorno macroeconómico	3.02 Ahorro nacional bruto	Dato duro	0.2	0.6	0.25		0.200
REQUERIMIENTOS BÁSICOS	Pilar 3: Entorno macroeconómico	3.03 Inflación	Dato duro	0.2	0.6	0.25		0.200
REQUERIMIENTOS BÁSICOS	Pilar 3: Entorno macroeconómico	3.04 deuda del gobierno	Dato duro	0.2	0.6	0.25		0.200
REQUERIMIENTOS BÁSICOS	Pilar 3: Entorno macroeconómico	3.05 Calificación crediticia del país	Dato duro	0.2	0.6	0.25		0.200
REQUERIMIENTOS BÁSICOS	Pilar 4: Salud y educación primaria	4.01 incidencia de malaria	Dato duro	0.2	0.6	0.25	50	0.063
REQUERIMIENTOS BÁSICOS	Pilar 4: Salud y educación primaria	4.02 Impacto empresarial de la malaria	Encuesta	0.2	0.6	0.25		0.063
REQUERIMIENTOS BÁSICOS	Pilar 4: Salud y educación primaria	4.03 incidencia de tuberculosis	Dato duro	0.2	0.6	0.25		0.063
REQUERIMIENTOS BÁSICOS	Pilar 4: Salud y educación primaria	4.04 Impacto empresarial de la tuberculosis	Encuesta	0.2	0.6	0.25		0.063
REQUERIMIENTOS BÁSICOS	Pilar 4: Salud y educación primaria	4.05 Prevalencia del VIH	Dato duro	0.2	0.6	0.25		0.063
REQUERIMIENTOS BÁSICOS	Pilar 4: Salud y educación primaria	4.06 Impacto empresarial del VIH / SIDA	Encuesta	0.2	0.6	0.25		0.063
REQUERIMIENTOS BÁSICOS	Pilar 4: Salud y educación primaria	4.07 Mortalidad infantil	Dato duro	0.2	0.6	0.25		0.063
REQUERIMIENTOS BÁSICOS	Pilar 4: Salud y educación primaria	4.08 Esperanza de vida	Dato duro	0.2	0.6	0.25		0.063
REQUERIMIENTOS BÁSICOS	Pilar 4: Salud y educación primaria	4.09 Calidad de la educación primaria	Encuesta	0.2	0.6	0.25		50
REQUERIMIENTOS BÁSICOS	Pilar 4: Salud y educación primaria	4.10 Tasa de matriculación en educación primaria	Dato duro	0.2	0.6	0.25	0.250	
POTENCIADORES DE EFICIENCIA	Pilar 5: educación superior y capacitación	5.01 Tasa de matriculación en educación secundaria	Dato duro	0.35	0.5	0.16667	33	0.165
POTENCIADORES DE EFICIENCIA	Pilar 5: educación superior y capacitación	5.02 Tasa de matriculación en educación terciaria	Dato duro	0.35	0.5	0.16667		0.165
POTENCIADORES DE EFICIENCIA	Pilar 5: educación superior y capacitación	5.03 Calidad del sistema educativo	Encuesta	0.35	0.5	0.16667	33	0.083
POTENCIADORES DE EFICIENCIA	Pilar 5: educación superior y capacitación	5.04 Calidad de la educación matemática y científica	Encuesta	0.35	0.5	0.16667		0.083
POTENCIADORES DE EFICIENCIA	Pilar 5: educación superior y capacitación	5.05 Calidad de las escuelas de gestión	Encuesta	0.35	0.5	0.16667		0.083
POTENCIADORES DE EFICIENCIA	Pilar 5: educación superior y capacitación	5.06 Acceso a Internet en las escuelas	Encuesta	0.35	0.5	0.16667		0.083
POTENCIADORES DE EFICIENCIA	Pilar 5: educación superior y capacitación	5.07 Disponibilidad local de servicios de capacitación especializados	Encuesta	0.35	0.5	0.16667	33	0.165
POTENCIADORES DE EFICIENCIA	Pilar 5: educación superior y capacitación	5.08 Alcance de la capacitación del personal	Encuesta	0.35	0.5	0.16667		0.165
POTENCIADORES DE EFICIENCIA	Pilar 6: Eficiencia del mercado de bienes	6.01 Intensidad de la competencia local	Encuesta	0.35	0.5	0.16667	67	0.048
POTENCIADORES DE EFICIENCIA	Pilar 6: Eficiencia del mercado de bienes	6.02 Alcance del dominio del mercado	Encuesta	0.35	0.5	0.16667		0.048
POTENCIADORES DE EFICIENCIA	Pilar 6: Eficiencia del mercado de bienes	6.03 Eficacia de la política antimonopolio	Encuesta	0.35	0.5	0.16667		0.048
POTENCIADORES DE EFICIENCIA	Pilar 6: Eficiencia del mercado de bienes	6.04 Efecto de los impuestos sobre los incentivos para invertir	Encuesta	0.35	0.5	0.16667		0.048
POTENCIADORES DE EFICIENCIA	Pilar 6: Eficiencia del mercado de bienes	6.05 Tasa de impuesto total	Dato duro	0.35	0.5	0.16667		0.048
POTENCIADORES DE EFICIENCIA	Pilar 6: Eficiencia del mercado de bienes	6.06 Cantidad de procedimientos requeridos para comenzar un negocio	Dato duro	0.35	0.5	0.16667		0.048
POTENCIADORES DE EFICIENCIA	Pilar 6: Eficiencia del mercado de bienes	6.07 Tiempo requerido para comenzar un negocio	Dato duro	0.35	0.5	0.16667		0.048
POTENCIADORES DE EFICIENCIA	Pilar 6: Eficiencia del mercado de bienes	6.08 Costos de la política agrícola	Encuesta	0.35	0.5	0.16667		0.048

POTENCIADORES DE EFICIENCIA	Pilar 6: Eficiencia del mercado de bienes	6.09 Prevalencia de barreras no arancelarias	Encuesta	0.35	0.5	0.16667		0.048
POTENCIADORES DE EFICIENCIA	Pilar 6: Eficiencia del mercado de bienes	6.10 Tarifas comerciales	Dato duro	0.35	0.5	0.16667		0.048
POTENCIADORES DE EFICIENCIA	Pilar 6: Eficiencia del mercado de bienes	6.11 Prevalencia de propiedad extranjera	Encuesta	0.35	0.5	0.16667		0.048
POTENCIADORES DE EFICIENCIA	Pilar 6: Eficiencia del mercado de bienes	6.12 Impacto de las reglas sobre la IED en las empresas	Encuesta	0.35	0.5	0.16667		0.048
POTENCIADORES DE EFICIENCIA	Pilar 6: Eficiencia del mercado de bienes	6.13 Carga de los procedimientos aduaneros	Encuesta	0.35	0.5	0.16667		0.048
POTENCIADORES DE EFICIENCIA	Pilar 6: Eficiencia del mercado de bienes	6.14 Importaciones como porcentaje del PIB	Dato duro	0.35	0.5	0.16667		0.048
POTENCIADORES DE EFICIENCIA	Pilar 6: Eficiencia del mercado de bienes	6.15 Grado de orientación al cliente	Encuesta	0.35	0.5	0.16667	33	0.165
POTENCIADORES DE EFICIENCIA	Pilar 6: Eficiencia del mercado de bienes	6.16 sofisticación del comprador	Encuesta	0.35	0.5	0.16667		0.165
POTENCIADORES DE EFICIENCIA	Pilar 7: eficiencia del mercado laboral	7.01 Cooperación en las relaciones entre trabajadores y empleadores	Encuesta	0.35	0.5	0.16667	50	0.100
POTENCIADORES DE EFICIENCIA	Pilar 7: eficiencia del mercado laboral	7.02 Flexibilidad de determinación de salarios	Encuesta	0.35	0.5	0.16667		0.100
POTENCIADORES DE EFICIENCIA	Pilar 7: eficiencia del mercado laboral	7.03 Prácticas de contratación y despido	Encuesta	0.35	0.5	0.16667		0.100
POTENCIADORES DE EFICIENCIA	Pilar 7: eficiencia del mercado laboral	7.04 Costos de redundancia	Dato duro	0.35	0.5	0.16667		0.100
POTENCIADORES DE EFICIENCIA	Pilar 7: eficiencia del mercado laboral	7.05 Efecto de los impuestos sobre los incentivos para trabajar	Encuesta	0.35	0.5	0.16667		0.100
POTENCIADORES DE EFICIENCIA	Pilar 7: eficiencia del mercado laboral	7.06 Paga y productividad	Encuesta	0.35	0.5	0.16667	50	0.100
POTENCIADORES DE EFICIENCIA	Pilar 7: eficiencia del mercado laboral	7.07 Dependencia de la gestión profesional	Encuesta	0.35	0.5	0.16667		0.100
POTENCIADORES DE EFICIENCIA	Pilar 7: eficiencia del mercado laboral	7.08 Capacidad del país para retener talento	Encuesta	0.35	0.5	0.16667		0.100
POTENCIADORES DE EFICIENCIA	Pilar 7: eficiencia del mercado laboral	7.09 Country capacity to attract talent	Encuesta	0.35	0.5	0.16667		0.100
POTENCIADORES DE EFICIENCIA	Pilar 7: eficiencia del mercado laboral	7.10 Female participation in the labor force	Dato duro	0.35	0.5	0.16667		0.100
POTENCIADORES DE EFICIENCIA	Pilar 8: Financial market development	8.01 Availability of financial services	Encuesta	0.35	0.5	0.16667	50	0.100
POTENCIADORES DE EFICIENCIA	Pilar 8: Financial market development	8.02 Affordability of financial services	Encuesta	0.35	0.5	0.16667		0.100
POTENCIADORES DE EFICIENCIA	Pilar 8: Financial market development	8.03 Financing through local equity market	Encuesta	0.35	0.5	0.16667		0.100
POTENCIADORES DE EFICIENCIA	Pilar 8: Financial market development	8.04 Ease of access to loans	Encuesta	0.35	0.5	0.16667		0.100
POTENCIADORES DE EFICIENCIA	Pilar 8: Financial market development	8.05 Venture capital availability	Encuesta	0.35	0.5	0.16667		0.100
POTENCIADORES DE EFICIENCIA	Pilar 8: Financial market development	8.06 Soundness of banks	Encuesta	0.35	0.5	0.16667	50	0.167
POTENCIADORES DE EFICIENCIA	Pilar 8: Financial market development	8.07 Regulation of securities exchanges	Encuesta	0.35	0.5	0.16667		0.167
POTENCIADORES DE EFICIENCIA	Pilar 8: Financial market development	8.08 Legal rights index	Dato duro	0.35	0.5	0.16667		0.167
POTENCIADORES DE EFICIENCIA	Pilar 9: Technological readiness	9.01 Availability of latest technologies	Encuesta	0.35	0.5	0.16667	50	0.167
POTENCIADORES DE EFICIENCIA	Pilar 9: Technological readiness	9.02 Firm-level technology absorption	Encuesta	0.35	0.5	0.16667		0.167
POTENCIADORES DE EFICIENCIA	Pilar 9: Technological readiness	9.03 FDI and technology transfer	Encuesta	0.35	0.5	0.16667		0.167
POTENCIADORES DE EFICIENCIA	Pilar 9: Technological readiness	9.04 Internet users	Dato duro	0.35	0.5	0.16667	50*	0.083
POTENCIADORES DE EFICIENCIA	Pilar 9: Technological readiness	9.05 Fixed-broadband Internet subscriptions	Dato duro	0.35	0.5	0.16667		0.083
POTENCIADORES DE EFICIENCIA	Pilar 9: Technological readiness	9.06 ancho de banda de Internet	Dato duro	0.35	0.5	0.16667		0.083
POTENCIADORES DE EFICIENCIA	Pilar 9: Technological readiness	9.07 Suscripciones de banda ancha móvil	Dato duro	0.35	0.5	0.16667		0.083



POTENCIADORES DE EFICIENCIA	Pilar 10: tamaño del mercado	10.01 Índice de tamaño del mercado interno	Dato duro	0.35	0.5	0.16667	75	0.750
POTENCIADORES DE EFICIENCIA	Pilar 10: tamaño del mercado	10.02 Índice de tamaño del mercado extranjero	Dato duro	0.35	0.5	0.16667	25	0.250
POTENCIADORES DE EFICIENCIA	Pilar 10: tamaño del mercado	10.03 PIB (PPP)	Dato duro	0.35	0.5	0.16667		0.000
POTENCIADORES DE EFICIENCIA	Pilar 10: tamaño del mercado	10.04 Exportaciones como porcentaje del PIB	Dato duro	0.35	0.5	0.16667		0.000
FACTORES DE INNOVACIÓN Y SOFISTICACIÓN	Pilar 11: sofisticación empresarial	11.01 cantidad de proveedor local	Encuesta	0.05	0.3	0.5	50**	0.050
FACTORES DE INNOVACIÓN Y SOFISTICACIÓN	Pilar 11: sofisticación empresarial	11.02 Calidad del proveedor local	Encuesta	0.05	0.3	0.5		0.050
FACTORES DE INNOVACIÓN Y SOFISTICACIÓN	Pilar 11: sofisticación empresarial	11.03 Estado del desarrollo del clúster	Encuesta	0.05	0.3	0.5		0.050
FACTORES DE INNOVACIÓN Y SOFISTICACIÓN	Pilar 11: sofisticación empresarial	11.04 Naturaleza de la ventaja competitiva	Encuesta	0.05	0.3	0.5		0.050
FACTORES DE INNOVACIÓN Y SOFISTICACIÓN	Pilar 11: sofisticación empresarial	11.05 Ancho de la cadena de valor	Encuesta	0.05	0.3	0.5		0.050
FACTORES DE INNOVACIÓN Y SOFISTICACIÓN	Pilar 11: sofisticación empresarial	11.06 Control de distribución internacional	Encuesta	0.05	0.3	0.5		0.050
FACTORES DE INNOVACIÓN Y SOFISTICACIÓN	Pilar 11: sofisticación empresarial	11.07 Sofisticación del proceso de producción	Encuesta	0.05	0.3	0.5		0.050
FACTORES DE INNOVACIÓN Y SOFISTICACIÓN	Pilar 11: sofisticación empresarial	11.08 Alcance de la comercialización	Encuesta	0.05	0.3	0.5		0.050
FACTORES DE INNOVACIÓN Y SOFISTICACIÓN	Pilar 11: sofisticación empresarial	11.09 Disposición para delegar autoridad	Encuesta	0.05	0.3	0.5		0.050
FACTORES DE INNOVACIÓN Y SOFISTICACIÓN	Pilar 12: Innovación	12.01 Capacidad para la innovación	Encuesta	0.05	0.3	0.5	50***	0.063
FACTORES DE INNOVACIÓN Y SOFISTICACIÓN	Pilar 12: Innovación	12.02 Calidad de las instituciones de investigación científica	Encuesta	0.05	0.3	0.5		0.063
FACTORES DE INNOVACIÓN Y SOFISTICACIÓN	Pilar 12: Innovación	12.03 Gasto de la empresa en I + D	Encuesta	0.05	0.3	0.5		0.063
FACTORES DE INNOVACIÓN Y SOFISTICACIÓN	Pilar 12: Innovación	12.04 Colaboración universidad-industria en I + D	Encuesta	0.05	0.3	0.5		0.063
FACTORES DE INNOVACIÓN Y SOFISTICACIÓN	Pilar 12: Innovación	12.05 Contratación pública de tecnología avanzada	Encuesta	0.05	0.3	0.5		0.063
FACTORES DE INNOVACIÓN Y SOFISTICACIÓN	Pilar 12: Innovación	12.06 Disponibilidad de científicos e ingenieros	Encuesta	0.05	0.3	0.5		0.063
FACTORES DE INNOVACIÓN Y SOFISTICACIÓN	Pilar 12: Innovación	12.07 solicitudes de patente PCT	Dato duro	0.05	0.3	0.5		0.063

## Anexo 2: Fuente de Datos

### Pilar 1: Instituciones

#### 1.01 Derechos de propiedad

En su país, ¿en qué medida están protegidos los derechos de propiedad, incluidos los activos financieros? [1 = nada; 7 = en gran medida] | Promedio ponderado de 2016-17

#### 1.02 Protección de la propiedad intelectual

En su país, ¿en qué medida está protegida la propiedad intelectual? [1 = nada; 7 = en gran medida] | Promedio ponderado de 2016-17

#### 1.03 Desvío de fondos públicos

En su país, ¿qué tan común es la desviación ilegal de fondos públicos hacia empresas, individuos o grupos? [1 = ocurre muy comúnmente; 7 = nunca ocurre] | Promedio ponderado de 2016-17

#### 1.04 Confianza del público en los políticos

En tu país, ¿cómo calificas los estándares éticos de los políticos? [1 = extremadamente bajo; 7 = extremadamente alto] | Promedio ponderado de 2016-17

#### 1.05 Pagos irregulares y sobornos

Puntaje promedio en los cinco componentes de la siguiente pregunta de la encuesta de opinión ejecutiva: En su país, ¿qué tan común es para las empresas realizar pagos adicionales indocumentados o sobornos relacionados con (a) importaciones y exportaciones; (b) servicios públicos; (c) pagos de impuestos anuales; (d) adjudicación de contratos públicos y licencias; (e) obtener decisiones judiciales favorables? En cada caso, la respuesta varía de 1 [muy común] a 7 [nunca ocurre] | Promedio ponderado de 2016-17

#### 1.06 Independencia judicial

En su país, ¿qué tan independiente es el sistema judicial de las influencias del gobierno, las personas o las empresas? [1 = no es independiente en absoluto; 7 = completamente independiente] | Promedio ponderado de 2016-17

#### 1.07 Favoritismo en las decisiones de los funcionarios del gobierno

En su país, ¿en qué medida los funcionarios del gobierno muestran favoritismo hacia firmas e individuos bien conectados cuando deciden sobre políticas y contratos? [1 = mostrar favoritismo en gran medida; 7 = no mostrar favoritismo en absoluto] | Promedio ponderado de 2016-17

#### 1.08 Eficiencia del gasto gubernamental

En su país, ¿qué tan eficiente es el gobierno para gastar los ingresos públicos? [1 = extremadamente ineficiente; 7 = extremadamente eficiente] | 2017

#### 1.09 Carga de la regulación gubernamental

En su país, ¿cuán oneroso es para las empresas cumplir con los requisitos de la administración pública (por ejemplo, permisos, reglamentaciones, informes)? [1 = extremadamente molesto; 7 = no es molesto en absoluto] | Promedio ponderado de 2016-17

#### 1.10 Eficiencia del marco legal en la solución de controversias

En su país, ¿qué tan eficientes son los sistemas legales y judiciales para que las empresas resuelvan sus disputas? [1 = extremadamente ineficiente; 7 = extremadamente eficiente] | Promedio ponderado de 2016-17

#### 1.11 Eficiencia del marco legal en regulaciones desafiantes

En su país, ¿qué tan fácil es para las empresas privadas desafiar las acciones y/o regulaciones del gobierno a través del sistema legal? [1 = extremadamente difícil; 7 = extremadamente fácil] | Promedio ponderado de 2016-17

#### 1.12 Transparencia de la formulación de políticas gubernamentales

En su país, ¿qué tan fácil es para las empresas obtener información sobre los cambios en las políticas y regulaciones gubernamentales que afectan sus actividades? [1 = extremadamente difícil; 7 = extremadamente fácil] | Promedio ponderado de 2016-17

#### 1.13 Costos comerciales del terrorismo

En su país, ¿en qué medida la amenaza del terrorismo impone costos a las empresas? [1 = en gran medida- impone enormes costos; 7 = nada, no impone costos] | Promedio ponderado de 2016-17

#### 1.14 Costos comerciales del crimen y la violencia

En su país, ¿en qué medida la incidencia del delito y la violencia imponen costos a las empresas? [1 = en gran medida: impone enormes costos; 7 = nada, no impone costos] | Promedio ponderado de 2016-17

#### 1.15 Crimen organizado

En su país, ¿en qué medida el crimen organizado (extorsión mafia-orientada, extorsión) impone costos a las empresas? [1 = en gran medida: impone enormes costos; 7 = nada, no impone costos] | Promedio ponderado de 2016-17

#### 1.16 Fiabilidad de los servicios policiales

En su país, ¿en qué medida se puede confiar en los servicios policiales para hacer cumplir la ley y el orden? [1 = nada; 7 = en gran medida] | Promedio ponderado de 2016-17

#### 1.17 Comportamiento ético de las empresas

En su país, ¿cómo califica la ética corporativa de las empresas (comportamiento ético en las interacciones con funcionarios públicos, políticos y otras empresas)? [1 = extremadamente pobre, entre los peores del mundo; 7 = excelente, entre los mejores del mundo] | Promedio ponderado de 2016-17

#### 1.18 Fortaleza de las normas de auditoría e información

En su país, ¿qué tan fuertes son las normas de auditoría financiera y de información? [1 = extremadamente débil; 7 = extremadamente fuerte] | 2016-17 promedio ponderado

#### 1.19 Eficacia de los consejos de administración

En su país, ¿en qué medida la administración es responsable ante los inversores y las juntas directivas? [1 = nada; 7 = en gran medida] | Promedio ponderado de 2016-17

#### 1.20 Protección de los intereses de los accionistas minoritarios

En su país, ¿en qué medida los intereses de los accionistas minoritarios están protegidos por el sistema legal? [1 = no protegido en absoluto; 7 = totalmente protegido] | Promedio ponderado de 2016-17

#### 1.21 Fortaleza de la protección del inversionista

Índice de fortaleza del índice de protección del inversor en una escala de 0-10 (mejor) | 2016

Esta variable es una combinación

### Pilar 2: Infraestructura

#### 2.01 Calidad de la infraestructura general

¿Cómo evalúa el estado general de la infraestructura (por ejemplo, transporte, comunicaciones y energía) en su país? [1 = extremadamente subdesarrollado-entre los peores del mundo; 7 = extenso y eficiente, entre los mejores del mundo] | Promedio ponderado de 2016-17

#### 2.02 Calidad de las carreteras

En su país, ¿cuál es la calidad (extensión y condición) de la infraestructura vial? [1 = extremadamente pobre, entre los peores del mundo; 7 = extremadamente bueno, entre los mejores del mundo] | Promedio ponderado de 2016-17

#### 2.03 Calidad de la infraestructura ferroviaria

En su país, ¿cuál es la calidad (extensión y condición) del sistema ferroviario? [1 = extremadamente pobre, entre los peores del mundo; 7 = extremadamente bueno, entre los mejores del mundo] | Promedio ponderado de 2016-17 N / Appl. se usa para economías donde no hay un servicio regular de trenes o donde la red cubre solo una porción insignificante del territorio. La evaluación de la existencia de una red fue realizada por el Foro Económico Mundial sobre la base de diversas fuentes.

#### 2.04 Calidad de la infraestructura portuaria

En su país, ¿cuál es la calidad (extensión y condición) de los puertos marítimos (para los países sin litoral, como el acceso a los puertos marítimos)? [1 = extremadamente pobre, entre los peores del mundo; 7 = extremadamente bueno, entre los mejores del mundo] | Promedio ponderado de 2016-17

#### 2.05 Calidad de la infraestructura de transporte aéreo

En su país, ¿cuál es la calidad (extensión y condición) de los aeropuertos? [1 = extremadamente pobre, entre los peores del mundo; 7 = extremadamente bueno, entre los mejores del mundo] | Promedio ponderado de 2016-17

#### 2.06 kilómetros disponibles de asiento de avión

Kilómetros de asientos de líneas aéreas (en millones) disponibles en todos los vuelos (servicio nacional e internacional) originados en el país por semana (promedio del año) | Promedio mensual de 2017 Este indicador mide la capacidad total de pasajeros de todos los vuelos programados, incluidos los nacionales, que se originan en un país. Se calcula multiplicando el número de asientos disponibles en cada vuelo por la distancia de vuelo en kilómetros y sumando el resultado en todos los vuelos programados en una semana. El valor final representa el promedio semanal del año (enero-diciembre), teniendo en cuenta los vuelos programados de antemano por las compañías aéreas.

Fuente: Asociación Internacional de Transporte Aéreo, Analizador SRS

2.07 Calidad del suministro de electricidad En su país, ¿qué tan confiable es el suministro de electricidad (falta de interrupciones y falta de fluctuaciones de voltaje)? [1 = extremadamente poco confiable; 7 = extremadamente confiable] | Promedio ponderado de 2016-17

#### 2.08 Suscripciones a teléfonos móviles y celulares

Número de suscripciones de teléfonos móviles por cada 100 habitantes | 2016

Las suscripciones de telefonía celular móvil se refieren a la cantidad de suscripciones a un servicio público de telefonía móvil que brinda acceso a la red telefónica pública conmutada (PSTN) utilizando tecnología celular. Incluye tanto el número de suscripciones postpago como el número de cuentas prepagas activas (es decir, que han estado activas durante los últimos tres meses). Incluye todas las suscripciones móviles y celulares que ofrecen comunicaciones de voz.

Excluye las suscripciones a través de tarjetas de datos o módems USB, suscripciones a servicios públicos de datos móviles y servicios privados de radio móvil, telepunto, radiomensajería y telemetría.

Fuente: Unión Internacional de Telecomunicaciones, Indicadores Mundiales de Telecomunicaciones / TIC de la UIT (edición de junio de 2017)

#### 2.09 líneas telefónicas fijas

Número de líneas de telefonía fija por cada 100 habitantes | 2016

Las suscripciones de teléfono fijo se refieren a la suma de líneas telefónicas fijas analógicas activas, suscripciones de voz sobre IP (VoIP), suscripciones de bucle local inalámbrico fijo (WLL), equivalentes de canales de voz RDSI y teléfonos públicos fijos. Incluye todos los accesos a infraestructura fija que admiten telefonía de voz con cable de cobre, servicios de voz que utilizan el protocolo de Internet (IP) entregado sobre una infraestructura de banda ancha fija (por cable, DSL, fibra óptica) y servicios de voz provistos a través de redes de televisión por cable coaxial (módem de cable). También incluye conexiones de bucle local inalámbrico fijo (WLL), que se definen como servicios prestados por operadores telefónicos de línea fija con licencia que brindan acceso de último milla al suscriptor mediante tecnología de radio, cuando la llamada se enruta a través de un teléfono de línea fija red (y no una red móvil-celular). En el caso de VoIP, se refiere a las suscripciones que ofrecen la posibilidad de realizar y recibir llamadas en cualquier momento y no requieren una computadora. VoIP también se conoce como voice-over broadband (VoB) e incluye suscripciones a través de redes fijas inalámbricas, DSL, cable, fibra óptica y otras plataformas de banda ancha fija que proporcionan telefonía fija mediante IP.

Fuente: Unión Internacional de Telecomunicaciones, Indicadores Mundiales de Telecomunicaciones / TIC de la UIT (edición de junio de 2017)

Pilar 3: Entorno macroeconómico

#### 3.01 Balance presupuestario del gobierno

Saldo presupuestario del gobierno general como porcentaje del PIB | 2016

El saldo presupuestario del gobierno general se calcula como el ingreso del gobierno general menos el gasto total. Este es un balance central de Estadísticas de Finanzas Gubernamentales (GFS) que mide hasta qué punto el gobierno general está poniendo recursos financieros a disposición de otros sectores de la economía y no residentes (préstamos netos) o utilizando los recursos financieros generados por otros sectores y no residentes (préstamos netos). Este balance puede ser visto como un indicador del impacto financiero de la actividad del gobierno general sobre el resto de la economía y los no residentes. Los ingresos consisten en impuestos, contribuciones sociales, subvenciones por cobrar y otros ingresos. Los ingresos aumentan el patrimonio neto de un gobierno, que es la diferencia entre sus activos y pasivos. El gasto total del gobierno general consiste en los gastos totales y la adquisición neta de activos no financieros.

Fuente: Fondo Monetario Internacional, Base de datos de Perspectivas de la economía mundial (edición de abril de 2017)

#### 3.02 Ahorro nacional bruto

Ahorro nacional bruto como porcentaje del PIB | 2016 o el año más reciente disponible

El ahorro nacional bruto se expresa como una relación entre el ahorro nacional bruto en moneda local actual y el PIB en moneda local actual. Corresponde a la renta disponible bruta menos los gastos de consumo final después de tener en cuenta un ajuste para los fondos de pensiones. Para muchos países, las estimaciones del ahorro nacional se elaboran a partir de los datos de las cuentas nacionales sobre la inversión interna bruta y de los datos basados en la balanza de pagos sobre la inversión extranjera neta.

Para este indicador, algunos valores fueron imputados. Vea la Tabla 1 al final de este apéndice para más detalles.

Fuente: Fondo Monetario Internacional, Base de datos de Perspectivas de la economía mundial (edición de abril de 2017)

### 3.03 Inflación

Variación porcentual anual en el índice de precios al consumidor (promedio del año) | 2016 o el año más reciente disponible

Fuente: Fondo Monetario Internacional, Base de datos de Perspectivas de la economía mundial (edición de abril de 2017)

### 3.04 deuda del gobierno

Deuda bruta del gobierno general como porcentaje del PIB | 2016 o el año más reciente disponible

La deuda bruta consiste en todos los pasivos que requieren pagos o pagos de intereses y / o capital por parte del deudor al acreedor en una fecha o fechas futuras. Esto incluye pasivos de deuda en forma de derechos especiales de giro, moneda y depósitos, títulos de deuda, préstamos, seguros, pensiones y esquemas de garantía estandarizados, y otras cuentas por pagar. Por lo tanto, todos los pasivos en el sistema del Manual de estadísticas de finanzas públicas (MEFP) 2001 son deudas, excepto en el caso de acciones y participaciones en fondos de inversión, derivados financieros y opciones sobre acciones para empleados. Para Australia, Bélgica, Canadá, la RAE de Hong Kong, Islandia, Nueva Zelanda y Suecia, la cobertura de deuda del gobierno también incluye seguro técnico

reservas, siguiendo la definición del MEFP 2001.

Fuente: Fondo Monetario Internacional, Base de datos de Perspectivas de la economía mundial (edición de abril de 2017) y Informes del personal de consultas del Artículo IV

### 3.05 Calificación crediticia del país

Calificaciones de crédito país de inversionistas institucionales <sup>TM</sup> que evalúan la probabilidad de incumplimiento de deuda soberana en una escala de 0-100 (probabilidad más baja) | Marzo de 2016 Los Country Credit Ratings <sup>TM</sup> de Institutional Investor desarrollados por Institutional Investor se basan en información proporcionada por economistas senior y analistas de deuda soberana en bancos líderes mundiales y firmas de administración y seguridad del dinero. Dos veces al año, los encuestados califican a cada país en una escala de 0 a 100, donde 100 representa la menor probabilidad de incumplimiento. Para este indicador, algunos valores fueron imputados. Vea la Tabla 1 al final de este apéndice para más detalles

Fuente: "Country Credit Ratings" de Institutional Investor es una marca registrada de Institutional Investor, LLC. No se permite copiar o transmitir este material sin la autorización expresa por escrito de Institutional Investor publisher @ institutionalinvestor. com. Copyright © Institutional Investor, LLC 2016

## Pilar 4: Salud y educación primaria

### 4.01 incidencia de malaria

Número estimado de casos de malaria por 100.000 habitantes | 2015 o el año más reciente disponible

Para las economías que: (1) fueron declaradas libres de malaria por la Organización Mundial de la Salud (OMS) (excepto en el caso de Hong Kong SAR, cuya evaluación de malaria proviene del CDC); (2) están incluidos en la lista complementaria de áreas en las que la malaria nunca ha existido o ha desaparecido sin medidas específicas; o (3) se encuentran actualmente en la fase de prevención de la reintroducción identificada por la OMS, este indicador está excluido del cálculo de la ICG. En los Perfiles Económicos de estas economías, se utilizan las siguientes abreviaturas: M.F. para economías libres de malaria; P.R. significa que la economía está en la fase de prevención de la reintroducción; y S.L. significa que la economía está en la lista suplementaria de la OMS.

Fuentes: Organización Mundial de la Salud, World Malaria Report 2012 y 2016 ediciones; Centros para el Control y la Prevención de Enfermedades de los Estados Unidos (CDC), información sobre la malaria y la profilaxis (consultado el 29 de julio de 2017)

### 4.02 Impacto empresarial de la malaria

¿Qué tan serio es el impacto que usted considera que la malaria tendrá en su compañía en los próximos cinco años (por ejemplo, gastos de fallecimiento, discapacidad, gastos médicos y funerarios, productividad y ausentismo, gastos de reclutamiento y capacitación, ingresos)? [1 = un impacto serio; 7 = sin impacto en absoluto] | 2017

Para las economías que se consideran libres de malaria; que están incluidos en la lista suplementaria de la Organización Mundial de la Salud; o que se encuentran en la fase de prevención de la reintroducción (ver indicador 4.01 anterior), este indicador está excluido del cálculo de la ICG. En los perfiles económicos de estas economías, N / Appl. se usa para este indicador.

### 4.03 incidencia de tuberculosis

Número estimado de casos de tuberculosis por 100.000 habitantes | 2015 o el año más reciente disponible La incidencia de tuberculosis es el número estimado de nuevos casos de tuberculosis pulmonar, con frotis positivo y extrapulmonar.

Fuentes: El Banco Mundial, World Development Indicators (consultado el 8 de junio de 2017); fuentes nacionales

### 4.04 Impacto empresarial de la tuberculosis

¿Qué tan serio es el impacto que usted considera que la tuberculosis tendrá en su empresa en los próximos cinco años (por ejemplo, gastos de fallecimiento, discapacidad, gastos médicos y funerarios, productividad y ausentismo, gastos de reclutamiento y capacitación, ingresos)? [1 = un impacto serio; 7 = sin impacto en absoluto] | 2017

### 4.05 Prevalencia del VIH

Prevalencia del VIH como porcentaje de adultos de 15 a 49 años | 2016 o el año más reciente disponible La prevalencia del VIH se refiere al porcentaje de personas de 15 a 49 años que están infectadas con el VIH en un momento determinado, sin importar cuándo se produjo la infección.

Para este indicador, algunos valores fueron imputados. Vea la Tabla 1 al final de este apéndice para más detalles

Fuentes: El Banco Mundial, World Development Indicators (consultado el 27 de julio de 2017); ONUSIDA, Informe mundial de ONUSIDA 2012; ONUSIDA, ONUSIDA Gap Report 2014; fuentes nacionales

Nota: Las economías con una tasa de prevalencia igual o inferior al 0,2 por ciento se clasifican primero y se enumeran alfabéticamente.

### 4.06 Impacto empresarial del VIH / SIDA

¿Qué tan serio es el impacto que usted considera que el VIH / SIDA tendrá en su compañía en los próximos cinco años (por ejemplo, gastos de fallecimiento, discapacidad, gastos médicos y funerarios, productividad y ausentismo, gastos de reclutamiento y capacitación, ingresos)? [1 = un impacto serio; 7 = sin impacto en absoluto] | 2017

### 4.07 Mortalidad infantil

*Mortalidad del lactante (niños de 0 a 12 meses) por 1.000 nacidos vivos / 2015 o el año más reciente disponible La tasa de mortalidad infantil es la cantidad de bebés que mueren antes de alcanzar un año de edad por cada 1,000 nacidos vivos en un año determinado.*

*Fuentes: El Banco Mundial, World Development Indicators (consultado el 8 de junio de 2017); fuentes nacionales*

#### 4.08 Esperanza de vida

*Esperanza de vida al nacer (años) | 2015*

*La esperanza de vida al nacer indica el número de años que un bebé recién nacido vivirá si los patrones de mortalidad prevalentes en el momento de su nacimiento se mantuvieran igual a lo largo de su vida.*

*Fuentes: El Banco Mundial, World Development Indicators (consultado el 8 de junio de 2017); fuentes nacionales*

#### 4.09 Calidad de la educación primaria

*En su país, ¿cómo evalúa la calidad de la educación primaria? [1 = extremadamente pobre, entre los peores del mundo; 7 = excelente, entre los mejores del mundo] | Promedio ponderado de 2016-17*

#### 4.10 Tasa de matriculación en educación primaria

*Tasa neta de matriculación en educación primaria | 2015 o el año más reciente disponible*

*El valor informado corresponde a la proporción de niños en edad de asistir a la escuela primaria oficial (según lo define el sistema educativo nacional) que están matriculados en la escuela primaria. La educación primaria (nivel CINE 1) proporciona a los niños habilidades básicas de lectura, escritura y matemáticas junto con una comprensión elemental de temas tales como historia, geografía, ciencias naturales, ciencias sociales, arte y música.*

*Para este indicador, algunos valores fueron imputados. Vea la Tabla 1 al final de este apéndice para más detalles*

*Fuentes: Instituto de Estadística de la UNESCO, Centro de Datos (consultado el 8 de junio de 2017); Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE), Education at a Glance 2016; UNICEF; fuentes nacionales*

### Pilar 5: educación superior y capacitación

#### 5.01 Tasa de matriculación en educación secundaria

*Tasa bruta de matriculación en educación secundaria | 2015 o el año más reciente disponible*

*El valor reportado corresponde a la razón de la matrícula secundaria total, independientemente de la edad, a la población del grupo de edad que corresponde oficialmente al nivel de educación secundaria. La educación secundaria (niveles CINE 2 y 3) completa la provisión de educación básica que comenzó en el nivel primario, y tiene como objetivo sentar las bases para el aprendizaje permanente y el desarrollo humano ofreciendo más instrucción orientada a las materias o habilidades utilizando maestros más especializados.*

*Para este indicador, algunos valores fueron imputados. Consulte la Tabla 1 al final de este apéndice para obtener más información. Fuentes: Instituto de Estadística de la UNESCO, Centro de Datos (consultado el 8 de junio de 2017); fuentes nacionales*

#### 5.02 Tasa de matriculación en educación terciaria

*Tasa bruta de matriculación en educación terciaria | 2015 o el año más reciente disponible El valor reportado corresponde a la relación entre la matrícula terciaria total, independientemente de la edad, y la población del grupo de edad que corresponde oficialmente al nivel de educación terciaria. La educación terciaria (niveles CINE 5 y 6), ya sea que conduzca o no a una calificación de investigación avanzada, normalmente requiere, como condición mínima de admisión, la finalización con éxito de la educación en el nivel secundario.*

*Para este indicador, algunos valores fueron imputados. Vea la Tabla 1 al final de este Apéndice para más detalles*

*Fuentes: Instituto de Estadística de la UNESCO, Centro de Datos (consultado el 8 de junio de 2017); fuentes nacionales*

#### 5.03 Calidad del sistema educativo

*En su país, ¿qué tan bien el sistema educativo satisface las necesidades de una economía competitiva? [1 = no está bien para nada; 7 = extremadamente bien] | Promedio ponderado de 2016-17*

#### 5.04 Calidad de la educación matemática y científica

*En su país, ¿cómo evalúa la calidad de la educación matemática y científica? [1 = extremadamente pobre, entre los peores del mundo; 7 = excelente, entre los mejores del mundo] | 2016- 17 promedio ponderado*

#### 5.05 Calidad de las escuelas de gestión

*En su país, ¿cómo evalúa la calidad de las escuelas de negocios? [1 = extremadamente pobre, entre los peores del mundo; 7 = excelente, entre los mejores del mundo] | Promedio ponderado de 2016-17*

#### 5.06 Acceso a Internet en las escuelas

*En su país, ¿en qué medida se usa Internet en las escuelas con fines de aprendizaje? [1 = nada; 7 = en gran medida] | Promedio ponderado de 2016-17*

#### 5.07 Disponibilidad local de servicios de capacitación especializados

*En su país, ¿qué tan disponibles están los servicios de capacitación profesional de alta calidad? [1 = no disponible en absoluto; 7 = ampliamente disponible] | Promedio ponderado de 2016-17*

#### 5.08 Alcance de la capacitación del personal

*En su país, ¿en qué medida las empresas invierten en capacitación y desarrollo de empleados? [1 = nada; 7 = en gran medida] | Promedio ponderado de 2016-17*

### Pilar 6: Eficiencia del mercado de bienes

#### 6.01 Intensidad de la competencia local

*En su país, ¿qué tan intensa es la competencia en los mercados locales? [1 = no intenso en absoluto; 7 = extremadamente intenso] | 2016- 17 promedio ponderado*

#### 6.02 Alcance del dominio del mercado

*En su país, ¿cómo caracteriza la actividad corporativa? [1 = dominado por unos pocos grupos empresariales; 7 = propagación entre muchas empresas] | Promedio ponderado de 2016-17*

#### 6.03 Eficacia de la política antimonopolio

*En su país, ¿qué tan efectivas son las políticas antimonopolio para garantizar la competencia leal? [1 = no es efectivo en absoluto; 7 = extremadamente efectivo] | Promedio ponderado de 2016-17*

#### 6.04 Efecto de los impuestos sobre los incentivos para invertir

En su país, ¿en qué medida los impuestos reducen el incentivo para invertir? [1 = en gran medida; 7 = nada en absoluto] | Promedio ponderado de 2016-17

#### 6.05 Tasa de impuesto total

Esta variable es una combinación del impuesto a las ganancias (% de los beneficios), el impuesto laboral y la contribución (% de los beneficios) y otros impuestos (% de los beneficios) | 2016

La tasa de impuesto total mide la cantidad de impuestos y contribuciones obligatorias pagaderas por una empresa en el segundo año de operación, expresada como una porción de los beneficios comerciales. El monto total de impuestos es la suma de cinco tipos diferentes de impuestos y contribuciones pagaderos después de contabilizar deducciones y exenciones: impuesto a las ganancias o corporativas, contribuciones sociales e impuestos laborales pagados por el empleador, impuestos a la propiedad, impuestos sobre el volumen de negocios y otros impuestos pequeños. Para obtener más detalles sobre la metodología empleada y las suposiciones hechas para calcular este indicador, visite <http://www.doingbusiness.org/methodologysurveys/>.

Fuente: Banco Mundial / Corporación Financiera Internacional, Doing Business 2017: Igualdad de oportunidades para todos

#### 6.06 Cantidad de procedimientos requeridos para comenzar un negocio

Número de procedimientos requeridos para comenzar un negocio | 2016. Para detalles sobre la metodología empleada y las suposiciones hechas para calcular este indicador, visite <http://www.doingbusiness.org/methodologysurveys/>.

Fuente: Banco Mundial / Corporación Financiera Internacional, Doing Business 2017: Igualdad de oportunidades para todos

#### 6.07 Tiempo requerido para comenzar un negocio

Número de días requeridos para comenzar un negocio | 2016

Para detalles sobre la metodología empleada y las suposiciones hechas para computar este indicador, visite <http://www.doingbusiness.org/methodologysurveys/>.

Fuente: Banco Mundial / Corporación Financiera Internacional, Doing Business 2017: Igualdad de oportunidades para todos

#### 6.08 Costos de la política agrícola

En su país, ¿cómo evalúa la política agrícola? [1 = excesivamente oneroso para la economía; 7 = equilibra bien los intereses de los contribuyentes, los consumidores y los productores] | 2016-17 promedio ponderado

#### 6.09 Prevalencia de barreras no arancelarias

En su país, ¿en qué medida las barreras no arancelarias (por ejemplo, normas sanitarias y de productos, requisitos técnicos y de etiquetado, etc.) limitan la capacidad de los productos importados para competir en el mercado interno? [1 = límite fuerte; 7 = no limita en absoluto] | Promedio ponderado de 2016-17

#### 6.10 Tarifas comerciales

Tipo arancelario promedio ponderado por el comercio | 2016 o el año más reciente disponible Un arancel aplicado es un arancel aduanero que se aplica a las importaciones de mercaderías. Este indicador se calcula como un promedio ponderado de todas las tasas arancelarias aplicadas, incluidas las tasas preferenciales que aplica un país para el resto del mundo. Los pesos son los patrones de comercio del grupo de referencia del país importador.

Fuentes: Centro de Comercio Internacional; Datos del Mapa de Competitividad Comercial

#### 6.11 Prevalencia de propiedad extranjera

En su país, ¿qué tan frecuente es la propiedad extranjera de las empresas? [1 = extremadamente raro; 7 = extremadamente frecuente] | Promedio ponderado de 2016-17

#### 6.12 Impacto de las reglas sobre la IED en las empresas

En su país, ¿qué tan restrictivas son las reglas y regulaciones sobre la inversión extranjera directa (IED)? [1 = extremadamente restrictivo; 7 = no restrictivo en absoluto] | Promedio ponderado de 2016-17

#### 6.13 Carga de los procedimientos aduaneros

En su país, ¿qué tan eficientes son los procedimientos aduaneros (relacionados con la entrada y salida de mercancías)? [1 = extremadamente ineficiente; 7 = extremadamente eficiente] | Promedio ponderado de 2016-17

#### 6.14 Importaciones como porcentaje del PIB

Importaciones de bienes y servicios como porcentaje del producto interno bruto | 2016 o el año más reciente disponible

Las importaciones totales son la suma de las importaciones totales de mercancías y servicios comerciales.

#### 6.15 Grado de orientación al cliente

En su país, ¿qué tan bien las empresas tratan a los clientes? [1 = pobremente, mayormente indiferente a la satisfacción del cliente; 7 = extremadamente receptivo a los clientes y busca retención de clientes] | Promedio ponderado de 2016-17

#### 6.16 sofisticación del comprador

En su país, ¿sobre qué base toman decisiones de compra los compradores? [1 = basado únicamente en el precio más bajo; 7 = basado en atributos de rendimiento sofisticados] | Promedio ponderado de 2016-17

### Pilar 7: eficiencia del mercado laboral

#### 7.01 Cooperación en las relaciones entre trabajadores y empleadores

En su país, ¿cómo caracteriza las relaciones entre trabajadores y empleadores? [1 = generalmente conflictivo; 7 = generalmente cooperativo] | Promedio ponderado de 2016-17

#### 7.02 Flexibilidad de determinación de salarios

En su país, ¿cómo se establecen generalmente los salarios? [1 = por un proceso de negociación centralizado; 7 = por cada compañía individual] | Promedio ponderado de 2016-17

#### 7.03 Prácticas de contratación y despido

En su país, ¿en qué medida las regulaciones permiten la contratación flexible y el despido de trabajadores? [1 = nada; 7 = en gran medida] | Promedio ponderado de 2016-17

#### 7.04 Costos de redundancia

Costos de redundancia en semanas de salario | 2016

Esta variable estima el costo de los requisitos de notificación por adelantado, los pagos de indemnización y las multas debidas al despedir a un trabajador superfluo, expresado en salarios semanales. Para obtener más detalles sobre la metodología empleada y las suposiciones hechas para calcular este indicador, visite <http://www.doingbusiness.org/methodologysurveys/>.

7.05 Efecto de los impuestos sobre los incentivos para trabajar

En su país, ¿en qué medida los impuestos y las contribuciones sociales reducen el incentivo para trabajar? [1 = en gran medida; 7 = nada en absoluto] | Promedio ponderado de 2016-17

7.06 Paga y productividad

En su país, ¿en qué medida el salario está relacionado con la productividad de los empleados? [1 = nada; 7 = en gran medida] | Promedio ponderado de 2016-17

7.07 Dependencia de la gestión profesional

En su país, ¿quién ocupa puestos directivos en empresas? [1 = generalmente familiares o amigos sin tener en cuenta el mérito; 7 = gerentes en su mayoría profesionales elegidos por sus méritos y calificaciones] | Promedio ponderado de 2016-17

7.08 Capacidad del país para retener talento

¿En qué medida conserva su país personas con talento? [1 = nada; los mejores y más brillantes se van para buscar oportunidades en el extranjero; 7 = en gran medida: la mejor y más brillante estadía y buscar oportunidades en el país] | Promedio ponderado de 2016-17

7.09 Country capacity to attract talent

To what extent does your country attract talented people from abroad? [1 = not at all; 7 = to a great extent—the country attracts the best and brightest from around the world] | 2016–17 weighted average

7.10 Female participation in the labor force

Ratio of women to men in the labor force\* | 2016

This measure is the percentage of women aged 15–64 participating in the labor force divided by the percentage of men aged 15–64 participating in the labor force.

Source: International Labour Organization, Key Indicators of the Labour Markets, 9th Edition.

Pillar 8: Financial market development

8.01 Availability of financial services

In your country, to what extent does the financial sector provide the products and services that meet the needs of businesses? [1 = not at all; 7 = to a great extent] | 2017

8.02 Affordability of financial services

In your country, to what extent does the cost of financial services (e.g. insurance, loans, trade finance) impede business activity? [1 = to a great extent; 7 = not at all] | 2017

8.03 Financing through local equity market

In your country, to what extent can companies raise money by issuing shares and/or bonds on the capital market? [1 = not at all; 7 = to a great extent] | 2016–17 weighted average

8.04 Ease of access to loans

In your country, how easy is it for businesses to obtain a bank loan? [1 = extremely difficult; 7 = extremely easy] | 2016–17 weighted average

8.05 Venture capital availability

In your country, how easy is it for start-up entrepreneurs with innovative but risky projects to obtain equity funding? [1 = extremely difficult; 7 = extremely easy] | 2016–17 weighted average

8.06 Soundness of banks

In your country, how do you assess the soundness of banks? [1 = extremely low—banks may require recapitalization; 7 = extremely high—banks are generally healthy with sound balance sheets] | 2016–17 weighted average

8.07 Regulation of securities exchanges

In your country, to what extent do regulators ensure the stability of the financial market? [1 = not at all; 7 = to a great extent] | 2016–17 weighted average

8.08 Legal rights index

Degree of legal protection of borrowers' and lenders' rights on a 0–12 (best) scale | 2016

This index measures the degree to which collateral and bankruptcy laws protect borrowers' and lenders' rights and thus facilitate lending. For more details about the methodology employed and the assumptions made to compute this indicator, visit <http://www.doingbusiness.org/methodologysurveys/>. Source:

World Bank/International Finance Corporation, Doing

Business 2017: Equal Opportunity for All

Pillar 9: Technological readiness

9.01 Availability of latest technologies

In your country, to what extent are the latest technologies available? [1 = not at all; 7 = to a great extent] | 2016–17 weighted average

9.02 Firm-level technology absorption

In your country, to what extent do businesses adopt the latest technologies? [1 = not at all; 7 = to a great extent] | 2016–17 weighted average

9.03 FDI and technology transfer

To what extent does foreign direct investment (FDI) bring new technology into your country? [1 = not at all; 7 = to a great extent] | 2016–17 weighted average

9.04 Internet users

Percentage of individuals using the Internet | 2016

Individuals using the Internet refers to people who used the Internet from any location and for any purpose, irrespective of the device and network used, in the last three months. It can be via a computer (i.e., desktop computer, laptop computer or tablet, or similar handheld computer), mobile phone, games machine, digital TV, etc. Access can be via a fixed or mobile network.

Source: International Telecommunication Union, ITU World Telecommunication/ICT Indicators (June 2017 edition)

#### 9.05 Fixed-broadband Internet subscriptions

Fixed-broadband Internet subscriptions per 100 population | 2016 or most recent year available

Fixed (wired)-broadband subscriptions refers to the number of subscriptions for high-speed access to the public Internet (a TCP/IP connection). Highspeed access is defined as downstream speeds equal to, or greater than, 256 kbit/s. Fixed (wired)- broadband includes cable modem, DSL, fiber, and other fixed (wired)-broadband technologies—such as Ethernet LAN, and broadband over powerline (BPL) communications. Subscriptions with access to data communications (including the Internet) via mobile-cellular networks are excluded.

Source: International Telecommunication Union, ITU World Telecommunication/ICT Indicators (June 2017 edition)

#### 9.06 ancho de banda de Internet

Ancho de banda de Internet internacional (kb / s) por usuario de Internet | 2016

El ancho de banda internacional de Internet se refiere a la capacidad total utilizada del ancho de banda de Internet internacional, en megabits por segundo (Mb / s). Se mide como la suma de la capacidad utilizada de todos los intercambios de Internet que ofrecen ancho de banda internacional. Si la capacidad es asimétrica, entonces se usa la capacidad entrante. El ancho de banda internacional de Internet (kb / s) por usuario de Internet se calcula dividiendo la capacidad en

Mb / s por mil y dividiéndolo por el número total de usuarios de Internet.

Fuente: Unión Internacional de Telecomunicaciones, Indicadores Mundiales de Telecomunicaciones / TIC de la UIT (edición de junio de 2017)

#### 9.07 Suscripciones de banda ancha móvil

Suscripciones activas de banda ancha móvil por 100 habitantes | 2016

Las suscripciones activas de banda ancha móvil se refieren a la suma de las suscripciones estándar de banda ancha móvil y las suscripciones de datos de banda ancha móvil dedicada a Internet pública. Abarca a los suscriptores reales, no a los suscriptores potenciales, aunque este último puede tener teléfonos habilitados para banda ancha. Las suscripciones estándar de banda ancha móvil se refieren a las suscripciones móviles y celulares activas con velocidades de datos anunciadas de 256 kb / s o mayores que permiten el acceso a Internet a través de HTTP y que se han utilizado para configurar una conexión de datos de Internet utilizando

Protocolo de Internet (IP) en los últimos tres meses. Los mensajes SMS y MMS estándar no cuentan como una conexión de datos de Internet activa, incluso si los mensajes se entregan a través de IP. Las suscripciones dedicadas de datos de banda ancha móvil se refieren a las suscripciones a servicios de datos dedicados (a través de una red móvil) que permiten el acceso a Internet mayor y que se adquieren por separado de los servicios de voz, ya sea como un servicio independiente (por ejemplo, usando una tarjeta de datos como un módem / dongle USB) o como un complemento -en paquete de datos a servicios de voz que requiere una suscripción adicional.

Todas las suscripciones dedicadas de banda ancha móvil con tarifas de suscripción recurrentes se incluyen independientemente del uso real. Los planes prepagos de banda ancha móvil requieren su uso si no hay una suscripción mensual. Este indicador también podría incluir suscripciones a WiMAX móvil.

Fuente: Unión Internacional de Telecomunicaciones, Indicadores Mundiales de Telecomunicaciones / TIC de la UIT (edición de junio de 2017)

#### Pilar 10: tamaño del mercado

##### 10.01 Índice de tamaño del mercado interno

Suma del producto interno bruto más el valor de las importaciones de bienes y servicios, menos el valor de las exportaciones de bienes y servicios, normalizado en una escala de 1 a 7 (mejor) | 2016 o el año más reciente disponible

##### 10.02 Índice de tamaño del mercado extranjero

Valor de las exportaciones de bienes y servicios, normalizado en una escala de 1 a 7 (mejor) | 2016 o el año más reciente disponible

Fuente: Foro Económico Mundial. Para más detalles, consulte el Apéndice A de este Informe

##### 10.03 PIB (PPP)

Producto interno bruto valorado en paridad de poder adquisitivo en miles de millones de dólares internacionales | 2016

Fuente: Fondo Monetario Internacional, Base de datos de Perspectivas de la economía mundial (edición de abril de 2017)

##### 10.04 Exportaciones como porcentaje del PIB

Exportaciones de bienes y servicios como porcentaje del producto interno bruto | 2016 o el año más reciente disponible. Las exportaciones totales son la suma de las exportaciones totales de mercancías y servicios comerciales.

Fuentes: Organización Mundial del Comercio, Base de datos estadísticos en línea (consultada el 8 de junio de 2017); Fondo Monetario Internacional, Mundo

Base de datos de la perspectiva económica (edición de abril de 2017); fuentes nacionales

#### Pilar 11: sofisticación empresarial

##### 11.01 cantidad de proveedor local

En su país, ¿cuántos son los proveedores locales? [1 = en gran medida inexistente; 7 = extremadamente numeroso] | Promedio ponderado de 2016-17

##### 11.02 Calidad del proveedor local

En su país, ¿cómo evalúa la calidad de los proveedores locales? [1 = calidad extremadamente mala; 7 = calidad extremadamente alta] | Promedio ponderado de 2016-17

##### 11.03 Estado del desarrollo del clúster

En su país, ¿cuán extendidos están los clusters bien desarrollados y profundos (concentraciones geográficas de empresas, proveedores, productores de productos y servicios relacionados, e instituciones especializadas en un campo particular)? [1 = inexistente; 7 = generalizado en muchos campos] | Promedio ponderado de 2016-17

##### 11.04 Naturaleza de la ventaja competitiva

¿En qué se basa la ventaja competitiva de las compañías de su país en los mercados internacionales? [1 = principalmente mano de obra barata o recursos naturales; 7 = productos y procesos principalmente únicos] | Promedio ponderado de 2016-17

##### 11.05 Ancho de la cadena de valor

En su país, ¿qué tan amplia es la presencia de las empresas en la cadena de valor? [1 = estrecho, involucrado principalmente en pasos individuales de la cadena de valor (por ejemplo, extracción o producción de recursos); 7 = amplio, presente en toda la cadena de valor (p. Ej., Producción, comercialización, distribución, diseño, etc.)] | Promedio ponderado de 2016-17



*11.06 Control de distribución internacional*

*En su país, ¿en qué medida las empresas nacionales controlan la distribución internacional de sus productos? [1 = nada; 7 = en gran medida] | Promedio ponderado de 2016-17*

*11.07 Sofisticación del proceso de producción*

*En su país, ¿qué tan sofisticados son los procesos de producción? [1 = nada; la producción utiliza procesos que requieren mucha mano de obra; 7 = altamente producción usa las últimas tecnologías] | Promedio ponderado de 2016-17*

*11.08 Alcance de la comercialización*

*En su país, ¿qué tan exitosas son las empresas en el uso del marketing para diferenciar sus productos y servicios? [1 = no tuvo éxito en absoluto; 7 = extremadamente exitoso] | Promedio ponderado de 2016-17*

*11.09 Disposición para delegar autoridad*

*En su país, ¿en qué medida la alta dirección delega autoridad a los subordinados? [1 = nada; 7 = en gran medida] | 2017*

*Pilar 12: Innovación*

*12.01 Capacidad para la innovación*

*En su país, ¿en qué medida las empresas tienen la capacidad de innovar? [1 = nada; 7 = en gran medida] | Promedio ponderado de 2016-17*

*12.02 Calidad de las instituciones de investigación científica*

*En su país, ¿cómo evalúa la calidad de las instituciones de investigación científica? [1 = extremadamente pobre, entre los peores del mundo; 7 = extremadamente bueno, entre los mejores del mundo] | 2016-17 promedio ponderado*

*12.03 Gasto de la empresa en I + D*

*En su país, ¿en qué medida las empresas invierten en investigación y desarrollo (I + D)? [1 = no invertir en absoluto en I + D; 7 = invertir mucho en I + D] | Promedio ponderado de 2016-17*

*12.04 Colaboración universidad-industria en I + D*

*En su país, ¿en qué medida colaboran los negocios y las universidades en investigación y desarrollo (I + D)? [1 = no colaborar en absoluto; 7 = colaborar ampliamente] | Promedio ponderado de 2016-17*

*12.05 Contratación pública de tecnología avanzada*

*Productos En su país, ¿en qué medida las decisiones de compra del gobierno fomentan la innovación? [1 = nada; 7 = en gran medida] | Promedio ponderado de 2016-17*

*12.06 Disponibilidad de científicos e ingenieros*

*En su país, ¿en qué medida están disponibles científicos e ingenieros? [1 = no disponible en absoluto; 7 = ampliamente disponible] | 2016- 17 promedio ponderado*

*12.07 solicitudes de patente PCT*

*Número de solicitudes presentadas en virtud de la Cooperación en materia de Patentes*

*Tratado (PCT) por millón de habitantes | Promedio 2013-2014*

*Este indicador mide el recuento total de solicitudes presentadas en virtud del Tratado de Cooperación en materia de Patentes (PCT), por fecha de prioridad y nacionalidad del inventor, utilizando recuento fraccionario si una solicitud es presentada por múltiples inventores. El conteo promedio de solicitudes archivadas en 2013 y 2014 se divide por cifras de población para 2014. Para obtener más detalles sobre el tratamiento de Hong Kong SAR y Taiwán (China), consulte la metodología de imputación descrita al principio de esta sección. Para este indicador, algunos valores fueron imputados*  
*Fuentes: Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE), Base de datos de patentes, (situación a partir de julio 2017). Para datos de población: Fondo Monetario Internacional, Base de datos de Perspectivas de la economía mundial (edición de abril de 2017); Mundo Económico. Cálculos del foro.*

Anexo 3: Ranking GCI – Pilares 1, 2, 4, 5, 9, 12 (2007-2017).

País	Indicador	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Albania	Global Competitiveness Index	109	108	96	88	78	89	95	97	93	80	75
Albania	1st pillar Institutions	114	109	87	63	57	84	118	103	84	76	68
Albania	2nd pillar Infrastructure	124	121	104	89	72	91	99	90	88	91	94
Albania	3rd pillar Macroeconomic environment	79	96	95	101	86	98	94	122	118	93	75
Albania	4th pillar Health and primary education	65	69	66	56	65	79	56	62	52	33	36
Albania	5th pillar Higher education and training	103	97	90	84	82	76	78	60	47	42	49
Albania	9th pillar Technological readiness	74	92	89	72	62	77	92	91	89	82	78
Albania	12th pillar Innovation	131	132	126	121	123	123	119	120	118	109	87
Alemania	Global Competitiveness Index	5	7	7	5	6	6	4	5	4	5	5
Alemania	1st pillar Institutions	7	14	16	13	19	16	15	17	20	22	21
Alemania	2nd pillar Infrastructure	1	1	1	2	2	3	3	7	7	8	10
Alemania	3rd pillar Macroeconomic environment	60	40	30	23	30	30	27	24	20	15	12
Alemania	4th pillar Health and primary education	40	24	24	25	23	22	21	14	13	14	13
Alemania	5th pillar Higher education and training	20	21	22	19	7	5	3	16	17	16	15
Alemania	9th pillar Technological readiness	21	18	12	10	14	15	14	13	12	10	8
Alemania	12th pillar Innovation	7	8	7	8	7	7	4	6	6	5	5
Angola	Global Competitiveness Index				138	139		142	140			
Angola	1st pillar Institutions				119	135		145	143			
Angola	2nd pillar Infrastructure				136	140		145	139			
Angola	3rd pillar Macroeconomic environment				122	110		54	71			
Angola	4th pillar Health and primary education				139	142		137	136			
Angola	5th pillar Higher education and training				138	142		147	144			
Angola	9th pillar Technological readiness				130	129		138	140			
Angola	12th pillar Innovation				133	140		147	142			
Arabia Saudita	Global Competitiveness Index	35	27	28	21	17	18	20	24	25	29	30
Arabia Saudita	1st pillar Institutions	41	34	32	21	12	15	20	25	24	24	26
Arabia Saudita	2nd pillar Infrastructure	45	41	36	28	25	26	31	30	30	31	29
Arabia Saudita	3rd pillar Macroeconomic environment	3	9	9	22	12	6	4	4	4	68	58
Arabia Saudita	4th pillar Health and primary education	71	51	71	74	61	58	53	50	49	51	51
Arabia Saudita	5th pillar Higher education and training	63	53	53	51	36	40	48	57	49	46	43
Arabia Saudita	9th pillar Technological readiness	50	51	44	42	43	35	41	45	42	41	44
Arabia Saudita	12th pillar Innovation	49	34	32	28	26	29	30	33	34	42	40
Argelia	Global Competitiveness Index	81	99	83	86	87	110	100	79	87	87	86
Argelia	1st pillar Institutions	64	102	115	98	127	141	135	101	99	99	88
Argelia	2nd pillar Infrastructure	82	84	99	87	93	100	106	106	105	100	93
Argelia	3rd pillar Macroeconomic environment	2	5	2	57	19	23	34	11	38	63	71
Argelia	4th pillar Health and primary education	67	76	77	77	82	93	92	81	81	73	71
Argelia	5th pillar Higher education and training	94	102	102	98	101	108	101	98	99	96	92
Argelia	9th pillar Technological readiness	105	114	123	106	120	133	136	129	126	108	98
Argelia	12th pillar Innovation	89	113	114	107	132	141	141	128	119	112	104
Argentina	Global Competitiveness Index	85	88	85	87	85	94	104	104	106	104	92

Argentina	1st pillar Institutions	123	128	126	132	134	138	143	137	135	130	113
Argentina	2nd pillar Infrastructure	81	87	88	77	81	86	89	89	87	85	81
Argentina	3rd pillar Macroeconomic environment	64	64	48	54	62	94	111	102	114	130	125
Argentina	4th pillar Health and primary education	54	61	59	60	56	59	61	67	68	63	64
Argentina	5th pillar Higher education and training	51	56	55	55	54	53	49	45	39	40	38
Argentina	9th pillar Technological readiness	78	76	68	73	64	67	88	82	69	69	66
Argentina	12th pillar Innovation	91	98	86	73	78	91	104	97	93	81	72
Armenia	Global Competitiveness Index	93	97	97	98	92	82	79	85	82	79	73
Armenia	1st pillar Institutions	96	96	95	97	83	71	65	72	76	66	55
Armenia	2nd pillar Infrastructure	87	90	81	90	77	80	80	78	82	82	80
Armenia	3rd pillar Macroeconomic environment	57	83	53	99	114	83	64	77	72	88	101
Armenia	4th pillar Health and primary education	99	97	97	93	94	80	85	99	95	93	55
Armenia	5th pillar Higher education and training	95	94	96	91	76	70	77	75	72	71	69
Armenia	9th pillar Technological readiness	104	112	105	108	88	92	72	71	75	71	77
Armenia	12th pillar Innovation	94	106	108	116	112	105	103	104	107	87	70
Australia	Global Competitiveness Index	19	18	15	16	20	20	21	22	21	22	21
Australia	1st pillar Institutions	13	12	12	14	13	18	23	19	19	19	18
Australia	2nd pillar Infrastructure	18	21	25	22	24	18	18	20	16	17	28
Australia	3rd pillar Macroeconomic environment	34	28	18	17	26	26	25	30	28	23	27
Australia	4th pillar Health and primary education	17	15	16	13	10	13	22	17	9	10	12
Australia	5th pillar Higher education and training	14	14	14	14	11	11	15	11	8	9	9
Australia	9th pillar Technological readiness	17	19	20	23	22	19	12	19	21	24	27
Australia	12th pillar Innovation	22	20	20	21	22	23	22	25	23	26	27
Austria	Global Competitiveness Index	15	14	17	18	19	16	16	21	23	19	18
Austria	1st pillar Institutions	11	11	14	15	20	25	21	22	21	20	22
Austria	2nd pillar Infrastructure	14	10	9	20	18	15	16	13	15	14	14
Austria	3rd pillar Macroeconomic environment	40	44	37	24	33	33	37	33	45	31	32
Austria	4th pillar Health and primary education	15	13	18	17	19	20	19	19	19	20	22
Austria	5th pillar Higher education and training	17	17	17	16	18	18	13	15	16	12	16
Austria	9th pillar Technological readiness	18	16	19	18	15	17	20	18	24	23	17
Austria	12th pillar Innovation	15	15	19	20	16	13	15	18	17	14	13
Azerbaijan	Global Competitiveness Index	66	69	51	57	55	46	39	38	40	37	35
Azerbaijan	1st pillar Institutions	83	62	55	71	68	63	59	60	64	48	33
Azerbaijan	2nd pillar Infrastructure	60	61	58	76	73	71	69	70	65	55	51
Azerbaijan	3rd pillar Macroeconomic environment	23	45	27	13	16	18	8	9	10	39	65
Azerbaijan	4th pillar Health and primary education	103	102	96	83	105	107	109	104	102	75	74
Azerbaijan	5th pillar Higher education and training	89	80	72	77	75	89	87	90	89	78	68
Azerbaijan	9th pillar Technological readiness	83	72	75	70	74	61	50	56	57	55	56
Azerbaijan	12th pillar Innovation	54	40	42	61	60	46	51	59	61	44	33
Bahrein	Global Competitiveness Index	43	37	38	37	37	35	43	44	39	48	44
Bahrein	1st pillar Institutions	35	31	30	27	17	21	32	29	26	25	23
Bahrein	2nd pillar Infrastructure	34	28	27	27	30	29	30	31	29	32	33
Bahrein	3rd pillar Macroeconomic environment	13	20	5	11	45	29	21	47	82	113	108

Bahrein	4th pillar Health and primary education	46	45	37	36	31	38	44	40	35	34	37
Bahrein	5th pillar Higher education and training	59	54	48	44	28	34	53	55	44	44	39
Bahrein	9th pillar Technological readiness	37	39	35	27	39	39	32	34	34	37	31
Bahrein	12th pillar Innovation	98	75	60	59	61	72	73	60	56	45	45
Bangladesh	Global Competitiveness Index	107	111	106	107	108	118	110	109	107	106	99
Bangladesh	1st pillar Institutions	126	127	122	115	112	127	131	131	132	125	107
Bangladesh	2nd pillar Infrastructure	120	122	126	133	134	134	132	127	123	114	111
Bangladesh	3rd pillar Macroeconomic environment	87	101	84	80	75	100	79	72	49	65	56
Bangladesh	4th pillar Health and primary education	105	105	105	106	108	103	104	102	101	105	102
Bangladesh	5th pillar Higher education and training	126	131	129	126	126	126	127	125	122	118	117
Bangladesh	9th pillar Technological readiness	125	126	125	126	122	125	127	126	127	122	120
Bangladesh	12th pillar Innovation	117	122	122	119	124	130	131	129	127	121	114
Barbados	Global Competitiveness Index	50	47	44	43	42	44	47	55		72	
Barbados	1st pillar Institutions	25	20	20	22	18	24	30	33		44	
Barbados	2nd pillar Infrastructure	29	24	21	23	22	22	24	28		30	
Barbados	3rd pillar Macroeconomic environment	105	114	115	91	126	134	121	132		129	
Barbados	4th pillar Health and primary education	9	10	9	14	17	16	20	16		45	
Barbados	5th pillar Higher education and training	32	29	26	27	25	19	20	30		29	
Barbados	9th pillar Technological readiness	34	26	41	22	29	30	25	35		31	
Barbados	12th pillar Innovation	56	49	47	53	49	40	48	47		53	
Belgium	Global Competitiveness Index	20	19	18	19	15	17	17	18	19	17	20
Belgium	1st pillar Institutions	23	21	24	29	27	27	24	23	22	21	25
Belgium	2nd pillar Infrastructure	15	16	18	21	17	21	19	18	21	23	24
Belgium	3rd pillar Macroeconomic environment	65	60	56	72	60	66	69	70	65	62	59
Belgium	4th pillar Health and primary education	13	3	3	1	2	2	3	2	3	3	5
Belgium	5th pillar Higher education and training	11	6	8	7	5	4	5	5	5	5	11
Belgium	9th pillar Technological readiness	24	23	22	13	11	22	18	14	14	15	19
Belgium	12th pillar Innovation	16	14	14	15	15	11	14	13	16	15	16
Belice	Global Competitiveness Index						123					
Belice	1st pillar Institutions						120					
Belice	2nd pillar Infrastructure						100					
Belice	3rd pillar Macroeconomic environment						88					
Belice	4th pillar Health and primary education						53					
Belice	5th pillar Higher education and training						112					
Belice	9th pillar Technological readiness						118					
Belice	12th pillar Innovation						135					
Benin	Global Competitiveness Index	108	106	103	103	104	119	130		122	124	120
Benin	1st pillar Institutions	90	85	79	87	92	99	108		90	95	91
Benin	2nd pillar Infrastructure	112	106	117	113	119	122	129		130	128	128
Benin	3rd pillar Macroeconomic environment	80	95	54	82	58	76	99		88	111	110
Benin	4th pillar Health and primary education	111	110	111	108	110	111	117		117	116	117
Benin	5th pillar Higher education and training	114	114	115	112	111	120	123		121	117	114
Benin	9th pillar Technological readiness	112	113	117	122	119	124	134		130	129	129

Benin	12th pillar Innovation	86	95	89	60	67	84	113		82	86	100
Bhután	Global Competitiveness Index							109	103	105	97	82
Bhután	1st pillar Institutions							44	38	33	33	32
Bhután	2nd pillar Infrastructure							87	92	92	92	89
Bhután	3rd pillar Macroeconomic environment							109	119	126	117	78
Bhután	4th pillar Health and primary education							91	89	89	97	95
Bhután	5th pillar Higher education and training							107	108	103	98	90
Bhután	9th pillar Technological readiness							132	124	111	102	105
Bhután	12th pillar Innovation							114	113	111	99	79
Bolivia	Global Competitiveness Index	105	118	120	108	103	104	98	105	117	121	
Bolivia	1st pillar Institutions	124	131	132	136	123	119	105	90	110	133	
Bolivia	2nd pillar Infrastructure	118	126	122	100	104	108	111	109	107	102	
Bolivia	3rd pillar Macroeconomic environment	49	77	60	59	32	49	28	35	63	110	
Bolivia	4th pillar Health and primary education	91	93	94	100	103	97	108	109	109	101	
Bolivia	5th pillar Higher education and training	91	96	93	100	95	92	93	97	101	100	
Bolivia	9th pillar Technological readiness	126	133	128	127	125	127	122	118	110	111	
Bolivia	12th pillar Innovation	128	133	132	127	106	83	75	83	114	135	
Bosnia y Herzegovina	Global Competitiveness Index	106	107	109	102	100	88	87		111	107	103
Bosnia y Herzegovina	1st pillar Institutions	113	123	128	126	109	85	71		127	126	126
Bosnia y Herzegovina	2nd pillar Infrastructure	117	123	128	98	99	94	83		103	105	100
Bosnia y Herzegovina	3rd pillar Macroeconomic environment	90	57	69	81	78	97	104		98	76	64
Bosnia y Herzegovina	4th pillar Health and primary education	87	82	75	89	58	48	46		48	50	56
Bosnia y Herzegovina	5th pillar Higher education and training	98	109	86	88	86	72	63		97	92	91
Bosnia y Herzegovina	9th pillar Technological readiness	110	109	95	85	73	68	73		79	76	69
Bosnia y Herzegovina	12th pillar Innovation	121	128	131	120	104	80	63		115	125	123
Botswana	Global Competitiveness Index	76	56	66	76	80	79	74	74	71	64	63
Botswana	1st pillar Institutions	42	36	29	32	32	33	34	39	37	37	45
Botswana	2nd pillar Infrastructure	57	52	61	84	92	87	94	101	96	90	90
Botswana	3rd pillar Macroeconomic environment	76	22	41	74	82	81	24	13	9	10	13
Botswana	4th pillar Health and primary education	119	112	118	114	120	114	115	127	119	113	107
Botswana	5th pillar Higher education and training	90	87	94	94	93	95	99	101	100	88	96
Botswana	9th pillar Technological readiness	71	89	92	99	101	106	104	76	91	86	90
Botswana	12th pillar Innovation	96	83	71	74	79	73	102	102	102	84	90
Brasil	Global Competitiveness Index	72	64	56	58	53	48	56	57	75	81	80
Brasil	1st pillar Institutions	104	91	93	93	77	79	80	94	121	120	109
Brasil	2nd pillar Infrastructure	78	78	74	62	64	70	71	76	74	72	73
Brasil	3rd pillar Macroeconomic environment	126	122	109	111	115	62	75	85	117	126	124
Brasil	4th pillar Health and primary education	84	79	79	87	87	88	89	77	103	99	96
Brasil	5th pillar Higher education and training	64	58	58	58	57	66	72	41	93	84	79
Brasil	9th pillar Technological readiness	55	56	46	54	54	48	55	58	54	59	55
Brasil	12th pillar Innovation	44	43	43	42	44	49	55	62	84	100	85
Brunei Darussalam	Global Competitiveness Index		39	32	28	28	28	26			58	46
Brunei Darussalam	1st pillar Institutions		41	36	36	34	31	25			47	40

Brunei Darussalam	2nd pillar Infrastructure		39	41	52	56	57	58			78	60
Brunei Darussalam	3rd pillar Macroeconomic environment		2	1	1	1	1	1			61	45
Brunei Darussalam	4th pillar Health and primary education		47	42	32	30	31	23			31	31
Brunei Darussalam	5th pillar Higher education and training		69	62	64	61	57	55			65	67
Brunei Darussalam	9th pillar Technological readiness		54	60	49	57	64	71			84	60
Brunei Darussalam	12th pillar Innovation		91	75	69	68	59	59			78	80
Bulgaria	Global Competitiveness Index	79	76	76	71	74	62	57	54	54	50	49
Bulgaria	1st pillar Institutions	109	111	116	114	110	108	107	112	107	97	98
Bulgaria	2nd pillar Infrastructure	84	95	102	80	87	76	75	74	72	70	76
Bulgaria	3rd pillar Macroeconomic environment	47	54	45	42	46	31	30	36	53	42	25
Bulgaria	4th pillar Health and primary education	56	68	58	58	57	49	45	51	53	57	68
Bulgaria	5th pillar Higher education and training	66	61	60	67	70	63	69	63	64	56	54
Bulgaria	9th pillar Technological readiness	65	53	56	48	50	52	44	41	38	38	39
Bulgaria	12th pillar Innovation	88	96	91	92	93	92	105	105	94	65	68
Burkina Faso	Global Competitiveness Index	112	127	128	134	136	133	140	135			
Burkina Faso	1st pillar Institutions	74	75	71	90	91	83	115	117			
Burkina Faso	2nd pillar Infrastructure	111	104	115	134	137	136	140	141			
Burkina Faso	3rd pillar Macroeconomic environment	68	120	118	98	104	85	88	83			
Burkina Faso	4th pillar Health and primary education	125	131	130	135	136	139	143	141			
Burkina Faso	5th pillar Higher education and training	125	124	127	135	135	137	141	136			
Burkina Faso	9th pillar Technological readiness	116	120	122	124	132	137	143	132			
Burkina Faso	12th pillar Innovation	90	89	76	90	100	107	111	107			
Burundi	Global Competitiveness Index	130	132	133	137	140	144	146	139	136	135	129
Burundi	1st pillar Institutions	117	124	129	138	139	142	144	132	134	134	122
Burundi	2nd pillar Infrastructure	129	129	125	132	136	141	146	140	136	134	130
Burundi	3rd pillar Macroeconomic environment	121	124	132	121	123	137	129	112	110	124	119
Burundi	4th pillar Health and primary education	127	124	121	120	126	127	130	114	110	110	109
Burundi	5th pillar Higher education and training	130	130	131	139	140	143	148	142	139	134	131
Burundi	9th pillar Technological readiness	131	131	129	137	142	144	146	142	139	137	135
Burundi	12th pillar Innovation	126	123	116	134	138	140	142	133	133	131	122
Cabo Verde	Global Competitiveness Index				117	119	122	122	114	112	110	110
Cabo Verde	1st pillar Institutions				56	54	57	69	66	66	71	65
Cabo Verde	2nd pillar Infrastructure				109	109	114	116	104	94	94	95
Cabo Verde	3rd pillar Macroeconomic environment				102	102	121	128	106	124	107	100
Cabo Verde	4th pillar Health and primary education				88	95	71	75	57	51	58	65
Cabo Verde	5th pillar Higher education and training				109	102	99	94	89	81	79	86
Cabo Verde	9th pillar Technological readiness				79	81	90	91	80	77	78	84
Cabo Verde	12th pillar Innovation				117	119	120	116	101	100	98	98
Camboya	Global Competitiveness Index	110	109	110	109	97	85	88	95	90	89	94
Camboya	1st pillar Institutions	100	103	92	94	79	73	91	119	111	104	106
Camboya	2nd pillar Infrastructure	96	97	95	114	107	104	101	107	101	106	106
Camboya	3rd pillar Macroeconomic environment	113	105	122	116	101	91	83	80	64	50	70
Camboya	4th pillar Health and primary education	108	111	107	110	111	102	99	91	87	103	101

Camboya	5th pillar Higher education and training	120	127	122	122	120	111	116	123	123	124	124
Camboya	9th pillar Technological readiness	121	123	113	115	110	100	97	102	105	98	97
Camboya	12th pillar Innovation	103	112	107	108	85	67	91	116	122	118	110
Cameroon	Global Competitiveness Index	116	114	111	111	116	112	115	116	114	119	116
Cameroon	1st pillar Institutions	118	116	112	107	104	107	112	91	93	101	100
Cameroon	2nd pillar Infrastructure	123	117	121	126	129	125	128	126	125	131	129
Cameroon	3rd pillar Macroeconomic environment	54	34	34	53	77	59	60	90	90	95	86
Cameroon	4th pillar Health and primary education	118	125	122	116	116	118	124	112	107	112	112
Cameroon	5th pillar Higher education and training	113	121	119	117	115	115	112	117	114	105	103
Cameroon	9th pillar Technological readiness	101	110	111	118	123	126	121	120	122	124	123
Cameroon	12th pillar Innovation	105	108	102	95	81	79	80	71	79	90	77
Canada	Global Competitiveness Index	13	10	9	10	12	14	14	15	13	15	14
Canada	1st pillar Institutions	17	15	17	11	11	11	14	14	16	18	15
Canada	2nd pillar Infrastructure	8	6	7	9	11	13	12	15	14	15	16
Canada	3rd pillar Macroeconomic environment	42	43	31	36	49	51	50	51	39	41	47
Canada	4th pillar Health and primary education	8	6	7	6	6	7	7	7	7	9	8
Canada	5th pillar Higher education and training	13	9	9	8	12	15	16	18	19	19	13
Canada	9th pillar Technological readiness	13	9	11	16	16	20	21	22	18	21	23
Canada	12th pillar Innovation	12	13	12	11	11	22	21	22	22	24	23
Chad	Global Competitiveness Index	131	134	131	139	142	139	148	143	139	136	135
Chad	1st pillar Institutions	130	133	131	135	138	140	147	140	137	136	136
Chad	2nd pillar Infrastructure	131	134	133	137	139	140	148	144	140	137	134
Chad	3rd pillar Macroeconomic environment	110	97	82	134	133	45	56	73	113	105	87
Chad	4th pillar Health and primary education	128	134	133	138	141	144	148	144	132	131	131
Chad	5th pillar Higher education and training	131	134	133	136	137	140	145	143	138	137	134
Chad	9th pillar Technological readiness	130	134	127	138	141	143	147	143	140	138	137
Chad	12th pillar Innovation	127	130	120	115	114	113	139	139	135	134	129
Chile	Global Competitiveness Index	26	28	30	30	31	33	34	33	35	33	33
Chile	1st pillar Institutions	29	37	35	28	26	28	28	28	32	35	35
Chile	2nd pillar Infrastructure	31	30	30	40	41	45	46	49	45	44	41
Chile	3rd pillar Macroeconomic environment	12	14	19	27	14	14	17	22	29	32	36
Chile	4th pillar Health and primary education	70	73	69	71	71	74	74	70	74	71	66
Chile	5th pillar Higher education and training	42	50	45	45	43	46	38	32	33	28	26
Chile	9th pillar Technological readiness	42	42	42	45	45	44	42	42	39	39	38
Chile	12th pillar Innovation	45	56	49	43	46	44	43	48	50	63	52
China	Global Competitiveness Index	34	30	29	27	26	29	29	28	28	28	27
China	1st pillar Institutions	77	56	48	49	48	50	47	47	51	45	41
China	2nd pillar Infrastructure	52	47	46	50	44	48	48	46	39	42	46
China	3rd pillar Macroeconomic environment	7	11	8	4	10	11	10	10	8	8	17
China	4th pillar Health and primary education	61	50	45	37	32	35	40	46	44	41	40
China	5th pillar Higher education and training	78	64	61	60	58	62	70	65	68	54	47
China	9th pillar Technological readiness	73	77	79	78	77	88	85	83	74	74	73
China	12th pillar Innovation	38	28	26	26	29	33	32	32	31	30	28

Chipre	Global Competitiveness Index	55	40	34	40	47	58	58	58	65	83	64
Chipre	1st pillar Institutions	36	24	22	30	36	40	42	42	43	62	51
Chipre	2nd pillar Infrastructure	26	25	24	26	31	39	44	45	50	50	30
Chipre	3rd pillar Macroeconomic environment	55	46	39	67	64	117	126	134	109	115	97
Chipre	4th pillar Health and primary education	18	7	5	12	13	9	8	9	17	36	39
Chipre	5th pillar Higher education and training	38	32	28	29	39	32	32	33	41	55	46
Chipre	9th pillar Technological readiness	44	35	38	38	41	37	36	43	45	51	32
Chipre	12th pillar Innovation	61	41	35	38	45	53	56	36	44	85	53
Colombia	Global Competitiveness Index	69	74	69	68	68	69	69	66	61	61	66
Colombia	1st pillar Institutions	79	87	101	103	100	109	110	111	114	112	117
Colombia	2nd pillar Infrastructure	86	80	83	79	85	93	92	84	84	84	87
Colombia	3rd pillar Macroeconomic environment	63	88	72	50	42	34	33	29	32	53	62
Colombia	4th pillar Health and primary education	64	67	72	79	78	85	98	105	97	90	88
Colombia	5th pillar Higher education and training	69	68	71	69	60	67	60	69	70	70	66
Colombia	9th pillar Technological readiness	76	80	66	63	75	80	87	68	70	64	65
Colombia	12th pillar Innovation	72	61	63	65	57	70	74	77	76	79	73
Congo, Dem. Rep.	Global Competitiveness Index										129	126
Congo, Dem. Rep.	1st pillar Institutions										117	121
Congo, Dem. Rep.	2nd pillar Infrastructure										138	127
Congo, Dem. Rep.	3rd pillar Macroeconomic environment										64	123
Congo, Dem. Rep.	4th pillar Health and primary education										135	126
Congo, Dem. Rep.	5th pillar Higher education and training										128	127
Congo, Dem. Rep.	9th pillar Technological readiness										134	127
Congo, Dem. Rep.	12th pillar Innovation										115	116
Corea, República de	Global Competitiveness Index	11	13	19	22	24	19	25	26	26	26	26
Corea, República de	1st pillar Institutions	26	28	53	62	65	62	74	82	69	63	58
Corea, República de	2nd pillar Infrastructure	16	15	17	18	9	9	11	14	13	10	8
Corea, República de	3rd pillar Macroeconomic environment	8	4	11	6	6	10	9	7	5	3	2
Corea, República de	4th pillar Health and primary education	27	26	27	21	15	11	18	27	23	29	28
Corea, República de	5th pillar Higher education and training	6	12	16	15	17	17	19	23	23	25	25
Corea, República de	9th pillar Technological readiness	7	13	15	19	18	18	22	25	27	28	29
Corea, República de	12th pillar Innovation	8	9	11	12	14	16	17	17	19	20	18
Costa Rica	Global Competitiveness Index	63	59	55	56	61	57	54	51	52	54	47
Costa Rica	1st pillar Institutions	52	50	47	51	53	53	50	46	49	60	48
Costa Rica	2nd pillar Infrastructure	95	94	82	78	83	74	76	73	71	67	65
Costa Rica	3rd pillar Macroeconomic environment	111	85	101	108	109	65	80	93	94	82	79
Costa Rica	4th pillar Health and primary education	50	37	29	22	39	57	64	48	55	35	35
Costa Rica	5th pillar Higher education and training	50	49	44	43	47	41	33	37	35	35	31
Costa Rica	9th pillar Technological readiness	56	60	62	57	56	46	53	40	49	45	45
Costa Rica	12th pillar Innovation	35	38	34	35	35	38	35	34	39	48	43
Cote d'Ivoire	Global Competitiveness Index		110	116	129	129	131	126	115	91	99	
Cote d'Ivoire	1st pillar Institutions		130	127	133	137	129	104	86	62	77	
Cote d'Ivoire	2nd pillar Infrastructure		73	73	99	108	102	107	93	85	87	



Cote d'Ivoire	3rd pillar Macroeconomic environment		69	89	94	98	130	106	68	74	66	
Cote d'Ivoire	4th pillar Health and primary education		127	128	136	138	140	142	140	129	132	
Cote d'Ivoire	5th pillar Higher education and training		112	112	116	124	123	121	121	108	109	
Cote d'Ivoire	9th pillar Technological readiness		99	97	102	108	99	110	117	102	94	
Cote d'Ivoire	12th pillar Innovation		105	104	109	120	115	101	69	53	61	
Croacia	Global Competitiveness Index	57	61	72	77	76	81	75	77	77	74	74
Croacia	1st pillar Institutions	65	74	85	86	90	98	93	87	89	89	102
Croacia	2nd pillar Infrastructure	53	51	49	41	39	44	42	44	46	46	48
Croacia	3rd pillar Macroeconomic environment	73	61	50	51	70	60	68	91	107	84	60
Croacia	4th pillar Health and primary education	44	41	44	48	48	60	66	60	63	66	44
Croacia	5th pillar Higher education and training	46	48	56	56	56	56	51	53	51	49	60
Croacia	9th pillar Technological readiness	49	47	43	39	38	50	45	44	43	47	43
Croacia	12th pillar Innovation	50	50	61	70	76	74	79	93	92	103	106
Croacia	Global Competitiveness Index	33	33	31	36	38	39	46	37	31	31	31
Czech Republic	1st pillar Institutions	69	72	62	72	84	82	86	76	57	54	52
Czech Republic	2nd pillar Infrastructure	41	50	48	39	36	38	39	41	41	43	49
Czech Republic	3rd pillar Macroeconomic environment	43	42	43	48	43	42	55	40	21	19	8
Czech Republic	4th pillar Health and primary education	29	29	33	43	51	53	60	37	27	25	23
Czech Republic	5th pillar Higher education and training	28	25	24	24	30	38	39	35	29	27	27
Czech Republic	9th pillar Technological readiness	35	33	30	32	31	31	34	36	29	29	33
Czech Republic	12th pillar Innovation	27	25	25	27	33	34	37	39	35	37	36
Dinamarca	Global Competitiveness Index	3	3	5	9	8	12	15	13	12	12	12
Dinamarca	1st pillar Institutions	2	3	3	5	5	14	18	16	15	15	13
Dinamarca	2nd pillar Infrastructure	7	8	12	13	10	16	23	21	22	21	21
Dinamarca	3rd pillar Macroeconomic environment	10	12	14	16	31	32	42	16	11	18	10
Dinamarca	4th pillar Health and primary education	3	4	6	20	28	29	32	25	21	21	21
Dinamarca	5th pillar Higher education and training	3	2	2	3	6	14	14	10	9	6	6
Dinamarca	9th pillar Technological readiness	5	3	4	6	4	3	5	6	9	11	12
Dinamarca	12th pillar Innovation	10	10	10	10	10	12	11	11	10	10	10
Dinamarca	Global Competitiveness Index	103	104	105	105	101	86	71		76	91	97
Ecuador	1st pillar Institutions	125	129	125	128	125	131	92		105	113	128
Ecuador	2nd pillar Infrastructure	97	108	100	96	94	90	79		67	71	72
Ecuador	3rd pillar Macroeconomic environment	27	16	44	55	40	37	44		75	83	91
Ecuador	4th pillar Health and primary education	90	92	89	75	70	67	54		59	68	61
Ecuador	5th pillar Higher education and training	111	115	103	92	90	91	71		67	73	77
Ecuador	9th pillar Technological readiness	100	104	102	107	103	82	82		83	90	92
Ecuador	12th pillar Innovation	118	129	129	130	110	96	58		86	107	111
Egipto, República Árabe de	Global Competitiveness Index	77	81	70	81	94	107	118	119	116	115	100
Egipto, República Árabe de	1st pillar Institutions	51	52	56	57	74	96	117	100	87	87	64
Egipto, República Árabe de	2nd pillar Infrastructure	62	60	55	64	75	83	98	100	91	96	71
Egipto, República Árabe de	3rd pillar Macroeconomic environment	124	125	120	129	132	138	140	141	137	134	132
Egipto, República Árabe de	4th pillar Health and primary education	83	88	84	91	96	94	100	97	96	89	87
Egipto, República Árabe de	5th pillar Higher education and training	80	91	88	97	107	109	118	111	111	112	100

Egipto, República Árabe de	9th pillar Technological readiness	87	84	82	87	95	91	100	95	98	99	94
Egipto, República Árabe de	12th pillar Innovation	67	67	74	83	103	109	120	124	120	122	109
El Salvador	Global Competitiveness Index	67	79	77	82	91	101	97	84	95	105	109
El Salvador	1st pillar Institutions	84	100	91	101	118	134	130	99	117	132	133
El Salvador	2nd pillar Infrastructure	51	56	51	59	65	72	72	57	60	69	77
El Salvador	3rd pillar Macroeconomic environment	67	62	61	64	80	103	102	100	100	97	85
El Salvador	4th pillar Health and primary education	80	86	86	81	90	90	86	80	94	96	100
El Salvador	5th pillar Higher education and training	92	95	95	101	105	105	100	94	105	103	104
El Salvador	9th pillar Technological readiness	85	90	81	81	90	102	109	93	81	93	95
El Salvador	12th pillar Innovation	109	118	113	126	127	128	96	51	99	127	130
Emiratos Árabes Unidos	Global Competitiveness Index	37	31	23	25	27	24	19	12	17	16	17
Emiratos Árabes Unidos	1st pillar Institutions	19	18	15	20	22	12	11	7	9	7	5
Emiratos Árabes Unidos	2nd pillar Infrastructure	17	14	6	3	8	8	5	3	4	4	5
Emiratos Árabes Unidos	3rd pillar Macroeconomic environment	39	24	24	12	11	7	7	5	7	38	28
Emiratos Árabes Unidos	4th pillar Health and primary education	73	36	20	38	41	37	49	38	38	40	33
Emiratos Árabes Unidos	5th pillar Higher education and training	58	41	29	36	33	37	35	6	37	34	36
Emiratos Árabes Unidos	9th pillar Technological readiness	33	28	17	14	30	32	28	24	30	18	24
Emiratos Árabes Unidos	12th pillar Innovation	52	46	27	30	28	28	28	24	26	25	25
Eslovenia	Global Competitiveness Index	39	42	37	45	57	56	62	70	59	56	48
Eslovenia	1st pillar Institutions	44	49	46	50	55	58	68	75	67	58	56
Eslovenia	2nd pillar Infrastructure	37	36	31	36	37	35	36	35	38	39	39
Eslovenia	3rd pillar Macroeconomic environment	29	33	26	34	35	50	53	98	89	58	40
Eslovenia	4th pillar Health and primary education	22	21	22	23	24	24	17	12	15	16	14
Eslovenia	5th pillar Higher education and training	24	22	19	21	21	23	25	25	22	22	24
Eslovenia	9th pillar Technological readiness	29	30	32	35	32	34	33	33	35	35	35
Eslovenia	12th pillar Innovation	30	33	29	34	40	32	40	42	33	33	35
España	Global Competitiveness Index	29	29	33	42	36	36	35	35	33	32	34
España	1st pillar Institutions	43	43	49	53	49	48	58	73	65	55	54
España	2nd pillar Infrastructure	19	22	22	14	12	10	10	9	10	12	12
España	3rd pillar Macroeconomic environment	32	30	62	66	84	104	116	121	116	86	90
España	4th pillar Health and primary education	37	35	38	49	44	36	30	34	32	30	32
España	5th pillar Higher education and training	31	30	33	31	32	29	26	29	30	31	28
España	9th pillar Technological readiness	28	29	29	30	28	26	26	27	25	25	28
España	12th pillar Innovation	39	39	40	46	39	35	34	37	37	38	42
Estonia	Global Competitiveness Index	27	32	35	33	33	34	32	29	30	30	29
Estonia	1st pillar Institutions	34	33	31	31	29	30	27	26	25	23	24
Estonia	2nd pillar Infrastructure	36	40	34	32	40	41	40	38	33	33	32
Estonia	3rd pillar Macroeconomic environment	14	23	47	19	21	20	22	20	15	12	15
Estonia	4th pillar Health and primary education	30	28	28	29	26	27	29	26	22	12	19
Estonia	5th pillar Higher education and training	23	19	21	22	23	25	23	20	20	18	19
Estonia	9th pillar Technological readiness	19	17	16	24	27	25	29	29	32	32	20
Estonia	12th pillar Innovation	31	31	37	37	30	30	31	30	29	28	30
Etiopía	Global Competitiveness Index	123	121	118	119	106	121	127	118	109	109	108

Etiopía	1st pillar Institutions	76	77	75	59	58	74	95	96	83	75	73
Etiopía	2nd pillar Infrastructure	103	103	96	115	120	119	124	125	121	115	115
Etiopía	3rd pillar Macroeconomic environment	129	119	116	127	47	114	123	95	76	78	57
Etiopía	4th pillar Health and primary education	123	123	120	119	117	116	113	110	108	111	111
Etiopía	5th pillar Higher education and training	124	126	125	129	132	134	137	131	129	127	125
Etiopía	9th pillar Technological readiness	119	132	131	133	138	140	139	133	132	131	130
Etiopía	12th pillar Innovation	113	109	112	105	111	114	121	109	81	57	86
Rusia	Global Competitiveness Index	58	51	63	63	66	67	64	53	45	43	38
Rusia	1st pillar Institutions	116	110	114	118	128	133	121	97	100	88	83
Rusia	2nd pillar Infrastructure	65	59	71	47	48	47	45	39	35	35	35
Rusia	3rd pillar Macroeconomic environment	37	29	36	79	44	22	19	31	40	91	53
Rusia	4th pillar Health and primary education	60	59	51	53	68	65	71	56	56	62	54
Rusia	5th pillar Higher education and training	45	46	51	50	52	52	47	39	38	32	32
Rusia	9th pillar Technological readiness	72	67	74	69	68	57	59	59	60	62	57
Rusia	12th pillar Innovation	57	48	51	57	71	85	78	65	68	56	49
Filipinas	Global Competitiveness Index	71	71	87	85	75	65	59	52	47	57	56
Filipinas	1st pillar Institutions	95	105	113	125	117	94	79	67	77	91	94
Filipinas	2nd pillar Infrastructure	94	92	98	104	105	98	96	91	90	95	97
Filipinas	3rd pillar Macroeconomic environment	77	53	76	68	54	36	40	26	24	20	22
Filipinas	4th pillar Health and primary education	86	90	93	90	92	98	96	92	86	81	82
Filipinas	5th pillar Higher education and training	62	60	68	73	71	64	67	64	63	58	55
Filipinas	9th pillar Technological readiness	69	70	84	95	83	79	77	69	68	83	83
Filipinas	12th pillar Innovation	79	76	99	111	108	94	69	52	48	62	65
Finlandia	Global Competitiveness Index	6	6	6	7	4	3	3	4	8	10	10
Finlandia	1st pillar Institutions	1	2	4	4	4	3	1	2	1	1	1
Finlandia	2nd pillar Infrastructure	10	9	10	17	19	23	21	19	25	26	26
Finlandia	3rd pillar Macroeconomic environment	9	8	12	15	20	24	36	43	36	46	33
Finlandia	4th pillar Health and primary education	1	1	1	2	1	1	1	1	1	1	1
Finlandia	5th pillar Higher education and training	1	1	1	1	1	1	1	1	2	2	2
Finlandia	9th pillar Technological readiness	11	14	10	15	12	10	11	11	13	16	16
Finlandia	12th pillar Innovation	3	2	3	3	3	2	1	1	2	3	4
Francia	Global Competitiveness Index	18	16	16	15	18	21	23	23	22	21	22
Francia	1st pillar Institutions	22	23	26	26	28	32	31	32	29	29	31
Francia	2nd pillar Infrastructure	2	2	3	4	4	4	4	8	8	7	7
Francia	3rd pillar Macroeconomic environment	59	65	58	44	83	68	73	82	77	67	63
Francia	4th pillar Health and primary education	12	9	11	16	16	21	24	18	16	19	24
Francia	5th pillar Higher education and training	18	16	15	17	20	27	24	28	25	21	22
Francia	9th pillar Technological readiness	22	20	24	12	13	14	17	17	16	17	21
Francia	12th pillar Innovation	17	16	18	19	17	17	19	19	18	17	17
Gabón	Global Competitiveness Index						99	112	106	103	108	
Gabón	1st pillar Institutions						67	81	79	78	85	
Gabón	2nd pillar Infrastructure						117	114	114	110	107	
Gabón	3rd pillar Macroeconomic environment						9	13	18	18	25	

Gabón	4th pillar Health and primary education						128	132	130	111	109	
Gabón	5th pillar Higher education and training						122	135	126	125	121	
Gabón	9th pillar Technological readiness						86	114	108	112	109	
Gabón	12th pillar Innovation						136	132	122	129	124	
Gambia	Global Competitiveness Index	102	87	81	90	99	98	116	125	123	123	117
Gambia	1st pillar Institutions	50	38	27	37	37	35	43	44	42	52	46
Gambia	2nd pillar Infrastructure	76	62	60	69	80	82	95	95	95	93	91
Gambia	3rd pillar Macroeconomic environment	123	99	92	117	135	129	135	142	138	133	135
Gambia	4th pillar Health and primary education	114	119	117	124	125	126	134	133	131	129	127
Gambia	5th pillar Higher education and training	110	105	100	103	97	94	106	107	91	108	109
Gambia	9th pillar Technological readiness	95	91	90	97	107	109	106	103	107	112	104
Gambia	12th pillar Innovation	102	81	72	62	62	52	67	89	88	106	107
Georgia	Global Competitiveness Index	90	90	90	93	88	77	72	69	66	59	67
Georgia	1st pillar Institutions	86	69	72	69	60	61	64	48	40	43	50
Georgia	2nd pillar Infrastructure	83	77	72	73	68	53	56	59	61	65	69
Georgia	3rd pillar Macroeconomic environment	93	118	117	130	137	88	61	48	51	40	48
Georgia	4th pillar Health and primary education	82	91	78	73	67	61	70	63	65	64	69
Georgia	5th pillar Higher education and training	86	84	84	90	88	93	92	92	87	89	87
Georgia	9th pillar Technological readiness	103	97	100	98	100	76	68	67	72	65	70
Georgia	12th pillar Innovation	110	107	119	125	118	126	126	121	123	116	118
Ghana	Global Competitiveness Index	102	114	114	114	103	114	111	119	114	111	
Ghana	1st pillar Institutions	63	68	67	61	75	70	69	72	72	59	
Ghana	2nd pillar Infrastructure	82	87	106	110	110	109	108	115	111	103	
Ghana	3rd pillar Macroeconomic environment	121	129	136	139	108	144	133	136	132	131	
Ghana	4th pillar Health and primary education	115	115	122	124	112	122	121	118	115	120	
Ghana	5th pillar Higher education and training	111	108	108	109	107	108	106	104	99	98	
Ghana	9th pillar Technological readiness	115	112	117	113	108	99	100	96	95	93	
Ghana	12th pillar Innovation	114	115	99	98	95	64	63	65	69	57	
Grecia	Global Competitiveness Index	65	67	71	83	90	96	91	81	81	86	87
Grecia	1st pillar Institutions	49	58	70	84	96	111	103	85	81	81	87
Grecia	2nd pillar Infrastructure	35	45	47	42	45	43	38	36	34	37	38
Grecia	3rd pillar Macroeconomic environment	106	106	103	123	140	144	147	135	132	131	117
Grecia	4th pillar Health and primary education	42	40	41	40	37	41	35	41	41	46	48
Grecia	5th pillar Higher education and training	39	38	43	42	46	43	41	44	43	45	44
Grecia	9th pillar Technological readiness	58	59	53	46	47	43	39	39	36	42	50
Grecia	12th pillar Innovation	63	63	65	79	88	87	87	79	77	72	75
Guatemala	Global Competitiveness Index	87	84	80	78	84	83	86	78	78	78	84
Guatemala	1st pillar Institutions	91	98	108	124	129	124	111	109	113	110	111
Guatemala	2nd pillar Infrastructure	70	71	68	66	70	75	78	67	77	81	84
Guatemala	3rd pillar Macroeconomic environment	86	87	88	63	76	77	71	64	59	57	54
Guatemala	4th pillar Health and primary education	97	99	95	96	100	95	101	100	105	107	106
Guatemala	5th pillar Higher education and training	101	103	101	104	100	104	105	103	102	102	99
Guatemala	9th pillar Technological readiness	81	74	70	67	80	87	84	88	90	96	96

Guatemala	12th pillar Innovation	83	74	77	89	91	90	90	95	91	82	88
Guinea	Global Competitiveness Index						141	147	144	140		119
Guinea	1st pillar Institutions						128	132	134	136		105
Guinea	2nd pillar Infrastructure						142	147	143	139		125
Guinea	3rd pillar Macroeconomic environment						142	142	138	129		102
Guinea	4th pillar Health and primary education						138	139	139	138		133
Guinea	5th pillar Higher education and training						136	140	140	137		122
Guinea	9th pillar Technological readiness						142	142	139	134		113
Guinea	12th pillar Innovation						125	140	141	139		48
Guyana	Global Competitiveness Index	126	115	104	110	109	109	102	117	121		
Guyana	1st pillar Institutions	121	117	103	95	93	100	87	89	102		
Guyana	2nd pillar Infrastructure	106	98	91	103	102	109	112	110	108		
Guyana	3rd pillar Macroeconomic environment	130	133	127	126	119	109	122	118	120		
Guyana	4th pillar Health and primary education	81	62	67	78	76	99	103	113	115		
Guyana	5th pillar Higher education and training	97	81	78	81	79	87	81	82	74		
Guyana	9th pillar Technological readiness	102	103	94	103	97	94	96	101	104		
Guyana	12th pillar Innovation	122	124	121	114	99	76	57	55	71		
Haiti	Global Competitiveness Index						141	142	143	137	134	128
Haiti	1st pillar Institutions						141	143	146	135	138	135
Haiti	2nd pillar Infrastructure						142	144	142	138	137	136
Haiti	3rd pillar Macroeconomic environment						71	86	105	120	102	61
Haiti	4th pillar Health and primary education						139	134	133	126	125	108
Haiti	5th pillar Higher education and training						141	144	128	109	107	129
Haiti	9th pillar Technological readiness						134	138	135	134	136	134
Haiti	12th pillar Innovation						139	143	144	140	138	137
Honduras	Global Competitiveness Index	83	82	89	91	86	90	111	100	88	88	96
Honduras	1st pillar Institutions	89	82	99	108	102	118	134	105	88	109	120
Honduras	2nd pillar Infrastructure	75	75	77	85	91	101	115	102	93	99	104
Honduras	3rd pillar Macroeconomic environment	71	89	85	100	81	80	103	123	112	55	52
Honduras	4th pillar Health and primary education	92	83	85	82	89	96	90	85	92	83	89
Honduras	5th pillar Higher education and training	96	93	106	106	108	106	110	100	94	101	102
Honduras	9th pillar Technological readiness	98	96	93	94	91	97	103	97	97	106	99
Honduras	12th pillar Innovation	101	104	111	106	101	112	123	74	55	102	108
Hong Kong SAR, China	Global Competitiveness Index	12	11	11	11	11	9	7	7	7	9	6
Hong Kong SAR, China	1st pillar Institutions	12	9	11	8	9	10	9	8	8	9	9
Hong Kong SAR, China	2nd pillar Infrastructure	5	5	2	1	1	1	1	1	1	1	1
Hong Kong SAR, China	3rd pillar Macroeconomic environment	5	3	16	10	8	15	12	14	16	9	6
Hong Kong SAR, China	4th pillar Health and primary education	28	43	43	28	27	26	31	32	29	26	26
Hong Kong SAR, China	5th pillar Higher education and training	26	28	31	28	24	22	22	22	13	14	14
Hong Kong SAR, China	9th pillar Technological readiness	6	10	9	5	6	4	6	5	8	5	9
Hong Kong SAR, China	12th pillar Innovation	23	24	28	29	25	26	23	26	27	27	26
Hungría	Global Competitiveness Index	47	62	58	52	48	60	63	60	63	69	60
Hungría	1st pillar Institutions	54	64	76	79	73	80	84	83	97	114	101

Hungría	2nd pillar Infrastructure	54	57	57	51	46	50	51	50	48	62	56
Hungría	3rd pillar Macroeconomic environment	107	115	83	69	67	44	84	61	52	47	46
Hungría	4th pillar Health and primary education	41	49	53	57	54	51	57	64	72	78	78
Hungría	5th pillar Higher education and training	33	40	35	34	45	49	44	52	57	72	73
Hungría	9th pillar Technological readiness	41	40	40	37	36	49	46	50	48	54	40
Hungría	12th pillar Innovation	37	45	45	41	34	37	47	50	51	80	62
India	Global Competitiveness Index	48	50	49	51	56	59	60	71	55	39	40
India	1st pillar Institutions	48	53	54	58	69	70	72	70	60	42	39
India	2nd pillar Infrastructure	67	72	76	86	89	84	85	87	81	68	66
India	3rd pillar Macroeconomic environment	108	109	96	73	105	99	110	101	91	75	80
India	4th pillar Health and primary education	101	100	101	104	101	101	102	98	84	85	91
India	5th pillar Higher education and training	55	63	66	85	87	86	91	93	90	81	75
India	9th pillar Technological readiness	62	69	83	86	93	96	98	121	120	110	107
India	12th pillar Innovation	28	32	30	39	38	41	41	49	42	29	29
Indonesia	Global Competitiveness Index	54	55	54	44	46	50	38	34	37	41	36
Indonesia	1st pillar Institutions	63	68	58	61	71	72	67	53	55	56	47
Indonesia	2nd pillar Infrastructure	91	86	84	82	76	78	61	56	62	60	52
Indonesia	3rd pillar Macroeconomic environment	89	72	52	35	23	25	26	34	33	30	26
Indonesia	4th pillar Health and primary education	78	87	82	62	64	70	72	74	80	100	94
Indonesia	5th pillar Higher education and training	65	71	69	66	69	73	64	61	65	63	64
Indonesia	9th pillar Technological readiness	75	88	88	91	94	85	75	77	85	91	80
Indonesia	12th pillar Innovation	41	47	39	36	36	39	33	31	30	31	31
Irán, República Islámica del	Global Competitiveness Index				69	62	66	82	83	74	76	69
Irán, República Islámica del	1st pillar Institutions				82	72	68	83	108	94	90	85
Irán, República Islámica del	2nd pillar Infrastructure				74	67	69	65	69	63	59	57
Irán, República Islámica del	3rd pillar Macroeconomic environment				45	27	57	100	62	66	72	44
Irán, República Islámica del	4th pillar Health and primary education				54	50	46	51	52	47	49	50
Irán, República Islámica del	5th pillar Higher education and training				87	89	78	88	78	69	60	51
Irán, República Islámica del	9th pillar Technological readiness				96	104	111	116	107	99	97	91
Irán, República Islámica del	12th pillar Innovation				66	70	65	71	86	90	89	66
Irlanda	Global Competitiveness Index	22	22	25	29	29	27	28	25	24	23	24
Irlanda	1st pillar Institutions	18	17	19	24	23	19	16	15	12	12	19
Irlanda	2nd pillar Infrastructure	49	53	52	38	29	25	26	27	27	29	31
Irlanda	3rd pillar Macroeconomic environment	21	47	65	95	118	131	134	130	87	43	24
Irlanda	4th pillar Health and primary education	16	14	10	10	12	12	6	8	12	13	16
Irlanda	5th pillar Higher education and training	21	20	20	23	22	20	18	17	15	13	10
Irlanda	9th pillar Technological readiness	25	24	21	21	17	12	13	12	11	12	18
Irlanda	12th pillar Innovation	19	21	22	22	23	21	20	20	21	19	19
Islandia	Global Competitiveness Index	23	20	26	31	30	30	31	30	29	27	28
Islandia	1st pillar Institutions	5	6	13	18	25	23	22	21	18	17	14
Islandia	2nd pillar Infrastructure	22	17	11	12	14	20	17	23	19	19	20
Islandia	3rd pillar Macroeconomic environment	102	56	119	138	131	123	118	92	42	29	19
Islandia	4th pillar Health and primary education	2	2	2	4	5	6	9	10	8	7	10

Islandia	5th pillar Higher education and training	8	4	4	6	9	13	12	13	11	11	12
Islandia	9th pillar Technological readiness	2	6	14	4	3	8	10	8	6	8	10
Islandia	12th pillar Innovation	20	18	16	17	19	20	27	27	25	21	24
Israel	Global Competitiveness Index	17	23	27	24	22	26	27	27	27	24	16
Israel	1st pillar Institutions	28	47	39	33	33	34	40	43	41	31	29
Israel	2nd pillar Infrastructure	28	37	44	34	33	36	35	34	32	28	25
Israel	3rd pillar Macroeconomic environment	61	59	67	60	53	64	72	50	50	48	39
Israel	4th pillar Health and primary education	11	25	39	46	36	40	38	44	39	28	27
Israel	5th pillar Higher education and training	19	24	36	33	27	28	34	36	28	24	21
Israel	9th pillar Technological readiness	14	25	26	26	21	29	23	15	20	22	7
Israel	12th pillar Innovation	5	6	9	6	6	3	3	3	3	2	3
Italia	Global Competitiveness Index	46	49	48	48	43	42	49	49	43	44	43
Italia	1st pillar Institutions	71	84	97	92	88	97	102	106	106	103	95
Italia	2nd pillar Infrastructure	55	54	59	31	32	28	25	26	26	25	27
Italia	3rd pillar Macroeconomic environment	96	100	102	76	92	102	101	108	111	98	96
Italia	4th pillar Health and primary education	25	30	26	26	20	25	26	22	26	23	25
Italia	5th pillar Higher education and training	36	44	49	47	41	45	42	47	45	43	41
Italia	9th pillar Technological readiness	27	31	39	43	42	40	37	38	37	40	41
Italia	12th pillar Innovation	47	53	50	50	43	36	38	35	32	32	34
Jamaica	Global Competitiveness Index	78	86	91	95	107	97	94	86	86	75	70
Jamaica	1st pillar Institutions	87	86	82	85	86	87	85	80	80	73	63
Jamaica	2nd pillar Infrastructure	63	67	67	65	79	85	93	80	79	77	74
Jamaica	3rd pillar Macroeconomic environment	120	130	131	137	142	141	141	136	131	112	111
Jamaica	4th pillar Health and primary education	72	77	88	102	106	104	106	72	70	47	46
Jamaica	5th pillar Higher education and training	71	82	77	80	85	75	80	76	84	90	72
Jamaica	9th pillar Technological readiness	43	45	50	60	72	73	79	75	82	77	76
Jamaica	12th pillar Innovation	59	68	82	93	94	86	83	75	67	70	64
Japón	Global Competitiveness Index	8	9	8	6	9	10	9	6	6	8	9
Japón	1st pillar Institutions	24	26	28	25	24	22	17	11	13	16	17
Japón	2nd pillar Infrastructure	9	11	13	11	15	11	9	6	5	5	4
Japón	3rd pillar Macroeconomic environment	97	98	97	105	113	124	127	127	121	104	93
Japón	4th pillar Health and primary education	23	22	19	9	9	10	10	6	4	5	7
Japón	5th pillar Higher education and training	22	23	23	20	19	21	21	21	21	23	23
Japón	9th pillar Technological readiness	20	21	25	28	25	16	19	20	19	19	15
Japón	12th pillar Innovation	4	4	4	4	4	5	5	4	5	8	8
Jordania	Global Competitiveness Index	49	48	50	65	71	64	68	64	64	63	65
Jordania	1st pillar Institutions	32	27	25	41	45	42	38	37	36	34	36
Jordania	2nd pillar Infrastructure	42	44	42	61	59	60	54	71	70	56	58
Jordania	3rd pillar Macroeconomic environment	100	111	105	103	97	112	138	131	130	118	115
Jordania	4th pillar Health and primary education	53	56	57	66	72	56	65	47	54	80	80
Jordania	5th pillar Higher education and training	47	42	42	57	59	55	56	48	50	51	63
Jordania	9th pillar Technological readiness	63	57	61	62	59	69	70	73	76	75	67
Jordania	12th pillar Innovation	55	51	59	68	77	57	53	41	40	40	46

Kazajstán	Global Competitiveness Index	61	66	67	72	72	51	50	50	42	53	57
Kazajstán	1st pillar Institutions	80	81	86	91	94	66	55	57	50	49	60
Kazajstán	2nd pillar Infrastructure	71	76	75	81	82	67	62	62	58	63	68
Kazajstán	3rd pillar Macroeconomic environment	25	74	59	26	18	16	23	27	25	69	98
Kazajstán	4th pillar Health and primary education	94	81	80	85	85	92	97	96	93	94	59
Kazajstán	5th pillar Higher education and training	57	59	59	65	65	58	54	62	60	57	56
Kazajstán	9th pillar Technological readiness	77	75	69	82	87	55	57	61	61	56	52
Kazajstán	12th pillar Innovation	75	62	64	101	116	103	84	85	72	59	84
Kenya	Global Competitiveness Index	99	93	98	106	102	106	96	90	99	96	91
Kenya	1st pillar Institutions	101	93	107	123	114	106	88	78	91	86	75
Kenya	2nd pillar Infrastructure	93	91	92	102	103	103	102	96	99	98	96
Kenya	3rd pillar Macroeconomic environment	122	107	121	128	117	133	132	126	123	122	120
Kenya	4th pillar Health and primary education	110	108	110	121	118	115	119	120	114	114	114
Kenya	5th pillar Higher education and training	88	86	85	96	94	100	103	95	98	97	97
Kenya	9th pillar Technological readiness	92	93	96	101	98	101	89	87	94	89	88
Kenya	12th pillar Innovation	46	42	48	56	52	50	46	38	41	36	37
Kuwait	Global Competitiveness Index	30	35	39	35	34	37	36	40	34	38	52
Kuwait	1st pillar Institutions	38	48	51	46	47	51	49	55	56	59	57
Kuwait	2nd pillar Infrastructure	40	49	50	60	50	52	53	61	54	52	64
Kuwait	3rd pillar Macroeconomic environment	1	1	3	2	2	4	3	3	3	6	30
Kuwait	4th pillar Health and primary education	48	75	73	68	77	72	77	82	79	76	83
Kuwait	5th pillar Higher education and training	52	76	82	83	91	82	84	81	85	94	95
Kuwait	9th pillar Technological readiness	47	50	49	77	65	74	69	74	56	60	68
Kuwait	12th pillar Innovation	68	71	83	76	84	108	118	111	109	110	103
Kyrgyz Republic	Global Competitiveness Index	119	122	123	121	126	127	121	108	102	111	102
Kyrgyz Republic	1st pillar Institutions	127	122	124	131	136	137	133	124	115	105	103
Kyrgyz Republic	2nd pillar Infrastructure	110	111	124	124	114	121	122	115	114	113	109
Kyrgyz Republic	3rd pillar Macroeconomic environment	128	128	125	119	141	132	113	104	80	90	88
Kyrgyz Republic	4th pillar Health and primary education	96	96	98	101	104	105	107	101	98	104	75
Kyrgyz Republic	5th pillar Higher education and training	87	83	87	86	92	98	97	91	80	87	89
Kyrgyz Republic	9th pillar Technological readiness	129	124	124	119	131	130	129	111	95	117	102
Kyrgyz Republic	12th pillar Innovation	120	121	128	139	141	142	145	132	125	123	126
Lesotho	Global Competitiveness Index	124	123	107	128	135	137	123	107	113	120	131
Lesotho	1st pillar Institutions	112	114	89	100	113	121	90	68	45	53	69
Lesotho	2nd pillar Infrastructure	127	125	114	120	124	126	127	116	113	119	121
Lesotho	3rd pillar Macroeconomic environment	41	39	29	77	107	113	39	28	44	36	113
Lesotho	4th pillar Health and primary education	121	129	127	131	135	136	141	128	130	133	137
Lesotho	5th pillar Higher education and training	117	106	105	124	130	135	125	116	116	119	118
Lesotho	9th pillar Technological readiness	117	125	116	129	133	136	140	137	123	123	125
Lesotho	12th pillar Innovation	125	97	95	113	131	138	135	110	70	111	115
Letonia	Global Competitiveness Index	45	54	68	70	64	55	52	42	44	49	54
Letonia	1st pillar Institutions	59	60	65	75	66	59	57	51	48	64	82
Letonia	2nd pillar Infrastructure	56	58	56	55	61	64	59	47	49	51	55



Letonia	3rd pillar Macroeconomic environment	44	71	99	84	93	46	29	32	31	24	23
Letonia	4th pillar Health and primary education	45	48	50	55	49	45	41	31	37	42	45
Letonia	5th pillar Higher education and training	29	33	34	35	34	42	40	31	32	39	42
Letonia	9th pillar Technological readiness	40	41	47	51	46	38	38	32	33	34	37
Letonia	12th pillar Innovation	77	93	88	77	59	64	70	70	62	64	83
Libano	Global Competitiveness Index				92	89	91	103	113	101	101	105
Libano	1st pillar Institutions				113	115	125	138	139	128	119	124
Libano	2nd pillar Infrastructure				123	121	127	119	122	116	117	113
Libano	3rd pillar Macroeconomic environment				125	125	135	148	143	139	136	133
Libano	4th pillar Health and primary education				44	35	32	28	30	30	52	72
Libano	5th pillar Higher education and training				48	49	48	45	67	58	66	74
Libano	9th pillar Technological readiness				92	89	93	81	86	66	72	64
Libano	12th pillar Innovation				112	115	119	124	119	95	58	58
Liberia	Global Competitiveness Index						111	128		129	131	134
Liberia	1st pillar Institutions						45	77		68	79	92
Liberia	2nd pillar Infrastructure						115	131		122	120	126
Liberia	3rd pillar Macroeconomic environment						82	51		105	127	126
Liberia	4th pillar Health and primary education						130	144		136	136	134
Liberia	5th pillar Higher education and training						114	126		126	130	133
Liberia	9th pillar Technological readiness						132	141		135	130	133
Liberia	12th pillar Innovation						54	110		104	91	119
Libia	Global Competitiveness Index	88	91	88	100		113	108	126			
Libia	1st pillar Institutions	75	65	67	111		81	125	142			
Libia	2nd pillar Infrastructure	113	112	105	95		88	103	113			
Libia	3rd pillar Macroeconomic environment	4	6	4	7		73	16	41			
Libia	4th pillar Health and primary education	79	103	104	115		121	120	119			
Libia	5th pillar Higher education and training	76	75	75	95		103	104	102			
Libia	9th pillar Technological readiness	127	98	98	114		110	128	130			
Libia	12th pillar Innovation	111	100	106	131		129	146	144			
Lithuania	Global Competitiveness Index	38	44	53	47	44	45	48	41	36	35	41
Lithuania	1st pillar Institutions	58	55	59	60	62	60	61	58	53	51	53
Lithuania	2nd pillar Infrastructure	48	46	43	43	43	40	41	43	42	45	47
Lithuania	3rd pillar Macroeconomic environment	38	52	57	71	73	75	58	42	30	34	29
Lithuania	4th pillar Health and primary education	43	52	55	52	46	39	50	35	36	32	42
Lithuania	5th pillar Higher education and training	25	26	30	25	26	26	27	26	24	26	29
Lithuania	9th pillar Technological readiness	38	38	36	33	34	33	35	28	22	27	30
Lithuania	12th pillar Innovation	48	55	58	51	48	43	44	44	36	39	41
Luxemburgo	Global Competitiveness Index	25	25	21	20	23	22	22	19	20	20	19
Luxemburgo	1st pillar Institutions	14	13	6	9	8	9	10	6	6	8	8
Luxemburgo	2nd pillar Infrastructure	21	20	19	19	21	12	13	16	17	16	17
Luxemburgo	3rd pillar Macroeconomic environment	15	7	6	9	15	12	15	8	14	7	7
Luxemburgo	4th pillar Health and primary education	35	31	25	27	25	28	36	36	34	43	41
Luxemburgo	5th pillar Higher education and training	43	47	39	41	40	44	36	43	40	47	50

Luxemburgo	9th pillar Technological readiness	10	12	5	2	9	2	2	1	1	2	1
Luxemburgo	12th pillar Innovation	24	23	21	16	21	18	18	16	15	16	15
Macedonia, FYR	Global Competitiveness Index	94	89	84	79	79	80	73	63	60	68	
Macedonia, FYR	1st pillar Institutions	102	90	83	80	81	78	60	45	52	67	
Macedonia, FYR	2nd pillar Infrastructure	85	89	90	91	86	81	86	82	78	80	
Macedonia, FYR	3rd pillar Macroeconomic environment	53	31	49	47	37	47	59	55	47	44	
Macedonia, FYR	4th pillar Health and primary education	47	55	60	69	80	77	79	78	76	92	
Macedonia, FYR	5th pillar Higher education and training	75	73	70	72	80	81	76	71	46	76	
Macedonia, FYR	9th pillar Technological readiness	90	83	52	64	67	71	67	62	63	61	
Macedonia, FYR	12th pillar Innovation	92	99	92	97	105	110	86	68	58	51	
Madagascar	Global Competitiveness Index	118	125	121	124	130	130	132	130	130	128	121
Madagascar	1st pillar Institutions	93	94	111	129	133	136	128	128	129	127	130
Madagascar	2nd pillar Infrastructure	115	114	113	130	133	137	136	135	138	133	133
Madagascar	3rd pillar Macroeconomic environment	118	127	123	112	134	95	108	81	101	102	99
Madagascar	4th pillar Health and primary education	106	104	102	103	102	110	118	125	123	122	113
Madagascar	5th pillar Higher education and training	121	119	117	128	133	133	132	130	131	126	123
Madagascar	9th pillar Technological readiness	111	111	114	123	136	135	131	127	129	128	126
Madagascar	12th pillar Innovation	84	87	84	102	109	106	85	94	106	97	97
Malasia	Global Competitiveness Index	21	21	24	26	21	25	24	20	18	25	23
Malasia	1st pillar Institutions	20	30	43	42	30	29	29	20	23	26	27
Malasia	2nd pillar Infrastructure	23	23	26	30	26	32	29	25	24	24	22
Malasia	3rd pillar Macroeconomic environment	45	38	42	41	29	35	38	44	35	35	34
Malasia	4th pillar Health and primary education	26	23	34	34	33	33	33	33	24	44	30
Malasia	5th pillar Higher education and training	27	35	41	49	38	39	46	46	36	41	45
Malasia	9th pillar Technological readiness	30	34	37	40	44	51	51	60	47	43	46
Malasia	12th pillar Innovation	21	22	24	24	24	25	25	21	20	22	22
Malawi	Global Competitiveness Index	119	119	125	117	129	136	132	135	134	132	132
Malawi	1st pillar Institutions	51	50	52	56	76	76	77	92	94	96	
Malawi	2nd pillar Infrastructure	119	112	131	131	135	137	131	135	135	137	
Malawi	3rd pillar Macroeconomic environment	129	126	135	108	136	146	144	140	137	136	
Malawi	4th pillar Health and primary education	120	124	125	128	124	123	123	121	120	115	
Malawi	5th pillar Higher education and training	116	120	120	123	129	133	132	133	131	128	
Malawi	9th pillar Technological readiness	127	126	121	124	134	144	135	133	135	131	
Malawi	12th pillar Innovation	94	94	72	65	99	108	115	121	120	124	
Mali	Global Competitiveness Index	115	117	130	132	128	128	135	128	127	125	123
Mali	1st pillar Institutions	67	79	88	109	108	120	136	126	98	98	110
Mali	2nd pillar Infrastructure	99	107	108	121	113	107	108	103	106	112	112
Mali	3rd pillar Macroeconomic environment	95	94	110	65	66	74	86	86	86	52	104
Mali	4th pillar Health and primary education	129	130	129	134	137	141	145	138	139	137	135
Mali	5th pillar Higher education and training	119	122	126	132	128	130	136	128	127	122	119
Mali	9th pillar Technological readiness	113	105	110	128	127	119	117	112	114	113	118
Mali	12th pillar Innovation	85	79	81	91	87	88	98	92	96	92	89
Malta	Global Competitiveness Index	56	52	52	50	51	47	41	47	48	40	37

Malta	1st pillar Institutions	31	32	33	34	38	37	37	40	35	38	38
Malta	2nd pillar Infrastructure	47	38	38	48	47	34	34	37	43	40	42
Malta	3rd pillar Macroeconomic environment	66	68	81	52	51	71	74	65	43	21	21
Malta	4th pillar Health and primary education	38	32	32	30	29	19	15	20	25	18	11
Malta	5th pillar Higher education and training	40	39	37	37	37	35	31	42	42	38	30
Malta	9th pillar Technological readiness	32	27	27	29	26	21	16	21	23	20	22
Malta	12th pillar Innovation	62	60	53	48	51	48	42	45	49	41	38
Mauricio	Global Competitiveness Index	60	57	57	55	54	54	45	39	46	45	45
Mauricio	1st pillar Institutions	45	39	41	43	40	39	39	35	34	36	37
Mauricio	2nd pillar Infrastructure	46	43	53	58	54	54	50	42	37	41	40
Mauricio	3rd pillar Macroeconomic environment	109	117	98	62	79	87	67	74	73	59	67
Mauricio	4th pillar Health and primary education	49	57	56	59	55	54	43	42	42	48	49
Mauricio	5th pillar Higher education and training	68	67	79	70	68	65	61	54	52	52	52
Mauricio	9th pillar Technological readiness	54	55	57	61	61	63	63	63	65	66	58
Mauricio	12th pillar Innovation	81	80	85	82	89	98	81	76	78	67	63
Mauritania	Global Competitiveness Index	125	131	127	135	137	134	141	141	138	137	133
Mauritania	1st pillar Institutions	72	107	100	116	122	122	139	138	139	135	132
Mauritania	2nd pillar Infrastructure	122	127	118	122	126	113	120	123	124	129	131
Mauritania	3rd pillar Macroeconomic environment	116	126	113	118	95	89	78	115	95	106	69
Mauritania	4th pillar Health and primary education	116	114	114	127	129	133	136	137	134	130	128
Mauritania	5th pillar Higher education and training	128	133	132	137	139	142	146	141	140	138	137
Mauritania	9th pillar Technological readiness	96	102	106	132	137	123	125	123	121	133	132
Mauritania	12th pillar Innovation	116	125	125	132	129	121	133	136	140	137	136
Mexico	Global Competitiveness Index	52	60	60	66	58	53	55	61	57	51	51
Mexico	1st pillar Institutions	85	97	98	106	103	92	96	102	109	116	123
Mexico	2nd pillar Infrastructure	61	68	69	75	66	68	64	65	59	57	62
Mexico	3rd pillar Macroeconomic environment	35	48	28	28	39	40	49	53	56	51	43
Mexico	4th pillar Health and primary education	55	65	65	70	69	68	73	71	71	74	76
Mexico	5th pillar Higher education and training	72	74	74	79	72	77	85	87	86	82	80
Mexico	9th pillar Technological readiness	60	71	71	71	63	72	74	79	73	73	71
Mexico	12th pillar Innovation	71	90	78	78	63	56	61	61	59	55	56
Moldova	Global Competitiveness Index				94	93	87	89	82	84	100	89
Moldova	1st pillar Institutions				102	106	110	122	121	123	128	119
Moldova	2nd pillar Infrastructure				97	96	92	88	83	83	86	88
Moldova	3rd pillar Macroeconomic environment				90	103	93	77	56	55	100	81
Moldova	4th pillar Health and primary education				84	86	86	93	93	91	95	97
Moldova	5th pillar Higher education and training				78	83	88	90	84	79	91	83
Moldova	9th pillar Technological readiness				89	78	65	64	51	53	58	53
Moldova	12th pillar Innovation				129	128	135	138	131	130	133	128
Mongolia	Global Competitiveness Index	101	100	117	99	96	93	107	98	104	102	101
Mongolia	1st pillar Institutions	120	121	121	122	119	113	113	98	95	96	108
Mongolia	2nd pillar Infrastructure	125	133	132	117	118	112	113	112	112	110	108
Mongolia	3rd pillar Macroeconomic environment	48	37	108	49	34	52	130	125	133	121	89

Mongolia	4th pillar Health and primary education	98	94	100	98	98	76	76	65	69	72	85
Mongolia	5th pillar Higher education and training	74	85	91	89	84	83	82	68	62	59	65
Mongolia	9th pillar Technological readiness	106	101	107	105	102	70	66	81	67	68	74
Mongolia	12th pillar Innovation	95	102	101	100	102	100	109	106	97	101	101
Montenegro	Global Competitiveness Index	82	65	62	49	60	72	67	67	70	82	77
Montenegro	1st pillar Institutions	78	59	52	45	42	44	52	59	70	80	66
Montenegro	2nd pillar Infrastructure	90	100	93	67	63	66	70	72	73	76	70
Montenegro	3rd pillar Macroeconomic environment	33	35	70	37	94	118	112	88	79	119	116
Montenegro	4th pillar Health and primary education	33	42	40	33	59	73	37	29	33	60	62
Montenegro	5th pillar Higher education and training	79	55	57	52	48	51	50	51	54	64	61
Montenegro	9th pillar Technological readiness	48	43	45	44	53	56	49	54	55	52	48
Montenegro	12th pillar Innovation	104	88	56	45	50	60	54	58	69	94	91
Morocco	Global Competitiveness Index	64	73	73	75	73	70	77	72	72	70	71
Morocco	1st pillar Institutions	57	61	64	66	59	54	53	49	47	50	49
Morocco	2nd pillar Infrastructure	68	70	70	71	69	61	57	55	55	58	54
Morocco	3rd pillar Macroeconomic environment	94	84	32	31	25	70	90	66	58	49	55
Morocco	4th pillar Health and primary education	75	71	87	94	93	81	82	76	77	77	81
Morocco	5th pillar Higher education and training	83	90	99	102	98	101	102	104	106	104	101
Morocco	9th pillar Technological readiness	70	78	76	75	66	75	80	78	78	81	82
Morocco	12th pillar Innovation	60	78	96	81	80	97	106	90	98	96	94
Mozambique	Global Competitiveness Index	128	130	129	131	133	138	137	133	133	133	136
Mozambique	1st pillar Institutions	110	112	105	99	105	112	120	127	126	124	127
Mozambique	2nd pillar Infrastructure	121	124	116	119	123	129	130	128	126	124	123
Mozambique	3rd pillar Macroeconomic environment	119	112	100	104	122	125	98	110	122	125	137
Mozambique	4th pillar Health and primary education	131	132	131	133	132	137	138	135	133	134	132
Mozambique	5th pillar Higher education and training	129	129	130	134	136	138	143	138	136	135	135
Mozambique	9th pillar Technological readiness	122	116	99	113	117	121	123	122	124	127	117
Mozambique	12th pillar Innovation	119	120	105	84	107	122	128	118	83	117	117
Myanmar	Global Competitiveness Index							139	134	131		
Myanmar	1st pillar Institutions							141	136	133		
Myanmar	2nd pillar Infrastructure							141	137	134		
Myanmar	3rd pillar Macroeconomic environment							125	116	106		
Myanmar	4th pillar Health and primary education							111	117	113		
Myanmar	5th pillar Higher education and training							139	135	134		
Myanmar	9th pillar Technological readiness							148	144	138		
Myanmar	12th pillar Innovation							143	138	132		
Namibia	Global Competitiveness Index	89	80	74	74	83	92	90	88	85	84	90
Namibia	1st pillar Institutions	53	42	37	38	43	52	48	50	44	39	44
Namibia	2nd pillar Infrastructure	39	33	32	54	58	59	60	66	66	66	67
Namibia	3rd pillar Macroeconomic environment	18	27	66	40	63	84	70	78	71	74	107
Namibia	4th pillar Health and primary education	122	118	109	112	114	120	125	115	116	121	110
Namibia	5th pillar Higher education and training	107	110	110	111	113	119	115	115	109	110	111
Namibia	9th pillar Technological readiness	91	85	86	88	99	104	90	89	87	87	89

Namibia	12th pillar Innovation	108	111	103	96	92	101	94	91	74	74	78
	Global Competitiveness Index	114	126	125	130	125	125	117	102	100	98	88
Nepal	1st pillar Institutions	119	120	123	130	124	123	127	120	103	100	89
Nepal	2nd pillar Infrastructure	128	132	131	139	141	143	144	132	131	130	119
Nepal	3rd pillar Macroeconomic environment	85	90	86	86	50	56	41	37	37	27	31
Nepal	4th pillar Health and primary education	107	107	106	109	115	109	88	75	75	82	77
Nepal	5th pillar Higher education and training	118	125	124	131	129	128	130	113	113	113	108
Nepal	9th pillar Technological readiness	115	130	132	134	130	129	133	128	128	126	119
Nepal	12th pillar Innovation	123	126	130	137	134	133	129	126	126	126	121
Netherlands	Global Competitiveness Index	10	8	10	8	7	5	8	8	5	4	4
Netherlands	1st pillar Institutions	10	10	10	12	10	7	8	10	10	11	7
Netherlands	2nd pillar Infrastructure	11	12	15	7	7	7	7	4	3	3	3
Netherlands	3rd pillar Macroeconomic environment	20	36	38	25	36	41	45	39	26	22	14
Netherlands	4th pillar Health and primary education	10	11	14	8	7	5	4	5	6	4	4
Netherlands	5th pillar Higher education and training	10	11	10	10	8	6	6	3	3	3	4
Netherlands	9th pillar Technological readiness	4	1	2	3	5	9	8	9	10	6	3
Netherlands	12th pillar Innovation	13	12	13	13	12	9	10	8	8	7	6
Netherlands	Global Competitiveness Index	24	24	20	23	25	23	18	17	16	13	13
New Zealand	1st pillar Institutions	9	8	5	3	3	2	2	1	3	3	3
New Zealand	2nd pillar Infrastructure	33	42	35	37	34	30	27	29	28	27	23
New Zealand	3rd pillar Macroeconomic environment	36	25	33	20	48	61	43	25	22	17	16
New Zealand	4th pillar Health and primary education	4	5	4	5	4	4	5	4	5	6	6
New Zealand	5th pillar Higher education and training	12	15	11	13	14	10	9	9	10	10	7
New Zealand	9th pillar Technological readiness	23	22	23	25	23	23	24	23	15	13	13
New Zealand	12th pillar Innovation	25	26	23	25	27	24	26	23	24	23	20
Nicaragua	Global Competitiveness Index	111	120	115	112	115	108	99	99	108	103	93
Nicaragua	1st pillar Institutions	108	118	119	127	130	114	100	114	125	122	115
Nicaragua	2nd pillar Infrastructure	116	128	120	111	116	106	105	99	102	104	92
Nicaragua	3rd pillar Macroeconomic environment	115	123	124	110	106	101	97	67	62	56	51
Nicaragua	4th pillar Health and primary education	100	98	83	95	99	89	87	95	99	87	86
Nicaragua	5th pillar Higher education and training	108	113	109	113	117	110	109	114	119	116	110
Nicaragua	9th pillar Technological readiness	120	122	119	125	121	116	119	113	116	116	108
Nicaragua	12th pillar Innovation	124	127	117	124	130	116	99	123	137	136	133
Nicaragua	Global Competitiveness Index	95	94	99	127	127	115	120	127	124	127	125
Nigeria	1st pillar Institutions	103	106	102	121	111	117	129	129	124	118	125
Nigeria	2nd pillar Infrastructure	119	120	127	135	135	130	135	134	133	132	132
Nigeria	3rd pillar Macroeconomic environment	28	26	20	97	121	39	46	76	81	108	122
Nigeria	4th pillar Health and primary education	124	126	132	137	140	142	146	143	140	138	136
Nigeria	5th pillar Higher education and training	109	108	113	118	114	113	120	124	128	125	116
Nigeria	9th pillar Technological readiness	97	94	101	104	106	112	108	104	106	105	112
Nigeria	12th pillar Innovation	66	65	73	98	82	78	100	114	117	113	112
Noruega	Global Competitiveness Index	16	15	14	14	16	15	11	11	11	11	11
Noruega	1st pillar Institutions	8	7	7	6	7	8	6	5	5	5	6

Noruega	2nd pillar Infrastructure	24	27	28	29	35	27	33	32	31	34	34
Noruega	3rd pillar Macroeconomic environment	6	17	7	18	4	3	2	1	1	1	1
Noruega	4th pillar Health and primary education	7	12	17	24	21	18	14	15	10	11	9
Noruega	5th pillar Higher education and training	9	10	12	12	15	12	10	8	7	7	8
Noruega	9th pillar Technological readiness	8	4	7	9	7	13	3	4	7	7	11
Noruega	12th pillar Innovation	18	19	17	18	20	15	13	15	13	12	14
Oman	Global Competitiveness Index	42	38	41	34	32	32	33	46	62	66	62
Oman	1st pillar Institutions	30	19	18	16	16	17	13	24	31	28	28
Oman	2nd pillar Infrastructure	44	32	29	33	28	33	32	33	36	38	36
Oman	3rd pillar Macroeconomic environment	11	13	10	3	3	5	5	6	19	81	66
Oman	4th pillar Health and primary education	66	80	92	99	81	52	48	54	66	69	63
Oman	5th pillar Higher education and training	61	66	67	63	63	61	57	79	88	85	71
Oman	9th pillar Technological readiness	68	68	64	59	51	54	56	57	62	57	59
Oman	12th pillar Innovation	34	44	55	47	47	47	45	64	103	76	76
Pakistan	Global Competitiveness Index	92	101	101	123	118	124	133	129	126	122	115
Pakistan	1st pillar Institutions	81	95	104	112	107	115	123	123	119	111	90
Pakistan	2nd pillar Infrastructure	72	85	89	110	115	116	121	119	117	116	110
Pakistan	3rd pillar Macroeconomic environment	101	116	114	133	138	139	145	137	128	116	106
Pakistan	4th pillar Health and primary education	115	116	113	123	121	117	128	129	127	128	129
Pakistan	5th pillar Higher education and training	116	123	118	123	122	124	129	127	124	123	120
Pakistan	9th pillar Technological readiness	89	100	104	109	115	118	118	114	113	119	111
Pakistan	12th pillar Innovation	69	82	79	75	75	77	77	88	89	75	60
Panama	Global Competitiveness Index	59	58	59	53	49	40	40	48	50	42	50
Panama	1st pillar Institutions	66	70	69	73	75	69	66	71	73	70	74
Panama	2nd pillar Infrastructure	50	55	65	44	38	37	37	40	40	36	37
Panama	3rd pillar Macroeconomic environment	52	55	46	30	41	53	57	52	60	16	11
Panama	4th pillar Health and primary education	57	64	64	76	79	69	68	79	82	67	79
Panama	5th pillar Higher education and training	73	77	80	82	78	69	68	66	77	86	88
Panama	9th pillar Technological readiness	61	62	59	41	40	36	47	53	52	53	63
Panama	12th pillar Innovation	87	73	66	64	72	45	36	40	45	49	55
Paraguay	Global Competitiveness Index	121	124	124	120	122	116	119	120	118	117	112
Paraguay	1st pillar Institutions	129	132	130	137	132	135	140	133	131	131	131
Paraguay	2nd pillar Infrastructure	126	130	129	125	125	123	123	117	118	122	118
Paraguay	3rd pillar Macroeconomic environment	117	113	107	93	100	43	63	54	48	60	42
Paraguay	4th pillar Health and primary education	89	85	90	105	107	108	112	111	112	106	104
Paraguay	5th pillar Higher education and training	112	117	121	119	116	112	113	112	115	107	107
Paraguay	9th pillar Technological readiness	128	119	103	116	112	107	111	110	109	104	103
Paraguay	12th pillar Innovation	130	134	133	138	133	132	136	134	134	132	127
Peru	Global Competitiveness Index	86	83	78	73	67	61	61	65	69	67	72
Peru	1st pillar Institutions	106	101	90	96	95	105	109	118	116	106	116
Peru	2nd pillar Infrastructure	101	110	97	88	88	89	91	88	89	89	86
Peru	3rd pillar Macroeconomic environment	78	67	63	75	52	21	20	21	23	33	37
Peru	4th pillar Health and primary education	95	95	91	92	97	91	95	94	100	98	93

Peru	5th pillar Higher education and training	84	89	81	76	77	80	86	83	82	80	81
Peru	9th pillar Technological readiness	80	87	77	74	69	83	86	92	88	88	86
Peru	12th pillar Innovation	100	110	109	110	113	117	122	117	116	119	113
Polonia	Global Competitiveness Index	51	53	46	39	41	41	42	43	41	36	39
Polonia	1st pillar Institutions	82	88	66	54	52	55	62	56	58	65	72
Polonia	2nd pillar Infrastructure	80	96	103	72	74	73	74	63	56	53	44
Polonia	3rd pillar Macroeconomic environment	56	50	74	61	74	72	65	63	46	45	41
Polonia	4th pillar Health and primary education	36	39	35	39	40	43	42	39	40	38	38
Polonia	5th pillar Higher education and training	35	34	27	26	31	36	37	34	31	37	40
Polonia	9th pillar Technological readiness	51	46	48	47	48	42	43	48	41	46	47
Polonia	12th pillar Innovation	58	64	52	54	58	63	65	72	64	60	59
Portugal	Global Competitiveness Index	40	43	43	46	45	49	51	36	38	46	42
Portugal	1st pillar Institutions	27	35	44	48	51	46	46	41	39	46	43
Portugal	2nd pillar Infrastructure	25	26	23	24	23	24	22	17	23	22	18
Portugal	3rd pillar Macroeconomic environment	81	82	79	96	111	116	124	128	127	120	105
Portugal	4th pillar Health and primary education	32	33	31	41	34	30	27	24	31	22	18
Portugal	5th pillar Higher education and training	34	37	38	39	35	30	28	24	26	36	34
Portugal	9th pillar Technological readiness	31	32	31	31	19	28	27	26	26	26	26
Portugal	12th pillar Innovation	33	35	33	32	32	31	29	28	28	34	32
Puerto Rico	Global Competitiveness Index	36	41	42	41	35	31	30	32			
Puerto Rico	1st pillar Institutions	40	44	42	44	44	38	33	34			
Puerto Rico	2nd pillar Infrastructure	30	31	33	49	55	58	63	58			
Puerto Rico	3rd pillar Macroeconomic environment	69	81	87	39	17	48	48	99			
Puerto Rico	4th pillar Health and primary education	93	38	49	51	63	75	105	103			
Puerto Rico	5th pillar Higher education and training	48	36	40	38	29	24	30	27			
Puerto Rico	9th pillar Technological readiness	26	44	34	52	35	41	40	37			
Puerto Rico	12th pillar Innovation	29	30	31	33	31	27	24	29			
Qatar	Global Competitiveness Index	31	26	22	17	14	11	13	16	14	18	25
Qatar	1st pillar Institutions	16	16	9	10	14	4	4	4	4	10	10
Qatar	2nd pillar Infrastructure	38	35	39	25	27	31	28	24	18	18	13
Qatar	3rd pillar Macroeconomic environment	19	19	13	8	5	2	6	2	2	2	20
Qatar	4th pillar Health and primary education	20	18	8	15	22	23	25	28	28	27	34
Qatar	5th pillar Higher education and training	37	31	25	32	50	33	29	38	27	30	37
Qatar	9th pillar Technological readiness	39	37	28	36	33	27	31	31	31	33	34
Qatar	12th pillar Innovation	43	29	36	23	18	19	16	14	14	18	21
Reino Unido	Global Competitiveness Index	9	12	13	12	10	8	10	9	10	7	8
Reino Unido	1st pillar Institutions	15	25	21	17	15	13	12	12	14	14	12
Reino Unido	2nd pillar Infrastructure	13	18	20	8	6	6	8	10	9	9	11
Reino Unido	3rd pillar Macroeconomic environment	46	58	71	56	85	110	115	107	108	85	68
Reino Unido	4th pillar Health and primary education	21	19	23	19	14	17	16	21	18	17	17
Reino Unido	5th pillar Higher education and training	15	18	18	18	16	16	17	19	18	20	20
Reino Unido	9th pillar Technological readiness	16	8	8	8	8	7	4	2	3	3	4
Reino Unido	12th pillar Innovation	14	17	15	14	13	10	12	12	12	13	12

República Árabe Siria	Global Competitiveness Index	80	78	94	97	98								
República Árabe Siria	1st pillar Institutions	61	54	57	78	70								
República Árabe Siria	2nd pillar Infrastructure	74	74	79	105	97								
República Árabe Siria	3rd pillar Macroeconomic environment	98	93	80	58	68								
República Árabe Siria	4th pillar Health and primary education	69	70	70	64	62								
República Árabe Siria	5th pillar Higher education and training	104	101	104	107	106								
República Árabe Siria	9th pillar Technological readiness	109	107	108	111	105								
República Árabe Siria	12th pillar Innovation	93	84	110	128	125								
República Democrática Popular Lao	Global Competitiveness Index								81	93	83	93	98	
República Democrática Popular Lao	1st pillar Institutions								63	63	71	68	62	
República Democrática Popular Lao	2nd pillar Infrastructure								84	94	98	108	102	
República Democrática Popular Lao	3rd pillar Macroeconomic environment								93	124	70	87	114	
República Democrática Popular Lao	4th pillar Health and primary education								80	90	90	102	103	
República Democrática Popular Lao	5th pillar Higher education and training								111	110	112	106	105	
República Democrática Popular Lao	9th pillar Technological readiness								113	115	119	121	110	
República Democrática Popular Lao	12th pillar Innovation								68	84	108	95	81	
República Dominicana	Global Competitiveness Index	96	98	95	101	110	105	105	101	98	92	104		
República Dominicana	1st pillar Institutions	107	119	117	117	126	126	124	116	118	123	129		
República Dominicana	2nd pillar Infrastructure	79	81	85	107	106	105	110	98	100	101	101		
República Dominicana	3rd pillar Macroeconomic environment	91	78	94	88	96	105	119	94	57	26	49		
República Dominicana	4th pillar Health and primary education	102	106	103	107	109	106	110	107	104	108	105		
República Dominicana	5th pillar Higher education and training	99	99	89	99	99	97	96	99	96	95	93		
República Dominicana	9th pillar Technological readiness	64	73	72	66	70	78	76	84	84	79	87		
República Dominicana	12th pillar Innovation	106	103	100	118	122	118	115	103	112	114	120		
República Eslovaca	Global Competitiveness Index	41	46	47	60	69	71	78	75	67	65	59		
República Eslovaca	1st pillar Institutions	60	73	78	89	101	104	119	110	104	102	93		
República Eslovaca	2nd pillar Infrastructure	58	64	63	57	57	56	67	64	57	61	63		
República Eslovaca	3rd pillar Macroeconomic environment	62	49	40	32	56	54	62	45	41	37	35		
República Eslovaca	4th pillar Health and primary education	39	44	48	45	43	42	39	84	50	55	47		
República Eslovaca	5th pillar Higher education and training	41	45	47	53	53	54	58	56	53	61	62		
República Eslovaca	9th pillar Technological readiness	36	36	33	34	37	45	52	52	44	44	42		
República Eslovaca	12th pillar Innovation	51	58	68	85	96	89	95	78	66	68	67		
Rumania	Global Competitiveness Index	74	68	64	67	77	78	76	59	53	62	68		
Rumania	1st pillar Institutions	94	89	84	81	99	116	114	88	86	92	86		
Rumania	2nd pillar Infrastructure	100	105	110	92	95	97	100	85	86	88	83		
Rumania	3rd pillar Macroeconomic environment	84	76	75	78	87	58	47	46	34	28	38		
Rumania	4th pillar Health and primary education	52	66	63	63	66	83	84	88	83	88	92		



Rumania	5th pillar Higher education and training	54	52	52	54	55	59	59	58	59	67	70
Rumania	9th pillar Technological readiness	59	48	58	58	60	59	54	47	46	48	51
Rumania	12th pillar Innovation	76	69	70	87	95	102	97	66	75	93	96
Rwanda	Global Competitiveness Index				80	70	63	66	62	58	52	58
Rwanda	1st pillar Institutions				19	21	20	19	18	17	13	16
Rwanda	2nd pillar Infrastructure				101	101	96	104	105	97	97	98
Rwanda	3rd pillar Macroeconomic environment				106	61	78	92	79	92	80	92
Rwanda	4th pillar Health and primary education				111	112	100	94	86	88	84	98
Rwanda	5th pillar Higher education and training				121	119	117	122	122	120	114	113
Rwanda	9th pillar Technological readiness				100	109	113	105	98	103	100	101
Rwanda	12th pillar Innovation				71	56	51	52	53	46	47	44
Senegal	Global Competitiveness Index	100	96	92	104	111	117	113	112	110	112	106
Senegal	1st pillar Institutions	97	83	77	76	78	90	82	74	63	69	67
Senegal	2nd pillar Infrastructure	98	83	80	112	122	124	117	111	109	109	107
Senegal	3rd pillar Macroeconomic environment	58	103	90	89	89	92	91	97	103	92	84
Senegal	4th pillar Health and primary education	113	109	108	118	119	125	131	131	128	126	123
Senegal	5th pillar Higher education and training	105	92	98	110	110	116	114	119	110	111	106
Senegal	9th pillar Technological readiness	82	81	87	93	86	95	95	96	100	103	100
Senegal	12th pillar Innovation	73	59	54	55	53	62	72	57	47	50	51
Serbia	Global Competitiveness Index	91	85	93	96	95	95	101	94	94	90	78
Serbia	1st pillar Institutions	99	108	110	120	121	130	126	122	120	115	104
Serbia	2nd pillar Infrastructure	92	102	107	93	84	77	90	77	75	74	75
Serbia	3rd pillar Macroeconomic environment	88	86	111	109	91	115	136	129	125	103	72
Serbia	4th pillar Health and primary education	31	46	46	50	52	66	69	68	62	53	52
Serbia	5th pillar Higher education and training	82	70	76	74	81	85	83	74	71	69	59
Serbia	9th pillar Technological readiness	57	61	78	80	71	58	60	49	51	70	72
Serbia	12th pillar Innovation	78	70	80	88	97	111	112	108	113	108	95
Seychelles	Global Competitiveness Index						76	80	92	97		107
Seychelles	1st pillar Institutions						47	45	54	61		81
Seychelles	2nd pillar Infrastructure						42	43	53	47		50
Seychelles	3rd pillar Macroeconomic environment						79	89	57	61		73
Seychelles	4th pillar Health and primary education						47	55	55	64		57
Seychelles	5th pillar Higher education and training						31	79	85	92		94
Seychelles	9th pillar Technological readiness						66	65	70	71		75
Seychelles	12th pillar Innovation						93	62	73	87		105
Sierra Leona	Global Competitiveness Index						143	144	138	137	132	130
Sierra Leona	1st pillar Institutions						95	89	107	122	121	112
Sierra Leona	2nd pillar Infrastructure						138	139	136	132	127	120
Sierra Leona	3rd pillar Macroeconomic environment						143	137	117	119	123	128
Sierra Leona	4th pillar Health and primary education						143	147	142	137	127	124
Sierra Leona	5th pillar Higher education and training						141	142	137	132	133	132
Sierra Leona	9th pillar Technological readiness						141	130	138	137	132	128
Sierra Leona	12th pillar Innovation						139	130	130	131	130	125

Singapur	Global Competitiveness Index	7	5	3	3	2	2	2	2	2	2	3
Singapur	1st pillar Institutions	3	1	1	1	1	1	3	3	2	2	2
Singapur	2nd pillar Infrastructure	3	4	4	5	3	2	2	2	2	2	2
Singapur	3rd pillar Macroeconomic environment	24	21	35	33	9	17	18	15	12	11	18
Singapur	4th pillar Health and primary education	19	16	13	3	3	3	2	3	2	2	3
Singapur	5th pillar Higher education and training	16	8	5	5	4	2	2	2	1	1	1
Singapur	9th pillar Technological readiness	12	7	6	11	10	5	7	7	5	9	14
Singapur	12th pillar Innovation	11	11	8	9	8	8	9	9	9	9	9
Sri Lanka	Global Competitiveness Index	70	77	79	62	52	68	65	73	68	71	85
Sri Lanka	1st pillar Institutions	68	66	73	55	50	49	54	62	59	57	77
Sri Lanka	2nd pillar Infrastructure	73	65	64	70	60	62	73	75	64	73	85
Sri Lanka	3rd pillar Macroeconomic environment	125	132	128	124	116	127	120	114	115	96	94
Sri Lanka	4th pillar Health and primary education	51	53	47	35	45	44	52	45	43	37	43
Sri Lanka	5th pillar Higher education and training	77	65	64	62	66	79	62	72	66	68	78
Sri Lanka	9th pillar Technological readiness	88	82	85	84	85	89	93	94	93	101	106
Sri Lanka	12th pillar Innovation	40	36	46	40	42	58	49	46	43	43	54
Sudáfrica	Global Competitiveness Index	44	45	45	54	50	52	53	56	49	47	61
Sudáfrica	1st pillar Institutions	39	46	45	47	46	43	41	36	38	40	76
Sudáfrica	2nd pillar Infrastructure	43	48	45	63	62	63	66	60	68	64	61
Sudáfrica	3rd pillar Macroeconomic environment	50	63	68	43	55	69	95	89	85	79	82
Sudáfrica	4th pillar Health and primary education	117	122	125	129	131	132	135	132	126	123	121
Sudáfrica	5th pillar Higher education and training	56	57	65	75	73	84	89	86	83	77	85
Sudáfrica	9th pillar Technological readiness	46	49	65	76	76	62	62	66	50	49	54
Sudáfrica	12th pillar Innovation	32	37	41	44	41	42	39	43	38	35	39
Suecia	Global Competitiveness Index	4	4	4	2	3	4	6	10	9	6	7
Suecia	1st pillar Institutions	6	4	2	2	2	6	5	13	11	4	11
Suecia	2nd pillar Infrastructure	12	13	14	10	13	19	20	22	20	20	19
Suecia	3rd pillar Macroeconomic environment	17	15	15	14	13	13	14	17	17	5	4
Suecia	4th pillar Health and primary education	5	8	12	18	18	14	13	23	20	24	20
Suecia	5th pillar Higher education and training	2	3	3	2	2	7	8	14	12	15	18
Suecia	9th pillar Technological readiness	1	2	1	1	2	1	1	3	4	4	5
Suecia	12th pillar Innovation	6	5	5	5	2	4	6	7	7	6	7
Suriname	Global Competitiveness Index					112	114	106	110			
Suriname	1st pillar Institutions					89	93	99	104			
Suriname	2nd pillar Infrastructure					78	79	81	86			
Suriname	3rd pillar Macroeconomic environment					72	96	66	59			
Suriname	4th pillar Health and primary education					88	82	78	73			
Suriname	5th pillar Higher education and training					104	102	98	105			
Suriname	9th pillar Technological readiness					96	105	101	72			
Suriname	12th pillar Innovation					121	124	125	127			
Swazilandia	Global Competitiveness Index				126	134	135	124	123	128		122
Swazilandia	1st pillar Institutions				70	76	88	75	61	74		61
Swazilandia	2nd pillar Infrastructure				94	98	99	97	97	104		105

Swazilandia	3rd pillar Macroeconomic environment					92	124	128	82	60	93		127
Swazilandia	4th pillar Health and primary education					130	134	135	140	134	135		130
Swazilandia	5th pillar Higher education and training					125	127	125	117	120	118		112
Swazilandia	9th pillar Technological readiness					136	135	128	124	125	125		124
Swazilandia	12th pillar Innovation					135	137	137	117	112	124		135
Switzerland	Global Competitiveness Index	2	2	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1
Switzerland	1st pillar Institutions	4	5	8	7	6	5	7	9	7	6	6	4
Switzerland	2nd pillar Infrastructure	4	3	5	6	5	5	6	5	6	6	6	6
Switzerland	3rd pillar Macroeconomic environment	22	10	17	5	7	8	11	12	6	4	4	3
Switzerland	4th pillar Health and primary education	14	17	21	7	8	8	12	11	11	8	8	2
Switzerland	5th pillar Higher education and training	7	7	6	4	3	3	4	4	4	4	4	5
Switzerland	9th pillar Technological readiness	3	5	3	7	1	6	9	10	2	1	1	2
Switzerland	12th pillar Innovation	2	3	2	2	1	1	2	2	1	1	1	1
Switzerland	Global Competitiveness Index	28	34	36	38	39	38	37	31	32	34	34	32
Tailandia	1st pillar Institutions	47	57	60	64	67	77	78	84	82	84	84	78
Tailandia	2nd pillar Infrastructure	27	29	40	35	42	46	47	48	44	49	49	43
Tailandia	3rd pillar Macroeconomic environment	30	41	22	46	28	27	31	19	27	13	13	9
Tailandia	4th pillar Health and primary education	63	58	61	80	83	78	81	66	67	86	86	90
Tailandia	5th pillar Higher education and training	44	51	54	59	62	60	66	59	56	62	62	57
Tailandia	9th pillar Technological readiness	45	66	63	68	84	84	78	65	58	63	63	61
Tailandia	12th pillar Innovation	36	54	57	52	54	68	66	67	57	54	54	50
Tailandia	Global Competitiveness Index	117	116	122	116	105	100		91	80	77	77	79
Tajikistan	1st pillar Institutions	88	78	81	77	63	65		65	54	41	41	42
Tajikistan	2nd pillar Infrastructure	109	101	109	116	111	118		120	111	103	103	99
Tajikistan	3rd pillar Macroeconomic environment	127	131	130	131	120	120		69	78	89	89	103
Tajikistan	4th pillar Health and primary education	104	101	99	97	91	87		83	78	70	70	73
Tajikistan	5th pillar Higher education and training	106	104	107	105	96	90		88	75	75	75	76
Tajikistan	9th pillar Technological readiness	123	128	121	120	116	114		116	115	114	114	114
Tajikistan	12th pillar Innovation	97	85	97	103	83	66		80	63	46	46	47
Tajikistan	Global Competitiveness Index	104	113	100	113	120	120	125	121	120	116	116	113
Tanzania	1st pillar Institutions	62	76	74	83	85	86	97	93	96	83	83	70
Tanzania	2nd pillar Infrastructure	105	118	123	128	130	132	134	130	127	118	118	114
Tanzania	3rd pillar Macroeconomic environment	114	108	77	115	129	107	131	109	84	70	70	74
Tanzania	4th pillar Health and primary education	112	117	112	113	113	113	114	108	124	124	124	125
Tanzania	5th pillar Higher education and training	123	132	128	133	131	132	138	134	135	132	132	130
Tanzania	9th pillar Technological readiness	99	117	120	131	126	122	126	131	131	125	125	122
Tanzania	12th pillar Innovation	70	101	93	86	73	75	89	98	105	88	88	82
Tanzania	Global Competitiveness Index	127	129	126	133	131	136	138	136				
Timor-Leste	1st pillar Institutions	128	125	109	110	116	103	106	125				
Timor-Leste	2nd pillar Infrastructure	130	131	130	138	138	131	138	133				
Timor-Leste	3rd pillar Macroeconomic environment	31	73	21	29	24	38	35	49				
Timor-Leste	4th pillar Health and primary education	109	121	123	132	133	131	121	124				
Timor-Leste	5th pillar Higher education and training	127	128	116	130	134	131	134	133				

Timor-Leste	9th pillar Technological readiness	114	118	133	139	140	131	145	141			
Timor-Leste	12th pillar Innovation	129	131	127	136	136	134	134	135			
Trinidad y Tobago	Global Competitiveness Index	84	92	86	84	81	84	92	89	89	94	83
Trinidad y Tobago	1st pillar Institutions	92	104	80	68	82	91	94	95	108	107	97
Trinidad y Tobago	2nd pillar Infrastructure	69	63	54	45	53	55	52	52	51	54	59
Trinidad y Tobago	3rd pillar Macroeconomic environment	16	51	23	70	57	19	52	38	54	114	112
Trinidad y Tobago	4th pillar Health and primary education	62	72	62	61	60	55	63	59	60	61	60
Trinidad y Tobago	5th pillar Higher education and training	70	78	63	61	64	71	75	77	73	74	33
Trinidad y Tobago	9th pillar Technological readiness	66	63	67	53	52	60	61	64	59	50	49
Trinidad y Tobago	12th pillar Innovation	82	86	87	94	86	104	107	100	101	105	102
Túnez	Global Competitiveness Index	32	36	40	32	40		83	87	92	95	95
Túnez	1st pillar Institutions	21	22	23	23	41		73	81	79	78	80
Túnez	2nd pillar Infrastructure	32	34	37	46	52		77	79	80	83	82
Túnez	3rd pillar Macroeconomic environment	72	75	55	38	38		96	111	97	99	109
Túnez	4th pillar Health and primary education	24	27	30	31	38		47	53	58	59	58
Túnez	5th pillar Higher education and training	30	27	32	30	44		73	73	76	93	82
Túnez	9th pillar Technological readiness	52	52	55	55	58		83	90	80	80	85
Túnez	12th pillar Innovation	26	27	38	31	37		88	99	110	104	99
Turquía	Global Competitiveness Index	53	63	61	61	59	43	44	45	51	55	53
Turquía	1st pillar Institutions	55	80	96	88	80	64	56	64	75	74	71
Turquía	2nd pillar Infrastructure	59	66	62	56	51	51	49	51	53	48	53
Turquía	3rd pillar Macroeconomic environment	83	79	64	83	69	55	76	58	68	54	50
Turquía	4th pillar Health and primary education	77	78	74	72	75	63	59	69	73	79	84
Turquía	5th pillar Higher education and training	60	72	73	71	74	74	65	50	55	50	48
Turquía	9th pillar Technological readiness	53	58	54	56	55	53	58	55	64	67	62
Turquía	12th pillar Innovation	53	66	69	67	69	55	50	56	60	71	69
Ucrania	Global Competitiveness Index	73	72	82	89	82	73	84	76	79	85	81
Ucrania	1st pillar Institutions	115	115	120	134	131	132	137	130	130	129	118
Ucrania	2nd pillar Infrastructure	77	79	78	68	71	65	68	68	69	75	78
Ucrania	3rd pillar Macroeconomic environment	82	91	106	132	112	90	107	105	134	128	121
Ucrania	4th pillar Health and primary education	74	60	68	67	74	62	62	43	45	54	53
Ucrania	5th pillar Higher education and training	53	43	46	46	51	47	43	40	34	33	35
Ucrania	9th pillar Technological readiness	93	65	80	83	82	81	94	85	86	85	81
Ucrania	12th pillar Innovation	65	52	62	63	74	71	93	81	54	52	61
Uganda	Global Competitiveness Index	120	128	108	118	121	123	129	122	115	113	114
Uganda	1st pillar Institutions	111	113	106	104	98	102	116	115	101	93	99
Uganda	2nd pillar Infrastructure	108	115	119	127	128	133	133	129	128	126	122
Uganda	3rd pillar Macroeconomic environment	104	92	73	114	127	119	133	96	67	73	76
Uganda	4th pillar Health and primary education	130	133	116	117	122	123	127	122	120	118	119
Uganda	5th pillar Higher education and training	115	120	123	127	125	127	131	129	130	129	126
Uganda	9th pillar Technological readiness	94	121	118	112	111	117	120	119	117	118	115
Uganda	12th pillar Innovation	74	72	98	104	90	82	92	96	85	77	74
United States	Global Competitiveness Index	1	1	2	4	5	7	5	3	3	3	2

United States	1st pillar Institutions	33	29	34	40	39	41	35	30	28	27	20
United States	2nd pillar Infrastructure	6	7	8	15	16	14	15	12	11	11	9
United States	3rd pillar Macroeconomic environment	75	66	93	87	90	111	117	113	96	71	83
United States	4th pillar Health and primary education	34	34	36	42	42	34	34	49	46	39	29
United States	5th pillar Higher education and training	5	5	7	9	13	8	7	7	6	8	3
United States	9th pillar Technological readiness	9	11	13	17	20	11	15	16	17	14	6
United States	12th pillar Innovation	1	1	1	1	5	6	7	5	4	4	2
Uruguay	Global Competitiveness Index	75	75	65	64	63	74	85	80	73	73	76
Uruguay	1st pillar Institutions	46	45	40	39	35	36	36	31	30	32	34
Uruguay	2nd pillar Infrastructure	64	69	66	53	49	49	55	54	52	47	45
Uruguay	3rd pillar Macroeconomic environment	99	104	78	107	59	63	85	84	99	94	95
Uruguay	4th pillar Health and primary education	58	54	52	47	47	50	58	58	57	56	70
Uruguay	5th pillar Higher education and training	67	62	50	40	42	50	52	49	48	48	53
Uruguay	9th pillar Technological readiness	67	64	51	50	49	47	48	46	40	36	36
Uruguay	12th pillar Innovation	80	77	67	58	55	69	82	82	80	83	93
Venezuela	Global Competitiveness Index	98	105	113	122	124	126	134	131	132	130	127
Venezuela	1st pillar Institutions	131	134	133	139	142	144	148	144	140	138	137
Venezuela	2nd pillar Infrastructure	104	109	106	108	117	120	125	121	119	121	117
Venezuela	3rd pillar Macroeconomic environment	70	110	91	113	128	126	143	139	135	135	134
Venezuela	4th pillar Health and primary education	76	74	81	86	84	84	83	87	85	91	99
Venezuela	5th pillar Higher education and training	85	79	83	68	67	68	74	70	61	53	58
Venezuela	9th pillar Technological readiness	79	86	91	90	92	103	107	106	101	107	109
Venezuela	12th pillar Innovation	99	115	123	123	126	131	137	137	136	128	131
Vietnam	Global Competitiveness Index	68	70	75	59	65	75	70	68	56	60	55
Vietnam	1st pillar Institutions	70	71	63	74	87	89	98	92	85	82	79
Vietnam	2nd pillar Infrastructure	89	93	94	83	90	95	82	81	76	79	79
Vietnam	3rd pillar Macroeconomic environment	51	70	112	85	65	106	87	75	69	77	77
Vietnam	4th pillar Health and primary education	88	84	76	65	73	64	67	61	61	65	67
Vietnam	5th pillar Higher education and training	93	98	92	93	103	96	95	96	95	83	84
Vietnam	9th pillar Technological readiness	86	79	73	65	79	98	102	99	92	92	79
Vietnam	12th pillar Innovation	64	57	44	49	66	81	76	87	73	73	71
Yemen, Rep.	Global Competitiveness Index					138	140	145	142		138	137
Yemen, Rep.	1st pillar Institutions					140	139	142	141		137	134
Yemen, Rep.	2nd pillar Infrastructure					132	139	143	142		136	135
Yemen, Rep.	3rd pillar Macroeconomic environment					130	140	139	140		138	130
Yemen, Rep.	4th pillar Health and primary education					127	122	129	116		117	118
Yemen, Rep.	5th pillar Higher education and training					138	139	144	139		136	136
Yemen, Rep.	9th pillar Technological readiness					139	139	137	136		136	136
Yemen, Rep.	12th pillar Innovation					142	144	148	143		138	134
Zambia	Global Competitiveness Index	122	112	112	115	113	102	93	96	96	118	118
Zambia	1st pillar Institutions	73	67	61	65	64	56	51	52	46	61	84
Zambia	2nd pillar Infrastructure	114	116	111	118	112	111	118	118	120	125	124
Zambia	3rd pillar Macroeconomic environment	112	102	104	120	99	67	81	103	83	109	118

Zambia	4th pillar Health and primary education	126	128	126	128	130	129	126	118	122	125	122
Zambia	5th pillar Higher education and training	122	118	114	114	121	121	119	80	78	120	121
Zambia	9th pillar Technological readiness	107	106	109	110	114	115	115	105	108	115	116
Zambia	12th pillar Innovation	114	92	90	80	64	61	60	54	52	66	92
Zimbabwe	Global Competitiveness Index	129	133	132	136	132	132	131	124	125	126	124
Zimbabwe	1st pillar Institutions	122	126	118	105	97	101	101	113	112	108	114
Zimbabwe	2nd pillar Infrastructure	88	88	101	129	127	128	126	124	129	123	116
Zimbabwe	3rd pillar Macroeconomic environment	131	134	133	139	136	122	114	87	104	101	129
Zimbabwe	4th pillar Health and primary education	120	113	119	126	123	119	116	106	106	119	116
Zimbabwe	5th pillar Higher education and training	102	107	111	115	118	118	124	118	117	115	115
Zimbabwe	9th pillar Technological readiness	124	129	130	135	128	120	112	109	118	120	121
Zimbabwe	12th pillar Innovation	107	119	124	122	117	127	127	125	128	129	132

Anexo 4: Exportaciones como porcentaje de PBI, ICG, ICG rezagado 1 período y 2 períodos

País	Indicador	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018
Albania	Exports as a percentage of GDP	21.50	20.60	20.10	24.60	31.08	33.65	31.77	33.69	38.35	35.84	37.71	
Albania	Global Competitiveness Index	3.48	3.55	3.72	3.94	4.06	3.91	3.85	3.84	3.93	4.06	4.18	
Albania	Global Competitiveness Index One Year Before	3.56	3.48	3.55	3.72	3.94	4.06	3.91	3.85	3.84	3.93	4.06	
Albania	Global Competitiveness Index Two Year Before		3.56	3.48	3.55	3.72	3.94	4.06	3.91	3.85	3.84	3.93	4.06
Alemania	Exports as a percentage of GDP	44.90	46.70	47.25	40.65	45.20	48.28	48.86	47.84	45.96	46.96	46.37	
Alemania	Global Competitiveness Index	5.51	5.46	5.37	5.39	5.41	5.48	5.51	5.49	5.53	5.57	5.65	
Alemania	Global Competitiveness Index One Year Before	5.48	5.51	5.46	5.37	5.39	5.41	5.48	5.51	5.49	5.53	5.57	
Alemania	Global Competitiveness Index Two Year Before		5.48	5.51	5.46	5.37	5.39	5.41	5.48	5.51	5.49	5.53	5.57
Angola	Exports as a percentage of GDP				65.60	54.90		65.05	62.32				
Angola	Global Competitiveness Index				2.93	2.96		3.15	3.04				
Angola	Global Competitiveness Index One Year Before					2.93	2.96		3.15	3.04			
Angola	Global Competitiveness Index Two Year Before						2.93	2.96		3.15	3.04		
Arabia Saudita	Exports as a percentage of GDP	56.30	58.30	71.30	52.65	53.62	65.21	54.46	52.03	48.57	33.00	29.73	
Arabia Saudita	Global Competitiveness Index	4.55	4.72	4.75	4.95	5.17	5.19	5.10	5.06	5.07	4.84	4.83	
Arabia Saudita	Global Competitiveness Index One Year Before		4.55	4.72	4.75	4.95	5.17	5.19	5.10	5.06	5.07	4.84	
Arabia Saudita	Global Competitiveness Index Two Year Before			4.55	4.72	4.75	4.95	5.17	5.19	5.10	5.06	5.07	4.84
Argelia	Exports as a percentage of GDP	51.80	51.70	51.40	45.60	34.34	37.67	38.81	33.77	31.05	24.04	20.14	
Argelia	Global Competitiveness Index	3.91	3.71	3.95	3.96	3.96	3.72	3.79	4.08	3.97	3.98	4.07	
Argelia	Global Competitiveness Index One Year Before	3.92	3.91	3.71	3.95	3.96	3.96	3.72	3.79	4.08	3.97	3.98	
Argelia	Global Competitiveness Index Two Year Before		3.92	3.91	3.71	3.95	3.96	3.96	3.72	3.79	4.08	3.97	3.98
Argentina	Exports as a percentage of GDP	24.76	24.54	24.21	21.35	21.94	22.01	20.13	19.81	15.83	12.02	12.88	
Argentina	Global Competitiveness Index	3.87	3.87	3.91	3.95	3.99	3.87	3.76	3.79	3.79	3.81	3.95	
Argentina	Global Competitiveness Index One Year Before	4.02	3.87	3.87	3.91	3.95	3.99	3.87	3.76	3.79	3.79	3.81	
Argentina	Global Competitiveness Index Two Year Before		4.02	3.87	3.87	3.91	3.95	3.99	3.87	3.76	3.79	3.79	3.81
Armenia	Exports as a percentage of GDP	22.50	15.20	14.82	13.10	17.90	21.28	22.07	21.85	30.39	28.11	32.01	
Armenia	Global Competitiveness Index	3.76	3.73	3.71	3.76	3.89	4.02	4.10	4.01	4.01	4.07	4.19	
Armenia	Global Competitiveness Index One Year Before	3.87	3.76	3.73	3.71	3.76	3.89	4.02	4.10	4.01	4.01	4.07	
Armenia	Global Competitiveness Index Two Year Before		3.87	3.76	3.73	3.71	3.76	3.89	4.02	4.10	4.01	4.01	4.07
Australia	Exports as a percentage of GDP	20.90	20.08	23.62	19.84	21.05	21.57	20.08	20.26	20.40	19.35	19.34	
Australia	Global Competitiveness Index	5.17	5.20	5.15	5.11	5.11	5.12	5.09	5.08	5.15	5.19	5.19	

Australia	Global Competitiveness Index One Year Before	5.18	5.17	5.20	5.15	5.11	5.11	5.12	5.09	5.08	5.15	5.19	
Australia	Global Competitiveness Index Two Year Before		5.18	5.17	5.20	5.15	5.11	5.11	5.12	5.09	5.08	5.15	5.19
Austria	Exports as a percentage of GDP	57.60	58.10	59.20	49.57	54.46	57.01	56.98	57.64	55.89	56.21	54.77	
Austria	Global Competitiveness Index	5.23	5.23	5.13	5.09	5.14	5.22	5.15	5.16	5.12	5.22	5.25	
Austria	Global Competitiveness Index One Year Before	5.16	5.23	5.23	5.13	5.09	5.14	5.22	5.15	5.16	5.12	5.22	
Austria	Global Competitiveness Index Two Year Before		5.16	5.23	5.23	5.13	5.09	5.14	5.22	5.15	5.16	5.12	5.22
Azerbaijan	Exports as a percentage of GDP	59.90	63.80	76.20	66.10	54.15	60.94	52.30	48.48	43.87	35.01	40.60	
Azerbaijan	Global Competitiveness Index	4.07	4.10	4.30	4.29	4.31	4.41	4.51	4.53	4.50	4.55	4.69	
Azerbaijan	Global Competitiveness Index One Year Before	4.12	4.07	4.10	4.30	4.29	4.31	4.41	4.51	4.53	4.50	4.55	
Azerbaijan	Global Competitiveness Index Two Year Before		4.12	4.07	4.10	4.30	4.29	4.31	4.41	4.51	4.53	4.50	4.55
Bahrein	Exports as a percentage of GDP	88.80	84.80	110.50	74.40	80.39	84.84	87.72	74.41	73.91	42.95	47.42	
Bahrein	Global Competitiveness Index	4.42	4.57	4.54	4.54	4.54	4.63	4.45	4.48	4.52	4.47	4.54	
Bahrein	Global Competitiveness Index One Year Before	4.32	4.42	4.57	4.54	4.54	4.54	4.63	4.45	4.48	4.52	4.47	
Bahrein	Global Competitiveness Index Two Year Before		4.32	4.42	4.57	4.54	4.54	4.54	4.63	4.45	4.48	4.52	4.47
Bangladesh	Exports as a percentage of GDP	16.66	16.90	22.23	20.92	19.40	19.33	21.70	21.93	17.17	16.56	16.18	
Bangladesh	Global Competitiveness Index	3.55	3.51	3.55	3.64	3.73	3.65	3.71	3.72	3.76	3.80	3.91	
Bangladesh	Global Competitiveness Index One Year Before	3.71	3.55	3.51	3.55	3.64	3.73	3.65	3.71	3.72	3.76	3.80	
Bangladesh	Global Competitiveness Index Two Year Before		3.71	3.55	3.51	3.55	3.64	3.73	3.65	3.71	3.72	3.76	3.80
Barbados	Exports as a percentage of GDP	58.44	58.44	61.80	50.60	47.19	44.92	46.26	39.13		43.34		
Barbados	Global Competitiveness Index	4.32	4.40	4.35	4.45	4.44	4.42	4.42	4.36		4.19		
Barbados	Global Competitiveness Index One Year Before	4.48	4.32	4.40	4.35	4.45	4.44	4.42	4.42	4.36		4.19	
Barbados	Global Competitiveness Index Two Year Before		4.48	4.32	4.40	4.35	4.45	4.44	4.42	4.42	4.36		4.19
Belgium	Exports as a percentage of GDP	93.40	89.30	92.14	73.50	105.66	109.55	111.38	112.58	111.00	111.62	108.12	
Belgium	Global Competitiveness Index	5.10	5.14	5.09	5.07	5.20	5.21	5.13	5.18	5.20	5.25	5.23	
Belgium	Global Competitiveness Index One Year Before	5.06	5.10	5.14	5.09	5.07	5.20	5.21	5.13	5.18	5.20	5.25	
Belgium	Global Competitiveness Index Two Year Before		5.06	5.10	5.14	5.09	5.07	5.20	5.21	5.13	5.18	5.20	5.25
Belize	Exports as a percentage of GDP					47.23							
Belize	Global Competitiveness Index					3.52							
Belize	Global Competitiveness Index One Year Before						3.52						
Belize	Global Competitiveness Index Two Year Before							3.52					
Benin	Exports as a percentage of GDP	21.30	19.70	14.30	13.30	20.47	25.21	23.82		28.51	25.94	20.12	



Benin	Global Competitiveness Index	3.49	3.56	3.56	3.69	3.78	3.61	3.45		3.55	3.47	3.47	
Benin	Global Competitiveness Index One Year Before	3.43	3.49	3.56	3.56	3.69	3.78	3.61	3.45		3.55	3.47	
Benin	Global Competitiveness Index Two Year Before		3.43	3.49	3.56	3.56	3.69	3.78	3.61	3.45		3.55	3.47
Bhután	Exports as a percentage of GDP							31.31	32.82	32.77	31.94	28.95	
Bhután	Global Competitiveness Index							3.73	3.80	3.80	3.87	4.10	
Bhután	Global Competitiveness Index One Year Before								3.73	3.80	3.80	3.87	
Bhután	Global Competitiveness Index Two Year Before									3.73	3.80	3.80	3.87
Bolivia	Exports as a percentage of GDP	37.80	40.10	40.20	38.80	34.88	34.43	42.66	42.32	39.49	29.47		
Bolivia	Global Competitiveness Index	3.55	3.42	3.42	3.64	3.82	3.78	3.84	3.77	3.60	3.54		
Bolivia	Global Competitiveness Index One Year Before	3.53	3.55	3.42	3.42	3.64	3.82	3.78	3.84	3.77	3.60	3.54	
Bolivia	Global Competitiveness Index Two Year Before		3.53	3.55	3.42	3.42	3.64	3.82	3.78	3.84	3.77	3.60	3.54
Bosnia y Herzegovina	Exports as a percentage of GDP	36.22	28.34	39.08	36.78	35.98	39.80	36.24		42.72	42.67	42.32	
Bosnia y Herzegovina	Global Competitiveness Index	3.55	3.56	3.53	3.70	3.83	3.93	4.02		3.71	3.80	3.87	
Bosnia y Herzegovina	Global Competitiveness Index One Year Before	3.82	3.55	3.56	3.53	3.70	3.83	3.93	4.02		3.71	3.80	
Bosnia y Herzegovina	Global Competitiveness Index Two Year Before		3.82	3.55	3.56	3.53	3.70	3.83	3.93	4.02		3.71	3.80
Botswana	Exports as a percentage of GDP	55.00	56.00	46.20	32.60	36.78	34.16	35.77	42.76	52.66	56.45	57.15	
Botswana	Global Competitiveness Index	3.96	4.25	4.08	4.05	4.05	4.06	4.13	4.15	4.19	4.29	4.30	
Botswana	Global Competitiveness Index One Year Before	4.14	3.96	4.25	4.08	4.05	4.05	4.06	4.13	4.15	4.19	4.29	
Botswana	Global Competitiveness Index Two Year Before		4.14	3.96	4.25	4.08	4.05	4.05	4.06	4.13	4.15	4.19	4.29
Brasil	Exports as a percentage of GDP	14.66	13.87	14.34	11.27	11.11	11.74	11.72	12.47	11.23	12.64	12.11	
Brasil	Global Competitiveness Index	3.99	4.13	4.23	4.28	4.32	4.40	4.33	4.34	4.08	4.06	4.14	
Brasil	Global Competitiveness Index One Year Before	4.07	3.99	4.13	4.23	4.28	4.32	4.40	4.33	4.34	4.08	4.06	
Brasil	Global Competitiveness Index Two Year Before		4.07	3.99	4.13	4.23	4.28	4.32	4.40	4.33	4.34	4.08	4.06
Brunei Darussalam	Exports as a percentage of GDP	62.43	67.66	70.30	75.64	86.94	83.70				60.89	48.67	
Brunei Darussalam	Global Competitiveness Index		4.54	4.64	4.75	4.78	4.87	4.95			4.35	4.52	
Brunei Darussalam	Global Competitiveness Index One Year Before			4.54	4.64	4.75	4.78	4.87	4.95			4.35	
Brunei Darussalam	Global Competitiveness Index Two Year Before				4.54	4.64	4.75	4.78	4.87	4.95			4.35
Bulgaria	Exports as a percentage of GDP	65.30	63.40	60.50	49.97	56.69	66.56	66.37	69.79	70.41	68.66	65.67	
Bulgaria	Global Competitiveness Index	3.93	4.03	4.02	4.13	4.16	4.27	4.31	4.37	4.32	4.44	4.46	
Bulgaria	Global Competitiveness Index One Year Before	3.98	3.93	4.03	4.02	4.13	4.16	4.27	4.31	4.37	4.32	4.44	

Bulgaria	Global Competitiveness Index Two Year Before		3.98	3.93	4.03	4.02	4.13	4.16	4.27	4.31	4.37	4.32	4.44
Burkina Faso	Exports as a percentage of GDP	10.00	10.30	9.00	9.60	11.64	16.12	26.63	23.02				
Burkina Faso	Global Competitiveness Index	3.43	3.36	3.23	3.20	3.25	3.34	3.21	3.21				
Burkina Faso	Global Competitiveness Index One Year Before	3.28	3.43	3.36	3.23	3.20	3.25	3.34	3.21	3.21			
Burkina Faso	Global Competitiveness Index Two Year Before		3.28	3.43	3.36	3.23	3.20	3.25	3.34	3.21	3.21		
Burundi	Exports as a percentage of GDP	8.20	18.40	3.00	6.60	4.99	5.35	6.07	5.96	4.64	5.03	4.40	
Burundi	Global Competitiveness Index	2.84	2.98	2.58	2.96	2.95	2.78	2.92	3.09	3.11	3.06	3.21	
Burundi	Global Competitiveness Index One Year Before	2.69	2.84	2.98	2.58	2.96	2.95	2.78	2.92	3.09	3.11	3.06	
Burundi	Global Competitiveness Index Two Year Before		2.69	2.84	2.98	2.58	2.96	2.95	2.78	2.92	3.09	3.11	3.06
Cabo Verde	Exports as a percentage of GDP				17.40	30.47	35.53	33.35	36.47	37.15	34.82	38.66	
Cabo Verde	Global Competitiveness Index				3.51	3.58	3.55	3.53	3.68	3.70	3.76	3.76	
Cabo Verde	Global Competitiveness Index One Year Before					3.51	3.58	3.55	3.53	3.68	3.70	3.76	
Cabo Verde	Global Competitiveness Index Two Year Before						3.51	3.58	3.55	3.53	3.68	3.70	3.76
Camboya	Exports as a percentage of GDP	68.50	68.30	56.30	43.70	57.67	71.08	76.25	74.22	88.95	86.67	71.61	
Camboya	Global Competitiveness Index	3.48	3.53	3.51	3.63	3.85	4.01	4.01	3.89	3.94	3.98	3.93	
Camboya	Global Competitiveness Index One Year Before	3.44	3.48	3.53	3.51	3.63	3.85	4.01	4.01	3.89	3.94	3.98	
Camboya	Global Competitiveness Index Two Year Before		3.44	3.48	3.53	3.51	3.63	3.85	4.01	4.01	3.89	3.94	3.98
Cameroon	Exports as a percentage of GDP	25.60	24.70	25.30	20.40	20.40	22.18	22.54	22.98	21.56	17.79	16.70	
Cameroon	Global Competitiveness Index	3.37	3.48	3.50	3.58	3.61	3.69	3.68	3.66	3.69	3.58	3.65	
Cameroon	Global Competitiveness Index One Year Before	3.39	3.37	3.48	3.50	3.58	3.61	3.69	3.68	3.66	3.69	3.58	
Cameroon	Global Competitiveness Index Two Year Before		3.39	3.37	3.48	3.50	3.58	3.61	3.69	3.68	3.66	3.69	3.58
Canada	Exports as a percentage of GDP	36.90	34.90	34.93	28.68	28.81	30.30	29.27	29.36	31.29	31.23	30.73	
Canada	Global Competitiveness Index	5.34	5.37	5.33	5.30	5.33	5.27	5.20	5.24	5.31	5.27	5.35	
Canada	Global Competitiveness Index One Year Before	5.35	5.34	5.37	5.33	5.30	5.33	5.27	5.20	5.24	5.31	5.27	
Canada	Global Competitiveness Index Two Year Before		5.35	5.34	5.37	5.33	5.30	5.33	5.27	5.20	5.24	5.31	5.27
Chad	Exports as a percentage of GDP	70.30	53.70	51.20	43.20	40.71	42.73	42.73	37.32	31.48	24.54	16.32	
Chad	Global Competitiveness Index	2.78	2.85	2.87	2.73	2.87	3.05	2.85	2.85	2.96	2.95	2.99	
Chad	Global Competitiveness Index One Year Before	2.81	2.78	2.85	2.87	2.73	2.87	3.05	2.85	2.85	2.96	2.95	
Chad	Global Competitiveness Index Two Year Before		2.81	2.78	2.85	2.87	2.73	2.87	3.05	2.85	2.85	2.96	2.95
Chile	Exports as a percentage of GDP	45.42	47.07	45.15	38.14	39.01	37.52	34.05	32.49	33.69	30.43	28.15	
Chile	Global Competitiveness Index	4.77	4.72	4.70	4.69	4.70	4.65	4.61	4.60	4.58	4.64	4.71	

Chile	Global Competitiveness Index One Year Before	4.82	4.77	4.72	4.70	4.69	4.70	4.65	4.61	4.60	4.58	4.64	
Chile	Global Competitiveness Index Two Year Before		4.82	4.77	4.72	4.70	4.69	4.70	4.65	4.61	4.60	4.58	4.64
China	Exports as a percentage of GDP	39.20	41.40	37.80	27.90	29.74	28.51	27.21	26.32	24.80	23.31	20.55	
China	Global Competitiveness Index	4.57	4.70	4.74	4.84	4.90	4.83	4.84	4.89	4.89	4.95	5.00	
China	Global Competitiveness Index One Year Before	4.55	4.57	4.70	4.74	4.84	4.90	4.83	4.84	4.89	4.89	4.95	
China	Global Competitiveness Index Two Year Before		4.55	4.57	4.70	4.74	4.84	4.90	4.83	4.84	4.89	4.89	4.95
Chipre	Exports as a percentage of GDP	48.10	47.94	47.07	39.36	45.82	39.44	41.22	43.46	50.89	54.85	58.65	
Chipre	Global Competitiveness Index	4.23	4.53	4.57	4.50	4.36	4.32	4.30	4.31	4.23	4.04	4.30	
Chipre	Global Competitiveness Index One Year Before	4.26	4.23	4.53	4.57	4.50	4.36	4.32	4.30	4.31	4.23	4.04	
Chipre	Global Competitiveness Index Two Year Before		4.26	4.23	4.53	4.57	4.50	4.36	4.32	4.30	4.31	4.23	4.04
Colombia	Exports as a percentage of GDP	22.46	21.64	18.28	16.41	15.44	18.86	18.00	16.91	16.02	14.61	13.72	
Colombia	Global Competitiveness Index	4.04	4.05	4.05	4.14	4.20	4.18	4.19	4.23	4.28	4.30	4.29	
Colombia	Global Competitiveness Index One Year Before	4.10	4.04	4.05	4.05	4.14	4.20	4.18	4.19	4.23	4.28	4.30	
Colombia	Global Competitiveness Index Two Year Before		4.10	4.04	4.05	4.05	4.14	4.20	4.18	4.19	4.23	4.28	4.30
Congo, Dem. Rep.	Exports as a percentage of GDP										16.60	14.32	
Congo, Dem. Rep.	Global Competitiveness Index										3.29	3.27	
Congo, Dem. Rep.	Global Competitiveness Index One Year Before											3.29	
Congo, Dem. Rep.	Global Competitiveness Index Two Year Before												3.29
Corea, República de	Exports as a percentage of GDP	43.23	45.60	52.86	49.90	54.41	58.12	56.84	54.95	47.88	45.29	41.61	
Corea, República de	Global Competitiveness Index	5.40	5.28	5.00	4.93	5.02	5.12	5.01	4.96	4.99	5.03	5.07	
Corea, República de	Global Competitiveness Index One Year Before	5.07	5.40	5.28	5.00	4.93	5.02	5.12	5.01	4.96	4.99	5.03	
Corea, República de	Global Competitiveness Index Two Year Before		5.07	5.40	5.28	5.00	4.93	5.02	5.12	5.01	4.96	4.99	5.03
Costa Rica	Exports as a percentage of GDP	52.30	48.42	46.03	42.92	38.21	36.92	37.51	35.17	37.61	32.71	30.81	
Costa Rica	Global Competitiveness Index	4.11	4.23	4.25	4.31	4.27	4.34	4.35	4.42	4.33	4.41	4.50	
Costa Rica	Global Competitiveness Index One Year Before	4.05	4.11	4.23	4.25	4.31	4.27	4.34	4.35	4.42	4.33	4.41	
Costa Rica	Global Competitiveness Index Two Year Before		4.05	4.11	4.23	4.25	4.31	4.27	4.34	4.35	4.42	4.33	4.41
Cote d'Ivoire	Exports as a percentage of GDP	52.60	43.50	44.70	50.32	48.18	53.58	51.38	45.23	35.43			
Cote d'Ivoire	Global Competitiveness Index		3.51	3.43	3.35	3.37	3.36	3.50	3.67	3.93	3.86		
Cote d'Ivoire	Global Competitiveness Index One Year Before			3.51	3.43	3.35	3.37	3.36	3.50	3.67	3.93	3.86	
Cote d'Ivoire	Global Competitiveness Index Two Year Before				3.51	3.43	3.35	3.37	3.36	3.50	3.67	3.93	3.86

Croacia	Exports as a percentage of GDP	46.20	47.26	47.80	36.09	37.52	39.23	42.23	42.37	47.95	52.02	53.98	
Croacia	Global Competitiveness Index	4.20	4.22	4.03	4.04	4.08	4.04	4.13	4.13	4.07	4.15	4.19	
Croacia	Global Competitiveness Index One Year Before	4.16	4.20	4.22	4.03	4.04	4.08	4.04	4.13	4.13	4.07	4.15	
Croacia	Global Competitiveness Index Two Year Before		4.16	4.20	4.22	4.03	4.04	4.08	4.04	4.13	4.13	4.07	4.15
Czech Republic	Exports as a percentage of GDP	75.32	78.95	76.83	69.52	80.81	85.64	90.94	92.82	96.97	99.53	96.65	
Czech Republic	Global Competitiveness Index	4.58	4.62	4.67	4.57	4.52	4.51	4.43	4.53	4.69	4.72	4.77	
Czech Republic	Global Competitiveness Index One Year Before	4.67	4.58	4.62	4.67	4.57	4.52	4.51	4.43	4.53	4.69	4.72	
Czech Republic	Global Competitiveness Index Two Year Before		4.67	4.58	4.62	4.67	4.57	4.52	4.51	4.43	4.53	4.69	4.72
Dinamarca	Exports as a percentage of GDP	51.94	52.26	54.66	47.25	49.89	53.69	54.33	54.62	53.75	52.96	50.08	
Dinamarca	Global Competitiveness Index	5.55	5.58	5.46	5.32	5.40	5.29	5.18	5.29	5.33	5.35	5.39	
Dinamarca	Global Competitiveness Index One Year Before	5.55	5.55	5.58	5.46	5.32	5.40	5.29	5.18	5.29	5.33	5.35	
Dinamarca	Global Competitiveness Index Two Year Before		5.55	5.55	5.58	5.46	5.32	5.40	5.29	5.18	5.29	5.33	5.35
Ecuador	Exports as a percentage of GDP	33.40	28.30	37.00	28.30	31.63	35.84	31.67		27.74	20.79	19.15	
Ecuador	Global Competitiveness Index	3.57	3.58	3.56	3.65	3.82	3.94	4.18		4.07	3.96	3.91	
Ecuador	Global Competitiveness Index One Year Before	3.62	3.57	3.58	3.56	3.65	3.82	3.94	4.18		4.07	3.96	
Ecuador	Global Competitiveness Index Two Year Before		3.62	3.57	3.58	3.56	3.65	3.82	3.94	4.18		4.07	3.96
Egipto, República Árabe de	Exports as a percentage of GDP	31.28	31.54	45.80	37.80	22.98	20.96	19.66	17.42	16.53	11.25	11.88	
Egipto, República Árabe de	Global Competitiveness Index	3.96	3.98	4.04	4.00	3.88	3.73	3.63	3.60	3.66	3.67	3.90	
Egipto, República Árabe de	Global Competitiveness Index One Year Before	4.02	3.96	3.98	4.04	4.00	3.88	3.73	3.63	3.60	3.66	3.67	
Egipto, República Árabe de	Global Competitiveness Index Two Year Before		4.02	3.96	3.98	4.04	4.00	3.88	3.73	3.63	3.60	3.66	3.67
El Salvador	Exports as a percentage of GDP	26.70	25.60	27.50	21.79	25.08	27.48	27.58	28.39	29.36	30.05	29.03	
El Salvador	Global Competitiveness Index	4.05	3.99	4.02	3.99	3.89	3.80	3.84	4.01	3.87	3.81	3.77	
El Salvador	Global Competitiveness Index One Year Before	4.21	4.05	3.99	4.02	3.99	3.89	3.80	3.84	4.01	3.87	3.81	
El Salvador	Global Competitiveness Index Two Year Before		4.21	4.05	3.99	4.02	3.99	3.89	3.80	3.84	4.01	3.87	3.81
Emiratos Árabes Unidos	Exports as a percentage of GDP	83.50	94.40	93.40	72.60	71.95	77.62	86.87	94.91	94.55	84.33	88.44	
Emiratos Árabes Unidos	Global Competitiveness Index	4.50	4.68	4.92	4.89	4.89	5.07	5.11	5.33	5.24	5.26	5.30	
Emiratos Árabes Unidos	Global Competitiveness Index One Year Before	4.50	4.50	4.68	4.92	4.89	4.89	5.07	5.11	5.33	5.24	5.26	
Emiratos Árabes Unidos	Global Competitiveness Index Two Year Before		4.50	4.50	4.68	4.92	4.89	4.89	5.07	5.11	5.33	5.24	5.26
Eslovenia	Exports as a percentage of GDP	69.17	71.43	68.56	58.90	73.43	84.06	84.75	88.15	87.78	90.14	90.99	
Eslovenia	Global Competitiveness Index	4.48	4.50	4.55	4.42	4.30	4.34	4.25	4.22	4.28	4.39	4.48	

Eslovenia	Global Competitiveness Index One Year Before	4.48	4.48	4.50	4.55	4.42	4.30	4.34	4.25	4.22	4.28	4.39	
Eslovenia	Global Competitiveness Index Two Year Before		4.48	4.48	4.50	4.55	4.42	4.30	4.34	4.25	4.22	4.28	4.39
España	Exports as a percentage of GDP	26.12	26.20	26.42	23.68	25.91	29.33	31.93	33.85	32.60	33.28	33.59	
España	Global Competitiveness Index	4.66	4.72	4.59	4.49	4.54	4.60	4.57	4.55	4.59	4.68	4.70	
España	Global Competitiveness Index One Year Before	4.70	4.66	4.72	4.59	4.49	4.54	4.60	4.57	4.55	4.59	4.68	
España	Global Competitiveness Index Two Year Before		4.70	4.66	4.72	4.59	4.49	4.54	4.60	4.57	4.55	4.59	4.68
Estonia	Exports as a percentage of GDP	79.82	72.76	76.26	70.60	80.87	100.11	98.06	89.91	88.04	82.48	83.15	
Estonia	Global Competitiveness Index	4.74	4.67	4.56	4.61	4.62	4.64	4.65	4.71	4.74	4.78	4.85	
Estonia	Global Competitiveness Index One Year Before	4.82	4.74	4.67	4.56	4.61	4.62	4.64	4.65	4.71	4.74	4.78	
Estonia	Global Competitiveness Index Two Year Before		4.82	4.74	4.67	4.56	4.61	4.62	4.64	4.65	4.71	4.74	4.78
Etiopía	Exports as a percentage of GDP	14.30	11.30	8.10	8.80	10.21	14.54	17.26	12.86	13.71	10.83	10.17	
Etiopía	Global Competitiveness Index	3.28	3.41	3.43	3.51	3.76	3.56	3.50	3.60	3.74	3.77	3.78	
Etiopía	Global Competitiveness Index One Year Before	3.27	3.28	3.41	3.43	3.51	3.76	3.56	3.50	3.60	3.74	3.77	
Etiopía	Global Competitiveness Index Two Year Before		3.27	3.28	3.41	3.43	3.51	3.76	3.56	3.50	3.60	3.74	3.77
Federación de Rusia	Exports as a percentage of GDP	33.88	30.32	31.28	28.22	30.29	31.14	29.06	27.81	30.29	29.54	25.88	
Federación de Rusia	Global Competitiveness Index	4.19	4.31	4.15	4.24	4.21	4.20	4.25	4.37	4.44	4.51	4.64	
Federación de Rusia	Global Competitiveness Index One Year Before	4.13	4.19	4.31	4.15	4.24	4.21	4.20	4.25	4.37	4.44	4.51	
Federación de Rusia	Global Competitiveness Index Two Year Before		4.13	4.19	4.31	4.15	4.24	4.21	4.20	4.25	4.37	4.44	4.51
Filipinas	Exports as a percentage of GDP	46.59	41.04	37.95	31.32	33.81	29.82	27.84	28.03	30.51	29.73	28.77	
Filipinas	Global Competitiveness Index	3.99	4.09	3.90	3.96	4.08	4.23	4.29	4.40	4.39	4.36	4.35	
Filipinas	Global Competitiveness Index One Year Before	3.98	3.99	4.09	3.90	3.96	4.08	4.23	4.29	4.40	4.39	4.36	
Filipinas	Global Competitiveness Index Two Year Before		3.98	3.99	4.09	3.90	3.96	4.08	4.23	4.29	4.40	4.39	4.36
Finlandia	Exports as a percentage of GDP	44.40	44.81	44.16	36.20	39.30	39.29	40.18	40.49	36.89	36.41	35.10	
Finlandia	Global Competitiveness Index	5.49	5.50	5.43	5.37	5.47	5.55	5.54	5.50	5.45	5.44	5.49	
Finlandia	Global Competitiveness Index One Year Before	5.50	5.49	5.50	5.43	5.37	5.47	5.55	5.54	5.50	5.45	5.44	
Finlandia	Global Competitiveness Index Two Year Before		5.50	5.49	5.50	5.43	5.37	5.47	5.55	5.54	5.50	5.45	5.44
Francia	Exports as a percentage of GDP	26.90	26.63	26.38	23.05	25.58	27.30	29.79	29.70	29.85	30.79	29.92	
Francia	Global Competitiveness Index	5.18	5.22	5.13	5.13	5.14	5.11	5.05	5.08	5.13	5.20	5.18	
Francia	Global Competitiveness Index One Year Before	5.21	5.18	5.22	5.13	5.13	5.14	5.11	5.05	5.08	5.13	5.20	
Francia	Global Competitiveness Index Two Year Before		5.21	5.18	5.22	5.13	5.13	5.14	5.11	5.05	5.08	5.13	5.20
Gabón	Exports as a percentage of GDP						50.22	64.63	54.91	56.74	30.07		

Gabón	Global Competitiveness Index							3.82	3.70	3.74	3.83	3.79		
Gabón	Global Competitiveness Index One Year Before								3.82	3.70	3.74	3.83	3.79	
Gabón	Global Competitiveness Index Two Year Before									3.82	3.70	3.74	3.83	3.79
Gambia	Exports as a percentage of GDP	45.70	49.40	57.70	25.90	12.13	12.79	27.40	27.69	40.19	34.87	30.84		
Gambia	Global Competitiveness Index	3.59	3.88	3.96	3.90	3.84	3.83	3.67	3.53	3.48	3.47	3.61		
Gambia	Global Competitiveness Index One Year Before	3.51	3.59	3.88	3.96	3.90	3.84	3.83	3.67	3.53	3.48	3.47		
Gambia	Global Competitiveness Index Two Year Before		3.51	3.59	3.88	3.96	3.90	3.84	3.83	3.67	3.53	3.48	3.47	
Georgia	Exports as a percentage of GDP	33.80	30.70	28.70	27.30	26.30	28.84	30.20	36.25	35.17	37.62	37.87		
Georgia	Global Competitiveness Index	3.83	3.86	3.81	3.86	3.95	4.07	4.15	4.22	4.22	4.32	4.28		
Georgia	Global Competitiveness Index One Year Before	3.75	3.83	3.86	3.81	3.86	3.95	4.07	4.15	4.22	4.22	4.32		
Georgia	Global Competitiveness Index Two Year Before		3.75	3.83	3.86	3.81	3.86	3.95	4.07	4.15	4.22	4.22	4.32	
Ghana	Exports as a percentage of GDP		38.50	42.60	41.30	29.10	39.33	37.83	36.69	39.27	42.35	39.86		
Ghana	Global Competitiveness Index		3.62	3.45	3.56	3.65	3.79	3.69	3.71	3.58	3.68	3.72		
Ghana	Global Competitiveness Index One Year Before			3.62	3.45	3.56	3.65	3.79	3.69	3.71	3.58	3.68		
Ghana	Global Competitiveness Index Two Year Before				3.62	3.45	3.56	3.65	3.79	3.69	3.71	3.58	3.68	
Grecia	Exports as a percentage of GDP	18.67	22.60	23.11	18.83	18.99	23.46	27.51	30.32	32.46	30.40	28.70		
Grecia	Global Competitiveness Index	4.08	4.11	4.04	3.99	3.92	3.86	3.93	4.04	4.02	4.00	4.02		
Grecia	Global Competitiveness Index One Year Before	4.12	4.08	4.11	4.04	3.99	3.92	3.86	3.93	4.04	4.02	4.00		
Grecia	Global Competitiveness Index Two Year Before		4.12	4.08	4.11	4.04	3.99	3.92	3.86	3.93	4.04	4.02	4.00	
Guatemala	Exports as a percentage of GDP	15.80	16.30	25.90	22.40	25.76	26.92	24.80	23.02	22.24	20.96	19.16		
Guatemala	Global Competitiveness Index	3.86	3.94	3.96	4.04	4.00	4.01	4.04	4.10	4.05	4.08	4.08		
Guatemala	Global Competitiveness Index One Year Before	3.71	3.86	3.94	3.96	4.04	4.00	4.01	4.04	4.10	4.05	4.08		
Guatemala	Global Competitiveness Index Two Year Before		3.71	3.86	3.94	3.96	4.04	4.00	4.01	4.04	4.10	4.05	4.08	
Guinea	Exports as a percentage of GDP						31.08	27.62	25.85	22.48		29.09		
Guinea	Global Competitiveness Index						2.90	2.91	2.79	2.84		3.47		
Guinea	Global Competitiveness Index One Year Before							2.90	2.91	2.79	2.84			
Guinea	Global Competitiveness Index Two Year Before								2.90	2.91	2.79	2.84		
Guyana	Exports as a percentage of GDP	105.50	87.80	79.90	60.70	46.12	55.25	54.87	59.26	43.90				
Guyana	Global Competitiveness Index	3.25	3.47	3.56	3.62	3.73	3.73	3.77	3.65	3.56				
Guyana	Global Competitiveness Index One Year Before	3.29	3.25	3.47	3.56	3.62	3.73	3.73	3.77	3.65	3.56			
Guyana	Global Competitiveness Index Two Year Before		3.29	3.25	3.47	3.56	3.62	3.73	3.73	3.77	3.65	3.56		

Haiti	Exports as a percentage of GDP					13.78	13.85	12.92	12.82	17.88		19.02	
Haiti	Global Competitiveness Index					2.90	2.90	3.11	3.14	3.18		3.22	
Haiti	Global Competitiveness Index One Year Before						2.90	2.90	3.11	3.14	3.18		
Haiti	Global Competitiveness Index Two Year Before							2.90	2.90	3.11	3.14	3.18	
Honduras	Exports as a percentage of GDP	40.81	51.49	48.57	42.28	44.02	45.31	49.68	46.93	54.48	51.46	49.08	
Honduras	Global Competitiveness Index	3.89	3.98	3.86	3.89	3.98	3.88	3.70	3.82	3.95	3.98	3.92	
Honduras	Global Competitiveness Index One Year Before	3.71	3.89	3.98	3.86	3.89	3.98	3.88	3.70	3.82	3.95	3.98	
Honduras	Global Competitiveness Index Two Year Before		3.71	3.89	3.98	3.86	3.89	3.98	3.88	3.70	3.82	3.95	3.98
Hong Kong SAR, China	Exports as a percentage of GDP	205.78	207.38	212.33	193.82	226.23	236.89	235.47	245.04	217.53	198.35	191.81	
Hong Kong SAR, China	Global Competitiveness Index	5.37	5.33	5.22	5.30	5.36	5.41	5.47	5.46	5.46	5.48	5.53	
Hong Kong SAR, China	Global Competitiveness Index One Year Before	5.37	5.37	5.33	5.22	5.30	5.36	5.41	5.47	5.46	5.46	5.48	
Hong Kong SAR, China	Global Competitiveness Index Two Year Before		5.37	5.37	5.33	5.22	5.30	5.36	5.41	5.47	5.46	5.46	5.48
Hungría	Exports as a percentage of GDP	77.97	79.95	81.44	77.86	88.30	94.84	97.28	97.57	98.37	99.46	99.41	
Hungría	Global Competitiveness Index	4.35	4.22	4.22	4.33	4.36	4.30	4.25	4.28	4.25	4.20	4.33	
Hungría	Global Competitiveness Index One Year Before	4.49	4.35	4.22	4.22	4.33	4.36	4.30	4.25	4.28	4.25	4.20	
Hungría	Global Competitiveness Index Two Year Before		4.49	4.35	4.22	4.22	4.33	4.36	4.30	4.25	4.28	4.25	4.20
India	Exports as a percentage of GDP	22.00	21.20	24.00	20.59	21.18	26.54	24.16	24.86	23.28	20.21	18.85	
India	Global Competitiveness Index	4.33	4.33	4.30	4.33	4.30	4.32	4.28	4.21	4.31	4.52	4.59	
India	Global Competitiveness Index One Year Before	4.47	4.33	4.33	4.30	4.33	4.30	4.32	4.28	4.21	4.31	4.52	
India	Global Competitiveness Index Two Year Before		4.47	4.33	4.33	4.30	4.33	4.30	4.32	4.28	4.21	4.31	4.52
Indonesia	Exports as a percentage of GDP	30.88	29.36	29.76	24.13	24.73	26.18	23.97	23.61	22.42	19.97	18.01	
Indonesia	Global Competitiveness Index	4.24	4.25	4.26	4.43	4.38	4.40	4.53	4.57	4.52	4.52	4.68	
Indonesia	Global Competitiveness Index One Year Before	4.18	4.24	4.25	4.26	4.43	4.38	4.40	4.53	4.57	4.52	4.52	
Indonesia	Global Competitiveness Index Two Year Before		4.18	4.24	4.25	4.26	4.43	4.38	4.40	4.53	4.57	4.52	4.52
Irán, República Islámica del	Exports as a percentage of GDP				25.90	26.87	25.78	28.05	27.76	24.10	18.73	20.16	
Irán, República Islámica del	Global Competitiveness Index				4.14	4.26	4.22	4.07	4.03	4.09	4.12	4.27	
Irán, República Islámica del	Global Competitiveness Index One Year Before					4.14	4.26	4.22	4.07	4.03	4.09	4.12	
Irán, República Islámica del	Global Competitiveness Index Two Year Before						4.14	4.26	4.22	4.07	4.03	4.09	4.12
Irlanda	Exports as a percentage of GDP	84.70	81.00	80.95	90.78	103.94	107.63	109.98	109.14	101.84	104.25	93.42	
Irlanda	Global Competitiveness Index	5.03	4.99	4.84	4.74	4.77	4.91	4.92	4.98	5.11	5.18	5.16	

Irlanda	Global Competitiveness Index One Year Before	5.08	5.03	4.99	4.84	4.74	4.77	4.91	4.92	4.98	5.11	5.18	
Irlanda	Global Competitiveness Index Two Year Before		5.08	5.03	4.99	4.84	4.74	4.77	4.91	4.92	4.98	5.11	5.18
Islandia	Exports as a percentage of GDP	32.60	35.31	44.71	52.27	56.32	58.21	59.00	57.52	55.77	53.80	49.11	
Islandia	Global Competitiveness Index	5.02	5.05	4.80	4.68	4.75	4.74	4.66	4.71	4.83	4.96	4.99	
Islandia	Global Competitiveness Index One Year Before	5.12	5.02	5.05	4.80	4.68	4.75	4.74	4.66	4.71	4.83	4.96	
Islandia	Global Competitiveness Index Two Year Before		5.12	5.02	5.05	4.80	4.68	4.75	4.74	4.66	4.71	4.83	4.96
Israel	Exports as a percentage of GDP	44.52	44.06	40.00	34.66	38.83	37.99	38.53	34.14	33.81	33.14	31.11	
Israel	Global Competitiveness Index	5.20	4.97	4.80	4.91	5.07	5.02	4.94	4.95	4.98	5.18	5.31	
Israel	Global Competitiveness Index One Year Before	5.26	5.20	4.97	4.80	4.91	5.07	5.02	4.94	4.95	4.98	5.18	
Israel	Global Competitiveness Index Two Year Before		5.26	5.20	4.97	4.80	4.91	5.07	5.02	4.94	4.95	4.98	5.18
Italia	Exports as a percentage of GDP	27.90	29.13	28.78	23.93	26.51	28.64	30.02	30.28	30.01	30.71	30.37	
Italia	Global Competitiveness Index	4.36	4.35	4.31	4.37	4.43	4.46	4.41	4.42	4.46	4.50	4.54	
Italia	Global Competitiveness Index One Year Before	4.37	4.36	4.35	4.31	4.37	4.43	4.46	4.41	4.42	4.46	4.50	
Italia	Global Competitiveness Index Two Year Before		4.37	4.36	4.35	4.31	4.37	4.43	4.46	4.41	4.42	4.46	4.50
Jamaica	Exports as a percentage of GDP	41.00	40.90	38.30	33.40	28.84	29.26	27.76	29.45	30.79	29.82	31.18	
Jamaica	Global Competitiveness Index	3.95	3.89	3.81	3.85	3.76	3.84	3.86	3.98	3.97	4.13	4.25	
Jamaica	Global Competitiveness Index One Year Before	4.06	3.95	3.89	3.81	3.85	3.76	3.84	3.86	3.98	3.97	4.13	
Jamaica	Global Competitiveness Index Two Year Before		4.06	3.95	3.89	3.81	3.85	3.76	3.84	3.86	3.98	3.97	4.13
Japón	Exports as a percentage of GDP	16.08	17.65	17.45	12.53	16.62	16.45	15.73	17.52	18.24	18.99	16.48	
Japón	Global Competitiveness Index	5.43	5.38	5.37	5.37	5.40	5.40	5.40	5.47	5.47	5.48	5.49	
Japón	Global Competitiveness Index One Year Before	5.51	5.43	5.38	5.37	5.37	5.40	5.40	5.40	5.47	5.47	5.48	
Japón	Global Competitiveness Index Two Year Before		5.51	5.43	5.38	5.37	5.37	5.40	5.40	5.40	5.47	5.47	5.48
Jordania	Exports as a percentage of GDP	55.90	58.10	54.80	50.90	43.24	41.95	42.60	38.60	41.36	36.12	34.98	
Jordania	Global Competitiveness Index	4.32	4.37	4.30	4.21	4.19	4.23	4.20	4.25	4.23	4.29	4.30	
Jordania	Global Competitiveness Index One Year Before	4.37	4.32	4.37	4.30	4.21	4.19	4.23	4.20	4.25	4.23	4.29	
Jordania	Global Competitiveness Index Two Year Before		4.37	4.32	4.37	4.30	4.21	4.19	4.23	4.20	4.25	4.23	4.29
Kazajstán	Exports as a percentage of GDP	53.90	48.90	51.50	45.90	45.53	51.71	49.37	39.55	39.81	29.83	32.01	
Kazajstán	Global Competitiveness Index	4.14	4.11	4.08	4.12	4.18	4.38	4.41	4.42	4.48	4.41	4.35	
Kazajstán	Global Competitiveness Index One Year Before	4.26	4.14	4.11	4.08	4.12	4.18	4.38	4.41	4.42	4.48	4.41	
Kazajstán	Global Competitiveness Index Two Year Before		4.26	4.14	4.11	4.08	4.12	4.18	4.38	4.41	4.42	4.48	4.41
Kenya	Exports as a percentage of GDP	27.70	25.70	26.00	27.50	24.69	25.19	24.77	24.55	16.69	15.63	12.86	



Kenya	Global Competitiveness Index	3.61	3.84	3.67	3.65	3.82	3.75	3.85	3.93	3.85	3.90	3.98	
Kenya	Global Competitiveness Index One Year Before	3.72	3.61	3.84	3.67	3.65	3.82	3.75	3.85	3.93	3.85	3.90	
Kenya	Global Competitiveness Index Two Year Before		3.72	3.61	3.84	3.67	3.65	3.82	3.75	3.85	3.93	3.85	3.90
Kuwait	Exports as a percentage of GDP	62.10	63.80	66.40	47.00	56.97	59.72	70.07	69.54	63.79	50.35	46.42	
Kuwait	Global Competitiveness Index	4.66	4.58	4.53	4.59	4.62	4.56	4.56	4.51	4.59	4.53	4.43	
Kuwait	Global Competitiveness Index One Year Before	4.68	4.66	4.58	4.53	4.59	4.62	4.56	4.56	4.51	4.59	4.53	
Kuwait	Global Competitiveness Index Two Year Before		4.68	4.66	4.58	4.53	4.59	4.62	4.56	4.56	4.51	4.59	4.53
Kyrgyz Republic	Exports as a percentage of GDP	35.80	33.70	56.51	56.20	46.69	51.80	48.03	51.51	34.31	37.80	36.66	
Kyrgyz Republic	Global Competitiveness Index	3.34	3.40	3.36	3.49	3.45	3.44	3.57	3.73	3.83	3.75	3.90	
Kyrgyz Republic	Global Competitiveness Index One Year Before	3.38	3.34	3.40	3.36	3.49	3.45	3.44	3.57	3.73	3.83	3.75	
Kyrgyz Republic	Global Competitiveness Index Two Year Before		3.38	3.34	3.40	3.36	3.49	3.45	3.44	3.57	3.73	3.83	3.75
Lesotho	Exports as a percentage of GDP	55.00	62.70	60.80	36.80	45.29	41.35	48.27	43.63	39.48	36.14	41.66	
Lesotho	Global Competitiveness Index	3.27	3.40	3.54	3.36	3.26	3.19	3.52	3.73	3.70	3.57	3.20	
Lesotho	Global Competitiveness Index One Year Before	3.52	3.27	3.40	3.54	3.36	3.26	3.19	3.52	3.73	3.70	3.57	
Lesotho	Global Competitiveness Index Two Year Before		3.52	3.27	3.40	3.54	3.36	3.26	3.19	3.52	3.73	3.70	3.57
Letonia	Exports as a percentage of GDP	45.90	44.40	41.82	42.18	54.23	61.99	65.22	62.48	61.36	60.99	60.51	
Letonia	Global Competitiveness Index	4.41	4.26	4.06	4.14	4.24	4.35	4.40	4.50	4.45	4.45	4.40	
Letonia	Global Competitiveness Index One Year Before	4.47	4.41	4.26	4.06	4.14	4.24	4.35	4.40	4.50	4.45	4.45	
Letonia	Global Competitiveness Index Two Year Before		4.47	4.41	4.26	4.06	4.14	4.24	4.35	4.40	4.50	4.45	4.45
Libano	Exports as a percentage of GDP				22.30	60.29	55.83	64.98	65.09	36.17	35.45	38.41	
Libano	Global Competitiveness Index				3.89	3.95	3.88	3.77	3.68	3.84	3.84	3.84	
Libano	Global Competitiveness Index One Year Before					3.89	3.95	3.88	3.77	3.68	3.84	3.84	
Libano	Global Competitiveness Index Two Year Before						3.89	3.95	3.88	3.77	3.68	3.84	3.84
Liberia	Exports as a percentage of GDP						26.47	47.56		47.56	23.69	10.25	
Liberia	Global Competitiveness Index						3.71	3.45		3.37	3.21	3.08	
Liberia	Global Competitiveness Index One Year Before							3.71	3.45		3.37	3.21	
Liberia	Global Competitiveness Index Two Year Before								3.71	3.45		3.37	3.21
Libia	Exports as a percentage of GDP	81.50	74.90	86.60	50.30		61.30	51.95	76.14				
Libia	Global Competitiveness Index	3.85	3.85	3.90	3.74		3.68	3.73	3.48				
Libia	Global Competitiveness Index One Year Before		3.85	3.85	3.90	3.74		3.68	3.73	3.48			
Libia	Global Competitiveness Index Two Year Before			3.85	3.85	3.90	3.74		3.68	3.73	3.48		

Lithuania	Exports as a percentage of GDP	58.43	55.36	59.78	57.98	67.82	77.48	83.57	83.27	83.29	77.93	75.61	
Lithuania	Global Competitiveness Index	4.49	4.45	4.30	4.38	4.41	4.41	4.41	4.51	4.55	4.60	4.58	
Lithuania	Global Competitiveness Index One Year Before	4.49	4.49	4.45	4.30	4.38	4.41	4.41	4.41	4.51	4.55	4.60	
Lithuania	Global Competitiveness Index Two Year Before		4.49	4.49	4.45	4.30	4.38	4.41	4.41	4.41	4.51	4.55	4.60
Luxemburgo	Exports as a percentage of GDP	177.18	165.00	179.27	160.28	159.15	159.96	158.31	164.25	188.60	195.76	184.79	
Luxemburgo	Global Competitiveness Index	4.88	4.85	4.96	5.05	5.03	5.09	5.09	5.17	5.20	5.20	5.23	
Luxemburgo	Global Competitiveness Index One Year Before	4.96	4.88	4.85	4.96	5.05	5.03	5.09	5.09	5.17	5.20	5.20	
Luxemburgo	Global Competitiveness Index Two Year Before		4.96	4.88	4.85	4.96	5.05	5.03	5.09	5.09	5.17	5.20	5.20
Macedonia, FYR	Exports as a percentage of GDP	43.80	48.10	48.80	52.10	45.99	54.76	52.58	52.98	58.40	60.52		
Macedonia, FYR	Global Competitiveness Index	3.73	3.87	3.95	4.02	4.05	4.04	4.14	4.26	4.28	4.23		
Macedonia, FYR	Global Competitiveness Index One Year Before	3.81	3.73	3.87	3.95	4.02	4.05	4.04	4.14	4.26	4.28	4.23	
Macedonia, FYR	Global Competitiveness Index Two Year Before		3.81	3.73	3.87	3.95	4.02	4.05	4.04	4.14	4.26	4.28	4.23
Madagascar	Exports as a percentage of GDP	32.30	24.10	24.10	20.00	19.14	23.47	26.09	28.83	29.93	34.63	31.18	
Madagascar	Global Competitiveness Index	3.36	3.38	3.42	3.46	3.36	3.38	3.42	3.41	3.32	3.33	3.40	
Madagascar	Global Competitiveness Index One Year Before	3.34	3.36	3.38	3.42	3.46	3.36	3.38	3.42	3.41	3.32	3.33	
Madagascar	Global Competitiveness Index Two Year Before		3.34	3.36	3.38	3.42	3.46	3.36	3.38	3.42	3.41	3.32	3.33
Malasia	Exports as a percentage of GDP	122.19	109.57	103.46	96.87	97.19	94.26	87.38	85.61	83.67	79.21	75.33	
Malasia	Global Competitiveness Index	5.10	5.04	4.87	4.88	5.08	5.06	5.03	5.16	5.23	5.16	5.17	
Malasia	Global Competitiveness Index One Year Before	5.15	5.10	5.04	4.87	4.88	5.08	5.06	5.03	5.16	5.23	5.16	
Malasia	Global Competitiveness Index Two Year Before		5.15	5.10	5.04	4.87	4.88	5.08	5.06	5.03	5.16	5.23	5.16
Malawi	Exports as a percentage of GDP		27.20	28.30	9.90	22.36	22.29	26.73	30.86	34.53	22.96	20.15	
Malawi	Global Competitiveness Index		3.42	3.42	3.45	3.58	3.38	3.32	3.25	3.15	3.08	3.11	
Malawi	Global Competitiveness Index One Year Before			3.42	3.42	3.45	3.58	3.38	3.32	3.25	3.15	3.08	
Malawi	Global Competitiveness Index Two Year Before				3.42	3.42	3.45	3.58	3.38	3.32	3.25	3.15	3.08
Mali	Exports as a percentage of GDP	26.00	26.60	27.26	24.80	26.93	24.85	25.96	27.38	24.49	20.33	21.10	
Mali	Global Competitiveness Index	3.37	3.43	3.22	3.28	3.39	3.43	3.33	3.43	3.44	3.46	3.33	
Mali	Global Competitiveness Index One Year Before	3.27	3.37	3.43	3.22	3.28	3.39	3.43	3.33	3.43	3.44	3.46	
Mali	Global Competitiveness Index Two Year Before		3.27	3.37	3.43	3.22	3.28	3.39	3.43	3.33	3.43	3.44	3.46
Malta	Exports as a percentage of GDP	80.40	84.70	80.12	72.59	72.42	96.27	100.40	89.01	139.04	135.37	130.76	
Malta	Global Competitiveness Index	4.21	4.31	4.30	4.34	4.33	4.41	4.50	4.45	4.39	4.52	4.65	
Malta	Global Competitiveness Index One Year Before	4.24	4.21	4.31	4.30	4.34	4.33	4.41	4.50	4.45	4.39	4.52	

Malta	Global Competitiveness Index Two Year Before		4.24	4.21	4.31	4.30	4.34	4.33	4.41	4.50	4.45	4.39	4.52
Mauricio	Exports as a percentage of GDP	61.80	58.70	53.97	47.06	49.70	52.84	53.54	51.04	48.63	44.02	43.50	
Mauricio	Global Competitiveness Index	4.16	4.25	4.22	4.32	4.31	4.35	4.45	4.52	4.43	4.49	4.52	
Mauricio	Global Competitiveness Index One Year Before	4.18	4.16	4.25	4.22	4.32	4.31	4.35	4.45	4.52	4.43	4.49	
Mauricio	Global Competitiveness Index Two Year Before		4.18	4.16	4.25	4.22	4.32	4.31	4.35	4.45	4.52	4.43	4.49
Mauritania	Exports as a percentage of GDP	35.63	59.00	57.66	48.80	51.03	59.54	68.14	69.61	55.39	33.15	30.70	
Mauritania	Global Competitiveness Index	3.26	3.14	3.25	3.14	3.20	3.32	3.19	3.00	3.03	2.94	3.09	
Mauritania	Global Competitiveness Index One Year Before	3.22	3.26	3.14	3.25	3.14	3.20	3.32	3.19	3.00	3.03	2.94	
Mauritania	Global Competitiveness Index Two Year Before		3.22	3.26	3.14	3.25	3.14	3.20	3.32	3.19	3.00	3.03	2.94
Mexico	Exports as a percentage of GDP	31.90	32.53	28.28	27.84	30.27	31.57	32.87	31.77	32.63	35.25	38.05	
Mexico	Global Competitiveness Index	4.26	4.23	4.19	4.19	4.29	4.36	4.34	4.27	4.29	4.41	4.44	
Mexico	Global Competitiveness Index One Year Before	4.23	4.26	4.23	4.19	4.19	4.29	4.36	4.34	4.27	4.29	4.41	
Mexico	Global Competitiveness Index Two Year Before		4.23	4.26	4.23	4.19	4.19	4.29	4.36	4.34	4.27	4.29	4.41
Moldova	Exports as a percentage of GDP				36.80	38.24	44.00	42.05	42.83	43.18	45.35	45.27	
Moldova	Global Competitiveness Index				3.86	3.89	3.94	3.94	4.03	4.00	3.86	3.99	
Moldova	Global Competitiveness Index One Year Before					3.86	3.89	3.94	3.94	4.03	4.00	3.86	
Moldova	Global Competitiveness Index Two Year Before						3.86	3.89	3.94	3.94	4.03	4.00	3.86
Mongolia	Exports as a percentage of GDP	76.10	64.90	64.29	63.10	55.29	63.37	50.08	44.77	52.98	45.29	51.81	
Mongolia	Global Competitiveness Index	3.60	3.65	3.43	3.75	3.86	3.87	3.75	3.83	3.81	3.84	3.90	
Mongolia	Global Competitiveness Index One Year Before	3.72	3.60	3.65	3.43	3.75	3.86	3.87	3.75	3.83	3.81	3.84	
Mongolia	Global Competitiveness Index Two Year Before		3.72	3.60	3.65	3.43	3.75	3.86	3.87	3.75	3.83	3.81	3.84
Montenegro	Exports as a percentage of GDP	89.50	26.00	47.50	40.30	35.44	41.08	38.26	43.60	40.67	42.08	42.57	
Montenegro	Global Competitiveness Index	3.91	4.11	4.16	4.36	4.27	4.14	4.20	4.23	4.20	4.05	4.15	
Montenegro	Global Competitiveness Index One Year Before		3.91	4.11	4.16	4.36	4.27	4.14	4.20	4.23	4.20	4.05	
Montenegro	Global Competitiveness Index Two Year Before			3.91	4.11	4.16	4.36	4.27	4.14	4.20	4.23	4.20	4.05
Morocco	Exports as a percentage of GDP	29.50	32.10	35.80	27.70	28.57	35.24	35.10	33.28	36.27	34.55	36.15	
Morocco	Global Competitiveness Index	4.08	4.08	4.03	4.08	4.16	4.15	4.11	4.21	4.16	4.20	4.24	
Morocco	Global Competitiveness Index One Year Before	4.08	4.08	4.08	4.03	4.08	4.16	4.15	4.11	4.21	4.16	4.20	
Morocco	Global Competitiveness Index Two Year Before		4.08	4.08	4.08	4.03	4.08	4.16	4.15	4.11	4.21	4.16	4.20
Mozambique	Exports as a percentage of GDP	48.80	41.00	41.60	20.10	26.76	36.67	32.81	38.35	35.24	32.54	33.47	
Mozambique	Global Competitiveness Index	3.02	3.15	3.22	3.32	3.31	3.17	3.30	3.24	3.20	3.13	2.89	

Mozambique	Global Competitiveness Index One Year Before	3.16	3.02	3.15	3.22	3.32	3.31	3.17	3.30	3.24	3.20	3.13	
Mozambique	Global Competitiveness Index Two Year Before		3.16	3.02	3.15	3.22	3.32	3.31	3.17	3.30	3.24	3.20	3.13
Myanmar	Exports as a percentage of GDP							19.09	17.48	23.67			
Myanmar	Global Competitiveness Index							3.23	3.24	3.32			
Myanmar	Global Competitiveness Index One Year Before								3.23	3.24	3.32		
Myanmar	Global Competitiveness Index Two Year Before									3.23	3.24	3.32	
Namibia	Exports as a percentage of GDP	52.60	56.00	57.70	46.62	37.51	46.07	40.15	33.83	40.90	40.38	47.41	
Namibia	Global Competitiveness Index	3.85	3.99	4.03	4.09	4.00	3.88	3.93	3.96	3.99	4.02	3.99	
Namibia	Global Competitiveness Index One Year Before	3.99	3.85	3.99	4.03	4.09	4.00	3.88	3.93	3.96	3.99	4.02	
Namibia	Global Competitiveness Index Two Year Before		3.99	3.85	3.99	4.03	4.09	4.00	3.88	3.93	3.96	3.99	4.02
Nepal	Exports as a percentage of GDP	16.11	13.60	13.06	10.50	10.63	9.16	8.93	9.43	9.84	8.70	8.19	
Nepal	Global Competitiveness Index	3.38	3.37	3.34	3.34	3.47	3.49	3.66	3.81	3.85	3.87	4.02	
Nepal	Global Competitiveness Index One Year Before	3.45	3.38	3.37	3.34	3.34	3.47	3.49	3.66	3.81	3.85	3.87	
Nepal	Global Competitiveness Index Two Year Before		3.45	3.38	3.37	3.34	3.34	3.47	3.49	3.66	3.81	3.85	3.87
Netherlands	Exports as a percentage of GDP	74.18	75.30	76.86	69.30	87.22	93.85	101.19	100.69	99.12	100.93	96.88	
Netherlands	Global Competitiveness Index	5.40	5.41	5.32	5.33	5.41	5.50	5.42	5.45	5.50	5.57	5.66	
Netherlands	Global Competitiveness Index One Year Before	5.37	5.40	5.41	5.32	5.33	5.41	5.50	5.42	5.45	5.50	5.57	
Netherlands	Global Competitiveness Index Two Year Before		5.37	5.40	5.41	5.32	5.33	5.41	5.50	5.42	5.45	5.50	5.57
New Zealand	Exports as a percentage of GDP	29.22	28.52	31.33	28.22	28.66	29.48	27.91	27.97	28.28	28.15	26.60	
New Zealand	Global Competitiveness Index	4.98	4.93	4.98	4.92	4.93	5.09	5.11	5.20	5.25	5.31	5.37	
New Zealand	Global Competitiveness Index One Year Before	5.08	4.98	4.93	4.98	4.92	4.93	5.09	5.11	5.20	5.25	5.31	
New Zealand	Global Competitiveness Index Two Year Before		5.08	4.98	4.93	4.98	4.92	4.93	5.09	5.11	5.20	5.25	5.31
Nicaragua	Exports as a percentage of GDP	30.00	33.20	33.70	35.08	34.87	34.61	31.48	26.63	54.91	50.57	48.03	
Nicaragua	Global Competitiveness Index	3.45	3.41	3.44	3.57	3.61	3.73	3.84	3.82	3.75	3.81	3.95	
Nicaragua	Global Competitiveness Index One Year Before	3.53	3.45	3.41	3.44	3.57	3.61	3.73	3.84	3.82	3.75	3.81	
Nicaragua	Global Competitiveness Index Two Year Before		3.53	3.45	3.41	3.44	3.57	3.61	3.73	3.84	3.82	3.75	3.81
Nigeria	Exports as a percentage of GDP	57.90	56.40	55.80	33.30	32.44	44.00	43.25	35.58	17.17	10.43	8.87	
Nigeria	Global Competitiveness Index	3.69	3.81	3.65	3.38	3.45	3.67	3.57	3.44	3.46	3.39	3.30	
Nigeria	Global Competitiveness Index One Year Before	3.59	3.69	3.81	3.65	3.38	3.45	3.67	3.57	3.44	3.46	3.39	
Nigeria	Global Competitiveness Index Two Year Before		3.59	3.69	3.81	3.65	3.38	3.45	3.67	3.57	3.44	3.46	3.39
Noruega	Exports as a percentage of GDP	46.42	46.43	48.10	42.03	41.47	41.53	41.95	37.33	38.66	37.40	33.83	

Noruega	Global Competitiveness Index	5.20	5.22	5.17	5.14	5.18	5.27	5.33	5.35	5.41	5.44	5.40	
Noruega	Global Competitiveness Index One Year Before	5.18	5.20	5.22	5.17	5.14	5.18	5.27	5.33	5.35	5.41	5.44	
Noruega	Global Competitiveness Index Two Year Before		5.18	5.20	5.22	5.17	5.14	5.18	5.27	5.33	5.35	5.41	5.44
Oman	Exports as a percentage of GDP	61.60	61.30	61.50	57.70	62.83	66.31	70.37	70.27	72.33	54.41	41.22	
Oman	Global Competitiveness Index	4.43	4.55	4.49	4.61	4.64	4.65	4.64	4.46	4.25	4.28	4.31	
Oman	Global Competitiveness Index One Year Before		4.43	4.55	4.49	4.61	4.64	4.65	4.64	4.46	4.25	4.28	
Oman	Global Competitiveness Index Two Year Before			4.43	4.55	4.49	4.61	4.64	4.65	4.64	4.46	4.25	4.28
Pakistan	Exports as a percentage of GDP	15.50	13.94	12.09	12.84	13.88	13.86	11.95	11.88	11.28	9.43	8.44	
Pakistan	Global Competitiveness Index	3.77	3.65	3.58	3.48	3.58	3.52	3.41	3.42	3.45	3.49	3.67	
Pakistan	Global Competitiveness Index One Year Before	3.82	3.77	3.65	3.58	3.48	3.58	3.52	3.41	3.42	3.45	3.49	
Pakistan	Global Competitiveness Index Two Year Before		3.82	3.77	3.65	3.58	3.48	3.58	3.52	3.41	3.42	3.45	3.49
Panama	Exports as a percentage of GDP	80.00	80.20	79.20	69.60	25.15	68.41	67.26	61.57	54.44	43.11	40.42	
Panama	Global Competitiveness Index	4.18	4.24	4.21	4.33	4.35	4.49	4.50	4.43	4.38	4.51	4.44	
Panama	Global Competitiveness Index One Year Before	4.12	4.18	4.24	4.21	4.33	4.35	4.49	4.50	4.43	4.38	4.51	
Panama	Global Competitiveness Index Two Year Before		4.12	4.18	4.24	4.21	4.33	4.35	4.49	4.50	4.43	4.38	4.51
Paraguay	Exports as a percentage of GDP	52.30	62.70	53.07	47.00	32.38	30.90	39.58	31.44	35.32	32.61	33.83	
Paraguay	Global Competitiveness Index	3.30	3.40	3.35	3.49	3.53	3.67	3.61	3.59	3.60	3.65	3.71	
Paraguay	Global Competitiveness Index One Year Before	3.42	3.30	3.40	3.35	3.49	3.53	3.67	3.61	3.59	3.60	3.65	
Paraguay	Global Competitiveness Index Two Year Before		3.42	3.30	3.40	3.35	3.49	3.53	3.67	3.61	3.59	3.60	3.65
Peru	Exports as a percentage of GDP	27.39	29.06	27.44	23.97	25.81	29.26	25.42	22.99	22.19	20.94	22.03	
Peru	Global Competitiveness Index	3.87	3.95	4.01	4.11	4.21	4.28	4.25	4.24	4.21	4.23	4.22	
Peru	Global Competitiveness Index One Year Before	3.90	3.87	3.95	4.01	4.11	4.21	4.28	4.25	4.24	4.21	4.23	
Peru	Global Competitiveness Index Two Year Before		3.90	3.87	3.95	4.01	4.11	4.21	4.28	4.25	4.24	4.21	4.23
Polonia	Exports as a percentage of GDP	40.64	41.28	39.43	38.99	40.02	43.61	45.40	46.97	48.40	50.89	53.79	
Polonia	Global Competitiveness Index	4.28	4.28	4.33	4.51	4.46	4.46	4.46	4.48	4.49	4.56	4.59	
Polonia	Global Competitiveness Index One Year Before	4.39	4.28	4.28	4.33	4.51	4.46	4.46	4.46	4.48	4.49	4.56	
Polonia	Global Competitiveness Index Two Year Before		4.39	4.28	4.28	4.33	4.51	4.46	4.46	4.46	4.48	4.49	4.56
Portugal	Exports as a percentage of GDP	31.10	32.74	32.79	28.25	31.22	35.77	38.70	40.86	40.88	41.72	41.42	
Portugal	Global Competitiveness Index	4.48	4.47	4.40	4.38	4.40	4.40	4.40	4.54	4.52	4.48	4.57	
Portugal	Global Competitiveness Index One Year Before	4.47	4.48	4.47	4.40	4.38	4.40	4.40	4.40	4.54	4.52	4.48	
Portugal	Global Competitiveness Index Two Year Before		4.47	4.48	4.47	4.40	4.38	4.40	4.40	4.40	4.54	4.52	4.48

Puerto Rico	Exports as a percentage of GDP	68.93	69.80	76.80	118.54	118.50	78.63	58.34	72.55					
Puerto Rico	Global Competitiveness Index	4.50	4.51	4.48	4.49	4.58	4.67	4.67	4.64					
Puerto Rico	Global Competitiveness Index One Year Before		4.50	4.51	4.48	4.49	4.58	4.67	4.67	4.64				
Puerto Rico	Global Competitiveness Index Two Year Before			4.50	4.51	4.48	4.49	4.58	4.67	4.67	4.64			
Qatar	Exports as a percentage of GDP	64.90	63.90	63.90	44.10	47.50	50.91	74.55	72.68	68.80	49.30	46.03		
Qatar	Global Competitiveness Index	4.63	4.83	4.95	5.10	5.24	5.38	5.24	5.24	5.30	5.23	5.11		
Qatar	Global Competitiveness Index One Year Before	4.59	4.63	4.83	4.95	5.10	5.24	5.38	5.24	5.24	5.30	5.23		
Qatar	Global Competitiveness Index Two Year Before		4.59	4.63	4.83	4.95	5.10	5.24	5.38	5.24	5.24	5.30	5.23	5.23
Reino Unido	Exports as a percentage of GDP	28.69	25.94	28.90	27.86	28.12	30.92	30.59	32.78	28.63	28.27	27.88		
Reino Unido	Global Competitiveness Index	5.41	5.30	5.19	5.25	5.39	5.45	5.37	5.41	5.43	5.49	5.51		
Reino Unido	Global Competitiveness Index One Year Before	5.56	5.41	5.30	5.19	5.25	5.39	5.45	5.37	5.41	5.43	5.49		
Reino Unido	Global Competitiveness Index Two Year Before		5.56	5.41	5.30	5.19	5.25	5.39	5.45	5.37	5.41	5.43	5.49	5.49
República Árabe Siria	Exports as a percentage of GDP	28.30	39.00	33.40	29.50	28.63								
República Árabe Siria	Global Competitiveness Index	3.91	3.99	3.76	3.79	3.85								
República Árabe Siria	Global Competitiveness Index One Year Before		3.91	3.99	3.76	3.79	3.85							
República Árabe Siria	Global Competitiveness Index Two Year Before			3.91	3.99	3.76	3.79	3.85						
República Democrática Popular Lao	Exports as a percentage of GDP							33.03	30.78	28.04	25.03	30.40		
República Democrática Popular Lao	Global Competitiveness Index							4.08	3.91	4.00	3.93	3.91		
República Democrática Popular Lao	Global Competitiveness Index One Year Before								4.08	3.91	4.00	3.93		
República Democrática Popular Lao	Global Competitiveness Index Two Year Before									4.08	3.91	4.00	3.93	3.93
República Dominicana	Exports as a percentage of GDP	26.10	25.20	26.80	23.16	22.07	24.30	24.78	25.59	26.08	24.67	24.58		
República Dominicana	Global Competitiveness Index	3.65	3.72	3.75	3.72	3.73	3.77	3.76	3.82	3.86	3.94	3.87		
República Dominicana	Global Competitiveness Index One Year Before	3.68	3.65	3.72	3.75	3.72	3.73	3.77	3.76	3.82	3.86	3.94		
República Dominicana	Global Competitiveness Index Two Year Before		3.68	3.65	3.72	3.75	3.72	3.73	3.77	3.76	3.82	3.86	3.94	3.94
República Eslovaca	Exports as a percentage of GDP	85.69	86.35	82.59	70.15	81.03	89.38	96.09	97.87	95.24	96.52	96.00		
República Eslovaca	Global Competitiveness Index	4.45	4.40	4.31	4.25	4.19	4.14	4.10	4.15	4.22	4.28	4.33		
República Eslovaca	Global Competitiveness Index One Year Before	4.54	4.45	4.40	4.31	4.25	4.19	4.14	4.10	4.15	4.22	4.28		
República Eslovaca	Global Competitiveness Index Two Year Before		4.54	4.45	4.40	4.31	4.25	4.19	4.14	4.10	4.15	4.22	4.28	4.28
Rumania	Exports as a percentage of GDP	32.39	29.30	30.90	31.22	35.69	38.46	39.80	41.90	44.75	44.62	44.53		

Rumania	Global Competitiveness Index	3.97	4.10	4.11	4.16	4.08	4.07	4.13	4.30	4.32	4.30	4.28	
Rumania	Global Competitiveness Index One Year Before	3.98	3.97	4.10	4.11	4.16	4.08	4.07	4.13	4.30	4.32	4.30	
Rumania	Global Competitiveness Index Two Year Before		3.98	3.97	4.10	4.11	4.16	4.08	4.07	4.13	4.30	4.32	4.30
Rwanda	Exports as a percentage of GDP				7.50	8.47	8.92	12.28	13.37	15.83	12.23	15.96	
Rwanda	Global Competitiveness Index				4.00	4.19	4.24	4.21	4.27	4.29	4.41	4.35	
Rwanda	Global Competitiveness Index One Year Before					4.00	4.19	4.24	4.21	4.27	4.29	4.41	
Rwanda	Global Competitiveness Index Two Year Before						4.00	4.19	4.24	4.21	4.27	4.29	4.41
Senegal	Exports as a percentage of GDP	21.70	20.40	24.00	24.30	24.44	23.72	24.89	24.71	25.97	24.03	25.08	
Senegal	Global Competitiveness Index	3.61	3.73	3.78	3.67	3.70	3.66	3.70	3.70	3.73	3.74	3.81	
Senegal	Global Competitiveness Index One Year Before		3.61	3.73	3.78	3.67	3.70	3.66	3.70	3.70	3.73	3.74	
Senegal	Global Competitiveness Index Two Year Before			3.61	3.73	3.78	3.67	3.70	3.66	3.70	3.70	3.73	3.74
Serbia	Exports as a percentage of GDP	21.80	21.80	22.30	20.90	25.30	35.40	41.02	44.95	45.31	48.16	52.74	
Serbia	Global Competitiveness Index	3.78	3.90	3.77	3.84	3.88	3.87	3.77	3.90	3.89	3.97	4.14	
Serbia	Global Competitiveness Index One Year Before		3.78	3.90	3.77	3.84	3.88	3.87	3.77	3.90	3.89	3.97	
Serbia	Global Competitiveness Index Two Year Before			3.78	3.90	3.77	3.84	3.88	3.87	3.77	3.90	3.89	3.97
Seychelles	Exports as a percentage of GDP						103.01	102.03	82.35	71.60		94.45	
Seychelles	Global Competitiveness Index						4.10	4.10	3.91	3.86		3.80	
Seychelles	Global Competitiveness Index One Year Before							4.10	4.10	3.91	3.86		
Seychelles	Global Competitiveness Index Two Year Before								4.10	4.10	3.91	3.86	
Sierra Leona	Exports as a percentage of GDP						21.05	17.61	34.01	43.02	19.59	16.73	
Sierra Leona	Global Competitiveness Index						2.82	3.01	3.10	3.06	3.16	3.20	
Sierra Leona	Global Competitiveness Index One Year Before							2.82	3.01	3.10	3.06	3.16	
Sierra Leona	Global Competitiveness Index Two Year Before								2.82	3.01	3.10	3.06	3.16
Singapur	Exports as a percentage of GDP	252.59	230.90	234.34	196.95	208.17	205.72	195.85	178.13	178.51	167.33	161.34	
Singapur	Global Competitiveness Index	5.45	5.53	5.55	5.48	5.63	5.67	5.61	5.65	5.68	5.72	5.71	
Singapur	Global Competitiveness Index One Year Before	5.46	5.45	5.53	5.55	5.48	5.63	5.67	5.61	5.65	5.68	5.72	
Singapur	Global Competitiveness Index Two Year Before		5.46	5.45	5.53	5.55	5.48	5.63	5.67	5.61	5.65	5.68	5.72
Sri Lanka	Exports as a percentage of GDP	33.30	31.60	27.60	21.30	21.96	22.31	22.48	22.12	22.62	20.51	21.12	
Sri Lanka	Global Competitiveness Index	3.99	4.02	4.01	4.25	4.33	4.19	4.22	4.19	4.21	4.19	4.08	
Sri Lanka	Global Competitiveness Index One Year Before	3.85	3.99	4.02	4.01	4.25	4.33	4.19	4.22	4.19	4.21	4.19	
Sri Lanka	Global Competitiveness Index Two Year Before		3.85	3.99	4.02	4.01	4.25	4.33	4.19	4.22	4.19	4.21	4.19

Sudáfrica	Exports as a percentage of GDP	29.85	31.65	35.37	27.12	26.85	27.35	26.57	31.28	30.71	30.78	30.28	
Sudáfrica	Global Competitiveness Index	4.42	4.41	4.34	4.32	4.34	4.37	4.37	4.35	4.39	4.47	4.32	
Sudáfrica	Global Competitiveness Index One Year Before	4.54	4.42	4.41	4.34	4.32	4.34	4.37	4.37	4.35	4.39	4.47	
Sudáfrica	Global Competitiveness Index Two Year Before		4.54	4.42	4.41	4.34	4.32	4.34	4.37	4.37	4.35	4.39	4.47
Suecia	Exports as a percentage of GDP	51.29	52.36	54.22	48.81	48.71	48.89	47.20	43.46	42.28	42.81	41.25	
Suecia	Global Competitiveness Index	5.54	5.53	5.51	5.56	5.61	5.53	5.48	5.41	5.43	5.53	5.52	
Suecia	Global Competitiveness Index One Year Before	5.44	5.54	5.53	5.51	5.56	5.61	5.53	5.48	5.41	5.43	5.53	
Suecia	Global Competitiveness Index Two Year Before		5.44	5.54	5.53	5.51	5.56	5.61	5.53	5.48	5.41	5.43	5.53
Suriname	Exports as a percentage of GDP					58.85	63.75	56.82	53.53				
Suriname	Global Competitiveness Index					3.67	3.68	3.75	3.71				
Suriname	Global Competitiveness Index One Year Before						3.67	3.68	3.75	3.71			
Suriname	Global Competitiveness Index Two Year Before							3.67	3.68	3.75	3.71		
Swazilandia	Exports as a percentage of GDP				66.60	55.39	55.47	53.99	55.82	59.61		41.48	
Swazilandia	Global Competitiveness Index				3.40	3.30	3.28	3.52	3.55	3.40		3.35	
Swazilandia	Global Competitiveness Index One Year Before					3.40	3.30	3.28	3.52	3.55	3.40		
Swazilandia	Global Competitiveness Index Two Year Before						3.40	3.30	3.28	3.52	3.55	3.40	
Switzerland	Exports as a percentage of GDP	51.60	56.27	56.24	50.29	51.87	51.92	49.56	49.61	59.62	59.87	62.98	
Switzerland	Global Competitiveness Index	5.62	5.61	5.60	5.63	5.74	5.72	5.67	5.70	5.76	5.81	5.86	
Switzerland	Global Competitiveness Index One Year Before	5.54	5.62	5.61	5.60	5.63	5.74	5.72	5.67	5.70	5.76	5.81	
Switzerland	Global Competitiveness Index Two Year Before		5.54	5.62	5.61	5.60	5.63	5.74	5.72	5.67	5.70	5.76	5.81
Tailandia	Exports as a percentage of GDP	73.74	73.18	76.39	68.44	71.92	77.91	76.12	74.16	75.58	69.48	69.16	
Tailandia	Global Competitiveness Index	4.70	4.60	4.56	4.51	4.52	4.52	4.54	4.66	4.64	4.64	4.72	
Tailandia	Global Competitiveness Index One Year Before	4.76	4.70	4.60	4.56	4.51	4.52	4.52	4.54	4.66	4.64	4.64	
Tailandia	Global Competitiveness Index Two Year Before		4.76	4.70	4.60	4.56	4.51	4.52	4.52	4.54	4.66	4.64	4.64
Tajikistan	Exports as a percentage of GDP	50.30	52.90	37.60	5.20	23.12	24.42		23.50	17.04	14.04	16.35	
Tajikistan	Global Competitiveness Index	3.37	3.46	3.38	3.53	3.77	3.80		3.93	4.03	4.12	4.14	
Tajikistan	Global Competitiveness Index One Year Before	3.56	3.37	3.46	3.38	3.53	3.77	3.80		3.93	4.03	4.12	
Tajikistan	Global Competitiveness Index Two Year Before		3.56	3.37	3.46	3.38	3.53	3.77	3.80		3.93	4.03	4.12
Tanzania	Exports as a percentage of GDP	20.20	18.80	17.30	25.60	25.42	31.76	28.84	24.64	16.80	19.13	18.57	
Tanzania	Global Competitiveness Index	3.56	3.49	3.59	3.56	3.56	3.60	3.50	3.57	3.57	3.67	3.71	
Tanzania	Global Competitiveness Index One Year Before	3.56	3.56	3.49	3.59	3.56	3.56	3.60	3.50	3.57	3.57	3.67	



Tanzania	Global Competitiveness Index Two Year Before		3.56	3.56	3.49	3.59	3.56	3.56	3.60	3.50	3.57	3.57	3.67
Timor-Leste	Exports as a percentage of GDP	2.40	8.00	2.80	6.90	9.93	2.00	0.90	0.97				
Timor-Leste	Global Competitiveness Index	3.20	3.15	3.26	3.23	3.35	3.27	3.25	3.17				
Timor-Leste	Global Competitiveness Index One Year Before	3.12	3.20	3.15	3.26	3.23	3.35	3.27	3.25	3.17			
Timor-Leste	Global Competitiveness Index Two Year Before		3.12	3.20	3.15	3.26	3.23	3.35	3.27	3.25	3.17		
Trinidad y Tobago	Exports as a percentage of GDP	64.30	67.40	67.90	72.10	72.00	50.27	57.55	88.45	65.40	46.70	41.90	
Trinidad y Tobago	Global Competitiveness Index	3.88	3.85	3.91	3.97	4.00	4.01	3.91	3.95	3.94	3.93	4.09	
Trinidad y Tobago	Global Competitiveness Index One Year Before	3.95	3.88	3.85	3.91	3.97	4.00	4.01	3.91	3.95	3.94	3.93	
Trinidad y Tobago	Global Competitiveness Index Two Year Before		3.95	3.88	3.85	3.91	3.97	4.00	4.01	3.91	3.95	3.94	3.93
Túnez	Exports as a percentage of GDP	49.30	54.13	51.40	48.64	48.81		48.01	46.54	43.93	39.23	39.50	
Túnez	Global Competitiveness Index	4.59	4.58	4.50	4.65	4.47		4.06	3.96	3.93	3.92	3.93	
Túnez	Global Competitiveness Index One Year Before	4.57	4.59	4.58	4.50	4.65	4.47		4.06	3.96	3.93	3.92	
Túnez	Global Competitiveness Index Two Year Before		4.57	4.59	4.58	4.50	4.65	4.47		4.06	3.96	3.93	3.92
Turquía	Exports as a percentage of GDP	28.94	23.00	23.93	23.17	19.77	22.25	24.50	23.64	25.73	25.87	20.94	
Turquía	Global Competitiveness Index	4.25	4.15	4.16	4.25	4.28	4.45	4.45	4.46	4.37	4.39	4.42	
Turquía	Global Competitiveness Index One Year Before	4.14	4.25	4.15	4.16	4.25	4.28	4.45	4.45	4.46	4.37	4.39	
Turquía	Global Competitiveness Index Two Year Before		4.14	4.25	4.15	4.16	4.25	4.28	4.45	4.45	4.46	4.37	4.39
Ucrania	Exports as a percentage of GDP	44.60	40.20	46.93	46.30	49.50	52.80	49.67	46.49	52.56	55.22	51.94	
Ucrania	Global Competitiveness Index	3.98	4.09	3.95	3.90	4.00	4.14	4.05	4.14	4.03	4.00	4.11	
Ucrania	Global Competitiveness Index One Year Before	4.03	3.98	4.09	3.95	3.90	4.00	4.14	4.05	4.14	4.03	4.00	
Ucrania	Global Competitiveness Index Two Year Before		4.03	3.98	4.09	3.95	3.90	4.00	4.14	4.05	4.14	4.03	4.00
Uganda	Exports as a percentage of GDP	13.00	13.70	17.10	20.70	23.98	20.79	18.69	19.18	16.98	16.93	14.78	
Uganda	Global Competitiveness Index	3.33	3.35	3.53	3.51	3.56	3.53	3.45	3.56	3.66	3.69	3.70	
Uganda	Global Competitiveness Index One Year Before	3.39	3.33	3.35	3.53	3.51	3.56	3.53	3.45	3.56	3.66	3.69	
Uganda	Global Competitiveness Index Two Year Before		3.39	3.33	3.35	3.53	3.51	3.56	3.53	3.45	3.56	3.66	3.69
United States	Exports as a percentage of GDP	11.07	11.87	13.04	10.97	12.23	13.64	13.78	13.34	13.25	12.23	11.78	
United States	Global Competitiveness Index	5.67	5.74	5.59	5.43	5.43	5.47	5.48	5.54	5.61	5.70	5.85	
United States	Global Competitiveness Index One Year Before	5.80	5.67	5.74	5.59	5.43	5.43	5.47	5.48	5.54	5.61	5.70	
United States	Global Competitiveness Index Two Year Before		5.80	5.67	5.74	5.59	5.43	5.43	5.47	5.48	5.54	5.61	5.70
Uruguay	Exports as a percentage of GDP	29.85	29.20	28.26	27.90	22.41	24.05	24.36	21.50	22.39	19.78	18.33	
Uruguay	Global Competitiveness Index	3.97	4.04	4.10	4.23	4.25	4.13	4.05	4.04	4.09	4.17	4.15	

Uruguay	Global Competitiveness Index One Year Before	3.90	3.97	4.04	4.10	4.23	4.25	4.13	4.05	4.04	4.09	4.17	
Uruguay	Global Competitiveness Index Two Year Before		3.90	3.97	4.04	4.10	4.23	4.25	4.13	4.05	4.04	4.09	4.17
Venezuela	Exports as a percentage of GDP	36.63	30.40	31.78	18.25	23.17	29.86	25.94	23.70	39.89	15.93	10.04	
Venezuela	Global Competitiveness Index	3.63	3.56	3.48	3.48	3.51	3.46	3.35	3.32	3.30	3.27	3.23	
Venezuela	Global Competitiveness Index One Year Before	3.79	3.63	3.56	3.48	3.48	3.51	3.46	3.35	3.32	3.30	3.27	
Venezuela	Global Competitiveness Index Two Year Before		3.79	3.63	3.56	3.48	3.48	3.51	3.46	3.35	3.32	3.30	3.27
Vietnam	Exports as a percentage of GDP	71.30	78.20	79.50	68.30	76.95	86.11	89.72	83.55	86.70	90.44	93.89	
Vietnam	Global Competitiveness Index	4.04	4.10	4.03	4.27	4.24	4.11	4.18	4.23	4.30	4.31	4.36	
Vietnam	Global Competitiveness Index One Year Before	4.09	4.04	4.10	4.03	4.27	4.24	4.11	4.18	4.23	4.30	4.31	
Vietnam	Global Competitiveness Index Two Year Before		4.09	4.04	4.10	4.03	4.27	4.24	4.11	4.18	4.23	4.30	4.31
Yemen, Rep.	Exports as a percentage of GDP					29.22	31.76	35.22	26.00		5.80	4.14	
Yemen, Rep.	Global Competitiveness Index					3.06	2.97	2.98	2.96		2.74	2.87	
Yemen, Rep.	Global Competitiveness Index One Year Before						3.06	2.97	2.98	2.96		2.74	
Yemen, Rep.	Global Competitiveness Index Two Year Before							3.06	2.97	2.98	2.96		2.74
Zambia	Exports as a percentage of GDP	22.10	17.50	18.30	36.20	35.56	47.93	48.82	47.79	39.42	28.79	31.38	
Zambia	Global Competitiveness Index	3.29	3.49	3.50	3.55	3.67	3.80	3.86	3.86	3.87	3.60	3.52	
Zambia	Global Competitiveness Index One Year Before	3.17	3.29	3.49	3.50	3.55	3.67	3.80	3.86	3.86	3.87	3.60	
Zambia	Global Competitiveness Index Two Year Before		3.17	3.29	3.49	3.50	3.55	3.67	3.80	3.86	3.86	3.87	3.60
Zimbabwe	Exports as a percentage of GDP	38.30	45.40	51.93	69.94	67.30	37.54	43.40	35.12	34.01	24.65	22.39	
Zimbabwe	Global Competitiveness Index	2.88	2.88	2.77	3.03	3.33	3.34	3.44	3.54	3.45	3.41	3.32	
Zimbabwe	Global Competitiveness Index One Year Before	3.30	2.88	2.88	2.77	3.03	3.33	3.34	3.44	3.54	3.45	3.41	
Zimbabwe	Global Competitiveness Index Two Year Before		3.30	2.88	2.88	2.77	3.03	3.33	3.34	3.44	3.54	3.45	3.41
Taiwan, China	Global Competitiveness Index One Year Before	5.35											
Taiwan, China	Global Competitiveness Index Two Year Before		5.35										